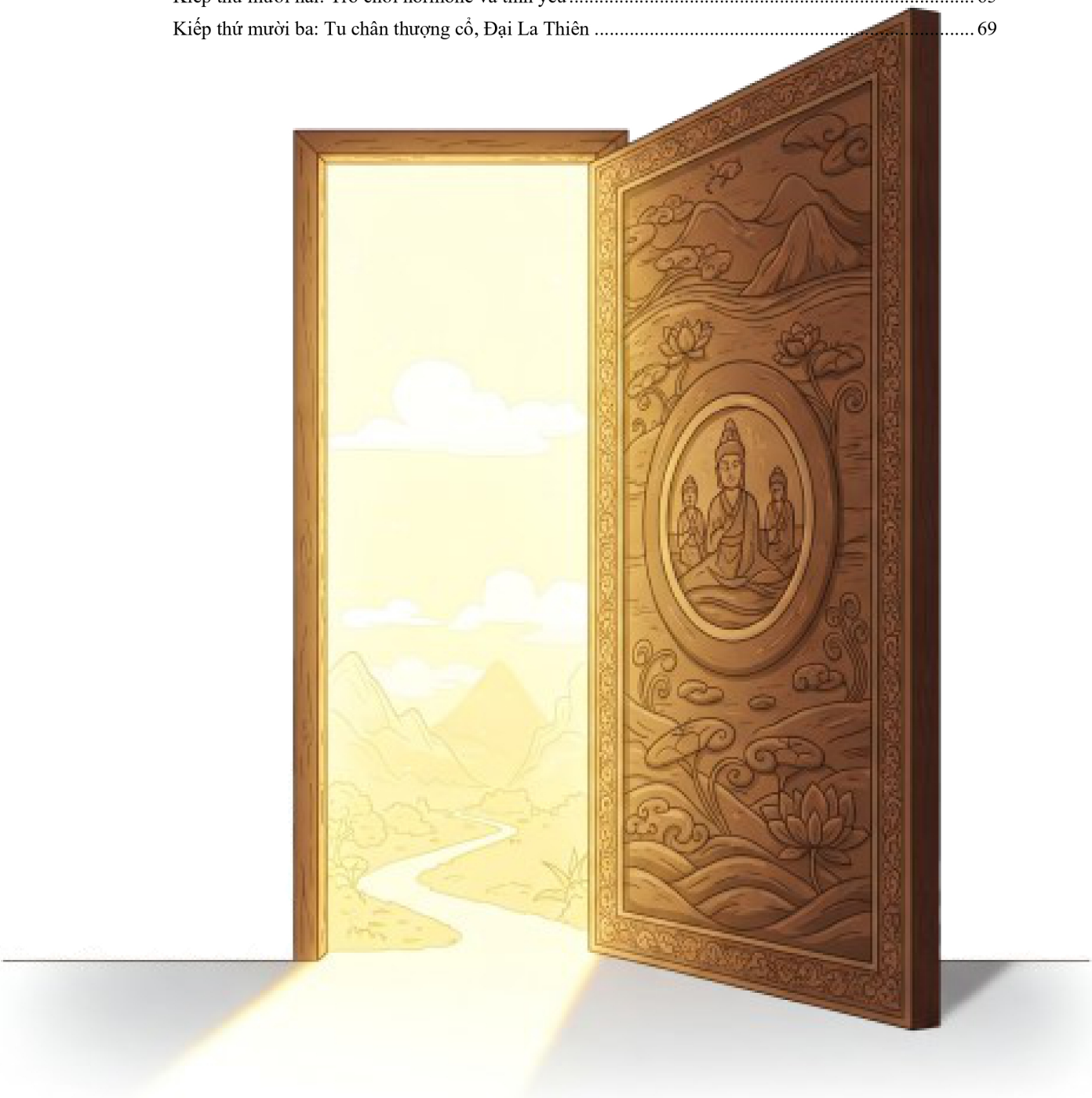
NHẬP THẾ 13 KIẾP



Tài liệu khóa học
"Thấu hiểu bản chất của nhân sinh"

MỤC LỤC

Kiếp Thứ Nhất: Nhìn thấu ái hận tình thù, không cần quan tâm người khác 3
Kiếp thứ hai: Nhìn rõ cạnh tranh vĩ mô và vi mô thực sự của thế gian 13
Kiếp thứ ba: Người khác chính là địa ngục, không cần thiết phải đối xử tốt với người khác 17
Kiếp thứ tư: Tu La đạo tràng, mặc người sinh tử, duy có thiên khải 26
Kiếp thứ năm: Mười tám tầng địa ngục, chúng sinh đều khổ 30
Kiếp thứ sáu: Cướp đoạt và phân chia 36
Kiếp thứ bảy: Huyết thống và huyết thù 40
Kiếp thứ tám: Thiên tuyển chi tử (Người được trời chọn) 45
Kiếp thứ chín: Cộng đồng RULE 52
Kiếp thứ mười: Entropy 56
Kiếp thứ mười một: Khoe khoang, nanh vuốt, sắc bén 61
Kiếp thứ mười hai: Trò chơi hormone và tình yêu 65
Kiếp thứ mười ba: Tu chân thượng cổ, Đại La Thiên 69



KIẾP THỨ NHẤT: NHÌN THẤU ÁI HẬN TÌNH THÙ, KHÔNG CẦN QUAN TÂM NGƯỜI KHÁC

Nhìn thấu ái hận tình thù, không cần quan tâm người khác. Kiếp thứ nhất khi bước vào đời, phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh. Tại sao tôi gọi khóa học này là Nhập Thế Mười Ba Kiếp? Kiếp nạn có nghĩa là, trong quá trình tu hành, trong quá trình thành tiên thành thần, con người phải vượt qua kiếp nạn.

Bước thứ nhất, vấn đề vượt kiếp. Dù là động vật tu luyện thành tiên hay con người tu luyện thành tiên, đều cần phải vượt kiếp, mà vượt kiếp có thiên lôi, phong hỏa kiếp, v.v... các loại kiếp nạn khác nhau. Chỉ có trải qua những kiếp nạn này, thiên kiếp, địa kiếp, v.v... mới có thể phi thăng lên cõi trên, mới có thể thực sự trở thành tiên nhân. Mà mục đích trở thành tiên nhân không phải là lánh xa trần thế, mà là để nhìn thấu trần thế một cách tốt hơn, nắm bắt tốt hơn nhịp điệu cuộc sống của chính mình. Không phải là đến Dao Trì, Thiên Đình để an hưởng tuổi già, mà là để nhập thế tốt hơn, nhìn thấu mạch lạc phát triển của thế giới này, nhìn thấu logic tầng đáy của những thủ đoạn giữa người với người, mới có thể xử lý tốt hơn các loại quan hệ, nếu không bạn sẽ bị vướng bận bởi tình cảm. Khi bạn bị vướng bận bởi tình cảm, tâm lực của bạn đều tiêu hao vào những thứ này. Hừ, làm sao bạn có thể kiếm được tiền? Bạn không giải quyết được bước đầu tiên này thì bạn không thể giải quyết được gì cả.

Bước thứ hai, vấn đề tài phú. Khi vấn đề tài phú không được giải quyết, bạn sẽ rất đau khổ. Bạn cũng rất đau khổ về mặt tình cảm, về mặt tài phú. Xin hỏi bạn sống như thế nào? Bạn còn vài chục năm nữa để sống, bạn sẽ sống rất vất vả. Cuộc đời bạn coi như sống uổng, chỉ là một người tầm thường, tầm thường trải qua mấy chục năm tháng, nhưng lại không để lại gì cho thế giới này, bạn cũng chưa thực sự làm hài lòng người khác, người khác còn cho rằng bạn là kẻ ngốc, đây là điển hình của việc bỏ công mà không được đền đáp, cống hiến tất cả, nhưng lại không đổi được sự biết ơn của người khác, người khác còn cho rằng bạn là kẻ ngốc, tại sao bạn phải làm những việc như vậy, chính là bạn đã giúp đỡ người khác, người khác cũng sẽ không cảm thấy bạn tốt đẹp gì. Chúng ta không thể làm những việc như vậy.

Tôi biết mọi người chắc chắn sẽ bị đủ loại tình cảm làm phiền như lo lắng về tình dục, quan hệ cha mẹ bất hòa, áp bức bạn. Mẹ chồng tai quái, chồng là phượng hoàng nam ngoại tình, đối tác kinh doanh phản bội. Tại sao bạn lại bị

những thứ này làm phiền, bởi vì bạn không hiểu những thứ này chắc chắn sẽ xảy ra, tại sao nó lại xảy ra? Bởi vì thái độ của bạn đối với bản thân không đúng, thái độ của bạn đối với những người xung quanh không đúng, tất cả đều bắt nguồn từ bạn. Nếu bạn thực sự có thể nhìn thấu ái hận tình thù của thế giới này, bạn làm được việc gì ra việc đó, một số việc sẽ không làm phiền đến bạn.

Tại sao lại khiến bạn tức giận? Là do lỗi của người khác khiến bạn tức giận sao? Không phải, là do bạn cảm thấy việc đó chỉ làm tổn thương bạn, bạn tức giận, bởi vì việc đó nằm ngoài dự đoán, nên bạn cảm thấy mình bị tổn thương, tại sao tôi lại bỏ ra nhiều như vậy, lại đổi lấy sự vong ân bội nghĩa, bạn không vui, bạn không cân bằng, nên bạn tức giận. Nhưng nếu trước khi làm việc này bạn đã cảm thấy việc này có thể sẽ xảy ra, liệu bạn có còn tức giận không, có thể sẽ có một chút, nhưng không nghiêm trọng như trước. Vì vậy, nguồn gốc của tất cả những điều này nằm ở đâu, nằm ở chính bản thân bạn. Mười ba kiếp nhập thế này của tôi, chính là được biên soạn thành cửa ải đầu tiên của tất cả mọi người khi bước vào ái hận tình thù của thế gian. Khi bạn tu luyện tốt cửa ải này, tiếp theo sẽ là một con đường bằng phẳng. Giống như tôi đưa cho bạn chìa khóa của điểm cuối, chìa khóa của kho báu, tiếp theo tôi sẽ nói cho bạn biết làm thế nào để đi, nhưng làm thế nào để đi thì cần phải tự mình đi đúng không. Giống như Phật Tổ đã giao cho Đường Tăng bốn người này, nói cho họ biết phải đi Tây Thiên thỉnh kinh, nhưng tôi không thể gửi kinh sách trực tiếp cho bạn, chín chín tám mốt kiếp nạn này bạn vẫn phải tự mình trải qua, tôi có thể hỗ trợ bạn, cho bạn phương hướng, giúp đỡ bạn từ phía sau, nhưng tất cả con đường cũng cần phải tự mình đi, đây cũng là điều tôi thường nói với mọi người. Tất cả những con đường kiếm tiền mà người khác nói cho bạn đều cần phải tự mình trải qua, không phải tất cả phương pháp thành công của người khác đều phù hợp với bạn. Bạn cần học gì? Học lý do tại sao họ thành công, logic tầng đáy đằng sau, thứ này mới thực sự có thể sử dụng cho bạn. Bạn sao chép y nguyên của người khác, cũng không phải của bạn, bạn cũng không thể thành công. Bởi vì thành công của bất kỳ ai đều là kết quả được tạo ra dưới sự kết hợp của thiên thời địa lợi nhân hòa trong một môi trường tổng hợp vào thời điểm đó. Đổi sang bạn, góc độ thời gian không gian không đúng, các yếu tố không đúng, kết quả có thể sẽ không đúng, cũng giống như làm thí nghiệm hóa học, vì môi trường thí nghiệm khác nhau, cho dù là cùng một nguyên tố, vì môi trường thí nghiệm khác nhau, kết quả sẽ xuất hiện sai lệch rất lớn. Nếu bạn không học tốt khóa học này, bạn sẽ không kiếm được tiền.

Tại sao? Bởi vì tiền đề của kiếm tiền là thế giới nội tâm cực kỳ ổn định, phải tập trung và chuyên chú. Mà tiền đề của tập trung và chuyên chú là gì? Là bạn không dễ bị ảnh hưởng bởi cảm xúc. Bạn phải hiểu cảm xúc, bạn phải hiểu tại sao bạn lại có cảm xúc, tại sao lại không cân bằng, tại sao lại bồn chồn, tại sao lại bất an, tại sao lại hận, tại sao lại yêu. Khi bạn hiểu những điều này, tâm trí của bạn sẽ rất bình tĩnh, sẽ giúp bạn tập trung tốt hơn vào việc kiếm tiền.

Hiểu được ái hận tình thù của thế gian, đồng thời thông qua kiếp nạn đầu tiên của thế giới thương mại để hiểu được thế giới thương mại có những cạm bẫy nào. Đây là cửa ải đầu tiên rất quan trọng trong cuộc đời, bạn đã vượt qua, tiếp theo phần lớn là một con đường bằng phẳng. Chỉ cần bạn nghiêm túc thực hiện, nghiêm túc làm, tôi tuy tuổi còn trẻ, nhưng kinh nghiệm và năng lượng của tôi không liên quan đến tuổi tác. Hơn nữa, logic tầng đáy của nhân tính không thay đổi từ xưa đến nay, mấy trăm năm nay đều không thay đổi, chỉ là hình thức thể hiện và phương tiện truyền tải khác nhau, nhưng con người thì không thay đổi, bởi vì chúng ta đều là con người tiến hóa mà thành. Tại sao chúng ta có thể tồn tại đến bây giờ? Bản chất là gì? Là bởi vì ích kỷ. Vậy tiếp theo tôi sẽ nói về kiếp nạn thứ nhất khi bước vào đời, không cần quan tâm người khác, chỉ cần quan tâm chính mình. Tại sao? Bởi vì những người quan tâm người khác đã không sống sót đến bây giờ, chỉ có những người quan tâm chính mình, những người ích kỷ mới sống sót đến bây giờ. Không có bạn, nếu không ích kỷ thì sẽ không có cha mẹ của bạn, nếu không ích kỷ thì sẽ không có cha của cha bạn, vậy thì sẽ không thể có sự tồn tại của bạn, vì vậy bạn phải cảm ơn sự ích kỷ của bạn, nhưng ích kỷ không phải là làm hại người khác để lợi mình mà là lợi tha, mà lợi tha đồng thời cũng có lợi cho mình. Nếu chỉ giúp đỡ người khác, không có lợi gì cho bản thân, việc này cũng đừng làm. Nếu giúp đỡ bản thân, lại làm tổn hại đến lợi ích của rất nhiều người, cũng đừng làm, bởi vì bạn sẽ bị trời phạt.

Hiểu chưa? Vì vậy, chủ đề của kiếp nạn thứ nhất khi bước vào đời là gì? Chính là yêu bản thân, ngay cả bản thân mình bạn cũng không yêu, hay nói là bạn không muốn yêu bản thân, vậy mà bạn lại mong muốn có được tình yêu của người khác sao? Điều này là không thể, ngay cả trái tim của bạn cũng không lấp đầy được, nội tâm của bạn cũng không phải là một người trọn vẹn, nội tâm của bạn cũng không biết cách yêu thương bản thân, bạn dựa vào cái gì để yêu thương người khác đúng không? Vì vậy, mọi người xin hãy yêu thương bản thân trước, bạn xứng đáng được yêu thương.

Tình yêu của rất nhiều cha mẹ dành cho con cái không phải là tình yêu, tại sao không phải là tình yêu? Nuông chiều kiêu ngạo là tình yêu sao? Không phải, phần lớn là một loại ham muốn kiểm soát, là một loại ký thác hy vọng tương lai và cả cuộc đời của mình lên con cái, một loại ham muốn kiểm soát hy vọng nhận được một số hồi đáp trong tương lai. Nhỡ đâu ngày nào đó, bạn xem rất nhiều đứa trẻ bị nuông chiều, sau này không nghe lời cha mẹ, cha mẹ sẽ rất cáu giận. Tại sao? Bởi vì họ cảm thấy con cái là của họ, họ cảm thấy tôi đã bỏ ra nhiều tình yêu như vậy cho bạn, vậy mà bạn lại không nghe lời, bạn lại không tuân theo ý chỉ của tôi, nuôi bạn là đồ vô ơn. Nhưng đây là tình yêu sao? Đây không phải là tình yêu. Tình yêu là gì? Là buông tay, là thành toàn. Vì vậy, có một số người họ không hiểu tôi yêu bạn, tôi yêu bạn là gì? Đối xử tốt với bạn là yêu bạn sao? Đối xử tốt với người cầu xin là yêu họ sao? Tình yêu đích thực là

phải biết dùng thủ đoạn, bạn không biết dùng thủ đoạn, tình yêu này của bạn sẽ hại đối phương. Vì vậy, tình yêu phải chú trọng phương pháp và cách thức.

Bước đầu tiên là gì? Bạn phải biết dùng thủ đoạn đối với bản thân. Bản thân mình bạn cũng không biết dùng thủ đoạn, cái gì cũng thỏa mãn bản thân, làm thế nào vui thì làm thế, ăn chơi hưởng lạc, mỗi ngày ăn không ngồi rồi, mỗi ngày lướt video ngắn, thoạt nhìn là yêu bản thân, nhưng thực ra bạn không yêu bản thân, bạn đang hại bản thân, bạn đang hại bản thân tương lai. Khi bản thân bạn chưa đủ mạnh mẽ, tôi hy vọng mọi người hãy học cách yêu thương bản thân trước.

Bạn phải biết tại sao rất nhiều đứa trẻ lại khóc vào ban đêm không? Tại sao gen ích kỷ, bạn có biết tại sao con người có thể sống đến bây giờ không, chính là vì ích kỷ, những người không ích kỷ đã bị người khác ăn thịt từ lâu, đã chết từ lâu, không thể tồn tại đến bây giờ. Chính vì có sự di truyền của gen ích kỷ, mới có sự ích kỷ. Tại sao em bé nhà bạn lại khóc vào ban đêm? Bạn phải biết em bé rất xấu xa, em bé không bao giờ quan tâm đến người khác, trong lòng nó không có cảm nhận của người khác, không có nhu cầu của người khác, nó chỉ làm tất cả để thỏa mãn bản thân. Tại sao? Bởi vì nó phải sinh tồn, nó không khóc thì không có đồ ăn, nó không có được thì phải khóc, bởi vì nó không có bản lĩnh nào khác, nó chỉ có thể thông qua khóc lóc kêu gào mới có thể có được một số thứ, mới có thể sinh tồn. Vì vậy, nó mặc kệ bạn có ăn hay không, cùng một thứ, bạn hỏi em bé có ăn hay không, nó sẽ không quan tâm bạn có đói hay không, bạn có muốn ăn hay không, trong lòng bạn có thoải mái hay không, nó không quan tâm, nó cầm lên là ăn, bởi vì đây là thứ nó muốn. Nó không có khả năng phân biệt các loại cảm xúc, chỉ là bản năng. Vì vậy, con người sinh ra đã ích kỷ, con người sinh ra đã xấu xa. Chúng ta thông qua các loại đạo đức, các loại luật pháp để kiềm chế cái ác trong nhân tính.

Tại sao em bé nhà bạn lại khóc vào ban đêm, tại sao bạn phải biết, tại sao bạn phải biết logic tầng đáy này là gì? Khóc vào ban đêm, hai người vào ban đêm đang làm gì? Sinh con, có phải là thêm một người sẽ tạo ra sự cạnh tranh với nó, thêm một người sẽ khiến nó lo lắng hơn về nguồn thức ăn, thêm một phần cạnh tranh, hai người bú sữa chắc chắn không đủ, ba người bú sữa mỗi người chỉ có thể bú một chút, vậy tôi thà cắt đứt cơ hội sinh con của bạn. Tôi khóc, ngày nào cũng khóc trời gào đất.

Bạn xem rất nhiều bà mẹ, hơn một năm sau khi sinh con đều không ngủ ngon, không cho bạn ngủ ngon, hành hạ bạn, làm sao bạn có thể sinh con cho tôi? Làm sao bạn có thể sinh cho tôi một đứa em trai, nuôi dưỡng một đối thủ cạnh tranh của tôi? Không thể nào, tôi phải phá vỡ chuyện sinh con của các người. Bạn xem đây chính là logic bản chất. Vậy tại sao sau này nó lại không khóc nữa? Bởi vì trong thời điểm yếu ớt nhất, nó chỉ có thể dành tất cả nguồn lực cho bản thân, sau này mạnh mẽ hơn một chút, có thể ăn những thứ khác,

không cần bú sữa mẹ nữa, tương đối sẽ tốt hơn rất nhiều. Nhưng bạn phải biết sữa mẹ là có hạn, sinh tám đứa thì làm sao mà cho bú, giống như lợn nái sao? Vì vậy, tất cả những hành vi của em bé đều là hành vi vô thức, đều là hành vi khắc sâu trong gen của nó, đều là hành vi ích kỷ.

Nhưng sau khi sinh ra, chúng ta sẽ phải đối mặt với rất nhiều thứ gọi là đại ái, bạn phải cống hiến, không được ích kỷ, tôi chỉ nói như vậy trong các khóa học có phí, sau này tôi cũng sẽ nói kỹ trong bài học về sự thống trị của giá trị quan, tại sao lại có những thứ này.

Được rồi, tuy là khóa học có phí, nhưng tôi cũng không thể nói quá lộ liễu. Khi bạn chưa có năng lực, đừng giúp đỡ người khác quá nhiều, thực sự trong khả năng của mình thì giúp đỡ người khác một chút, còn phải dùng một chút thủ đoạn, không thể cho bừa bãi, không thể nuông chiều. Thực sự không thể hào phóng khi nghèo, bản thân bạn cũng không biết bơi, bạn đi cứu người khác sao? Người khác không cứu được, bản thân bạn chết đuối, chẳng phải bạn bị thần kinh sao? Ai nói với bạn rằng người khác, tôi thấy phải thấy việc nghĩa hăng hái làm, phải bất chấp tất cả, chỉ có thể nói kẻ ngốc chính là bạn, đây là điểm thứ nhất tôi nói, học cách thỏa mãn bản thân, học cách yêu bản thân. Thứ hai, bạn phải tin tưởng bản thân, bạn xứng đáng được đối xử tốt. Chúng ta thường có rất nhiều người nói tôi không xứng, mọi người có gì không xứng? Tôi đã nói bạn không cần thay đổi, béo thì béo, sầu thì sầu, buông thì buông, bạn phải luôn nói với bản thân mình rằng tôi rất tốt, tôi rất giỏi, bạn phải có trí tuệ rỗng rang này, bạn tin tưởng năng lượng tốt đẹp của bản thân là không giống nhau.

Tôi đã xem một buổi phỏng vấn của Yang Tianzhen (Dương Thiên Chân - doanh nhân và người mẫu ngoại cỡ nổi tiếng ở Trung Quốc, sáng lập thương hiệu Plusmall), có khán giả hỏi cô ấy, cô cảm thấy mình cần thay đổi ở đâu? Cô ấy nói tôi không cần thay đổi, tôi rất tốt. Tôi rất yêu bản thân mình, tôi rất tốt, vóc dáng tôi như thế nào thì kệ, tôi béo thì béo, ai nói tôi phải theo đuổi cơ bụng tám múi, phải có bộ ngực lớn, phải độn thêm, phải thế nào, tôi thích, tôi vui vẻ, điều đó mới là quan trọng nhất. Khi bản thân bạn có thể làm cho mình vui vẻ, khi bản thân bạn có thể cảm nhận được bản thân, trạng thái này của bạn là thoải mái, trạng thái của bạn là tốt nhất, trường năng lượng bạn tỏa ra là tích cực nhất. Nếu tất cả của bạn đều là để thỏa mãn sự đánh giá của người đời đối với bạn, bạn sẽ sống rất vất vả. Giống như tại sao tôi lại đi tập thể dục, bởi vì tôi vốn đã rất thích quá trình tập thể dục này, đau khổ thì không thể kiên trì được. Mọi người, tôi tập thể dục, tôi vui vẻ, tôi học tập, tôi vui vẻ, tôi thua, tôi vui vẻ. Nếu việc này đặc biệt đau khổ, tôi nhất định sẽ không làm, bởi vì cho dù ban đầu nó đau khổ, nhưng tôi biết tôi không thể kiên trì bằng đau khổ. Bạn có biết không? Tại sao? Tôi nói ăn kiêng rất khó để thực sự giảm cân, bởi vì đây là việc rất đau khổ. Một khi đau khổ, tích tụ lâu ngày, đến một ngày nào đó bạn sẽ tăng cân trở lại, bạn sẽ ăn nhiều hơn, bạn hiểu không? Ăn rau luộc, không thể kiên trì được,

tôi tập thể hình có thể ăn một chút món ngon, tôi cảm thấy rất vui vẻ, rất tốt, tôi đã có sự cân bằng đúng không? Khi tập thể dục tôi xem một số bộ phim truyền hình mà tôi thích, một số lời bình phim Mỹ, tôi rất vui. Bình thường không nỡ xem, tôi cảm thấy điều đó thật vui vẻ. Vì vậy, chỉ có vui vẻ mới có thể kiên trì, đau khổ thì không thể kiên trì. Trước tiên bạn phải nói với bản thân mình, bạn xứng đáng được béo, bạn cứ béo, không có một định nghĩa tiêu chuẩn nào về cái đẹp cả.

Vui vẻ hạnh phúc là điều quan trọng nhất mãi mãi, đây mới là nguồn gốc của tất cả. Nếu bạn thực sự cảm thấy mỗi ngày ăn chơi hưởng lạc rất vui vẻ hạnh phúc, cũng được, bởi vì ít nhất bạn đã làm cho mình cảm thấy hài lòng. Tuy bạn không có đóng góp gì cho người đời, nhưng ai nói bạn nhất định phải có đóng góp cho người đời? Nếu ai ai trên đời cũng cống hiến cho người khác, vậy thì trên thế giới này sẽ không có vĩ nhân. Nếu bạn thực sự có thể thỏa mãn bản thân một cách trọn vẹn trong cuộc đời, làm cho cuộc đời mình trôi qua một cách đáng giá, vui vẻ hạnh phúc, bạn cũng không uổng phí một kiếp người.

Bạn cũng đừng nghĩ rằng mình không xứng với ai, hãy mạnh dạn nghĩ rằng mình xứng đáng.

Bởi vì tôi tặng cho mọi người một câu, con người vĩnh viễn không thể sống một cuộc sống mà mình chưa từng tưởng tượng. Cuộc sống bạn sống nhất định là bạn đã từng tưởng tượng trước đây, tôi muốn sống một cuộc sống như vậy. Nếu thứ này là thứ bạn chưa từng tưởng tượng, giàu sang phú quý, bạn chưa từng tưởng tượng mọi người có thể sống trong biệt thự hàng tỷ đồng, vậy thì bạn vĩnh viễn không thể sống được. Vì vậy, bạn phải tưởng tượng trước, đặt hàng cho vũ trụ, đơn hàng này sẽ ảnh hưởng đến tất cả hành vi của bạn mọi lúc mọi nơi.

Đây là điểm thứ hai tôi nói, bạn phải cảm thấy mình xứng đáng. Điểm thứ ba là gì? Chính là bạn phải tránh xa những người rác rưởi, những người rác rưởi này bao gồm cả cha mẹ của bạn, rất nhiều cha mẹ rất tệ, họ chính là cha mẹ rác rưởi, thực sự không có, đừng nghe câu này, cái gì mà trên đời không có cha mẹ nào là không tốt. Không có câu này, còn những câu khác đều là cắt xén, cái gì mà cha mẹ còn thì không đi xa.

Thực ra còn một câu nữa, cha mẹ còn thì không đi xa, nếu đi xa phải có phương hướng, bạn có biết cách báo hiếu cha mẹ tốt nhất không phải là ở bên cạnh họ, bạn thỉnh thoảng về thăm một chút, cha mẹ bạn còn cảm thấy bạn rất tốt, bạn ở lại ba ngày thử xem, sẽ bắt đầu cãi nhau, đánh nhau, bắt đầu không vừa mắt cái này cái kia của bạn, giữ khoảng cách thích hợp là rất quan trọng. Thực ra cha mẹ hy vọng bạn thành công, họ không hy vọng một đứa con vô dụng ngày nào cũng ở bên cạnh họ, thực sự bạn hãy hỏi kỹ xem, có hy vọng con mình càng đi xa càng tốt không, bạn càng đi xa, bạn càng có năng lực, họ càng

tự hào. Thỉnh thoảng về thăm họ, cho họ một chút giá trị tình cảm là được. Nhưng có một số cha mẹ thực sự cản trở sự trưởng thành của con cái, kéo chân con trai, không cho con gái theo đuổi cuộc sống tốt đẹp hơn.

Cha mẹ rác rưởi thì hãy tránh xa hoàn toàn, cắt đứt quan hệ cũng không sao, thực sự bởi vì họ không xứng làm cha mẹ, vậy thì những cha mẹ như vậy hãy cút khỏi tôi càng sớm càng tốt, đối với cha mẹ gọi là hiếu mà không thuận, không gọi là hiếu thuận, hai chữ này phải tách ra để nói. Hiếu mà không thuận, tôi đã nói trong chương trình trước đây, có một số cha mẹ không có phẩm chất làm cha mẹ, bạn nghe bất cứ lời nào của họ, bất cứ sự thỏa hiệp nào với họ, về bản chất chính là sự báng bổ đối với cuộc đời của chính bạn, là không có trách nhiệm với bản thân bạn, bạn hiểu không? Rất nhiều lúc con người không nhất thiết phải mang theo quá khứ mới có thể sống tiếp. Đôi khi chúng ta thực sự không có lựa chọn, bạn không có lựa chọn thì phải cắt đứt quá khứ của mình, cắt đứt với cha mẹ rác rưởi, nói lời chia tay với tra nam tra nữ làm tổn thương mình, với người đã lừa dối mình không thể tha thứ cho họ, lập tức cút xéo cho tôi, tất cả đều rời đi. Không tha thứ, bạn phải biết người đã lừa dối bạn một lần sẽ lừa dối bạn lần thứ hai, người đã đánh bạn một lần sẽ đánh bạn lần thứ hai, người đã hại bạn một lần sẽ hại bạn lần thứ hai. Bạn đừng nghĩ rằng họ sẽ thay đổi, chó không đổi được thói ăn cứt, người ta sẽ không bị thuyết phục, chỉ bị trời phạt. Tính cách bẩm sinh của họ rất khó thay đổi, đặc biệt là một người trưởng thành, vì vậy rất nhiều phụ nữ rơi vào mâu thuẫn gia đình này. Chồng đánh lần này, đánh mười lần, đánh mười năm, mẹ kiếp vẫn không ly hôn, đến than thở với tôi.

Tôi nói mẹ bạn đáng đời, bạn thích bị đánh, bạn trách ai đúng không? Bạn bị bệnh thích bị ngược đãi, bạn thích bị người khác tát, bạn thích bị người khác cưỡng bức, bị người khác đá, bạn trách ai? Không trách được ai cả, tại sao bạn lại nói với tôi chuyện này có ích gì? Bạn đã bị đánh mười năm rồi, sao vẫn không ly hôn? Đánh lần đầu tiên là nên ly hôn ngay lập tức, chứ không phải kéo dài mười năm, chứng tỏ bạn bị bệnh hoang tưởng bị hại, bạn thích bị cưỡng bức, bạn thích bị sỉ nhục, bạn thích bị SM, bạn trách ai? Không trách được ai cả, bạn đến than thở với tôi, hy vọng tìm được một người để trút giận, nhưng tôi nói không có ích gì đâu, tôi bảo bạn ly hôn với anh ta, bạn cũng sẽ không ly hôn. Thôi được rồi, tôi nói vậy bạn về từ từ hưởng thụ đi. Tôi không muốn nói nhiều với bạn.

Vì vậy, mọi người, tôi nói điều này là gì? Đúng vậy, đừng mong đợi những người rác rưởi đó thay đổi. Bản chất của công ty là gì? Là sàng lọc. Bản chất của thương mại là gì? Là sàng lọc. Bản chất của kỳ thi là gì? Là sàng lọc. Ai nói là đào tạo, kỳ thi là để sàng lọc người vào trường tốt, sàng lọc những người giỏi vào trường giỏi. Chẳng lẽ một người rất tệ vào Bắc Đại, tôi đến để đào tạo bạn, không thể nào, bạn phải nhận ra bản chất của thế giới này, đừng hết lần này đến lần khác hành hạ bản thân nữa được không? Đây là điểm thứ ba tôi

nói. Điểm thứ tư tôi muốn nói là hy vọng mọi người có thể thực sự nhìn thấy giá trị lâu dài của bất kỳ việc gì, bởi vì khi còn trẻ, bạn nhất định sẽ không chết đói, tự mình ăn no cả nhà không đói. Nhưng cuộc đời bạn rất dài, tuy bây giờ bạn trẻ đẹp, có thể dùng nhan sắc, dùng sức lực tuổi trẻ của mình để đổi lấy một số thứ. Nhưng sau 40 tuổi bạn sẽ làm gì? Sau 50 tuổi thì sao? Bạn sẽ rất đáng thương. Bạn còn rất nhiều thời gian để sống. Tôi đã nói, con người phải cố gắng làm cho cuộc sống của mình phong phú, chứ không phải tận hưởng trọn vẹn khi còn trẻ, bạn phải nghĩ cho tương lai, bạn phải cân bằng cho tương lai, cuộc đời ngắn ngủi hơn ba vạn ngày, bạn không thể chỉ vui vẻ vài nghìn ngày, sau này thì sao? Bạn sẽ trở thành gánh nặng của xã hội, bạn thậm chí còn trở thành mối nguy hiểm tiềm ẩn của xã hội. Bởi vì bạn không có cơm ăn áo mặc, lúc này bạn sẽ là một yếu tố rất bất ổn.

Vì vậy, tôi hy vọng những học viên và người hâm mộ theo dõi tôi, tôi thực sự hy vọng mọi người thoát khỏi sự hưởng thụ ngắn hạn, bởi vì sự hưởng thụ vô tận này, nước ngọt hạnh phúc của những người béo, nằm dài lướt video ngắn xem phim truyền hình, những thứ này đều là công cụ để tư bản bóc lột mọi người, những thứ này sẽ làm hao mòn tất cả sức lực của bạn, khiến bạn mất đi la bàn cuộc đời, đánh mất khả năng suy nghĩ về tương lai, sẽ hủy hoại ý chí của bạn, bạn đã nghĩ chưa? Mỗi ngày bạn tự mình giải quyết vấn đề.

Người đàn ông này nghe này, mỗi ngày bạn tự mình, bạn làm như vậy, bạn sẽ thấy thời gian của mình ngày càng ngắn, ý chí của bạn sẽ bị tiêu tan. Bạn hiểu không? Bởi vì bạn hoàn toàn dựa vào bản thân, bạn không có sự kết hợp với người khác. Giống như bạn ngày nào cũng xem những bài viết ngắn, những câu chuyện cười ngắn đó, bạn không có sự tĩnh lặng, bạn không có ý chí để xem một cuốn sách dày, để xem một thứ thực sự có khả năng tư duy sâu sắc. Bởi vì ý chí của bạn đã bị hủy hoại, vì vậy chỉ có những mục tiêu lâu dài có giá trị nhân sinh mới có thể khiến bạn sống có ý nghĩa hơn.

Con người sống đến cuối cùng là sống vì cái gì? Bạn già rồi bạn cũng không ăn được gì, bạn sau bốn mươi năm mươi tuổi, bạn cũng không còn ham muốn tình dục nữa. Lúc này bạn sống vì cái gì? Sống vì ý nghĩa của cuộc đời, bạn đến cuối cùng không có ý nghĩa, sống dở chết dở, bạn là một xác sống, bạn đến lúc đó thì sao? Con người nhất định phải tìm kiếm ý nghĩa. Tại sao? Rất nhiều người thích đăng bài lên Moments, hy vọng người khác like, chẳng phải là khao khát ý nghĩa được công nhận sao? Bạn đến cuối cùng không có ý nghĩa, bạn sẽ rất đáng sợ, bạn, bạn đã chết rồi, bạn có biết không? Vì vậy, tôi hy vọng mọi người, đối với những người trẻ tuổi như bạn, hiện tại người hâm mộ và học viên của tôi không có ai lớn tuổi lắm, tôi hy vọng mọi người dùng hai thứ này để đổi lấy cuộc sống tươi đẹp của bạn, chỉ có hai thứ này mới có thể đổi lấy cuộc sống tươi đẹp của bạn là gì? Thứ nhất là lòng dũng cảm tràn đầy hy vọng, thứ hai là tâm lực vô tận, chỉ có hai thứ này mới là vốn liếng để bạn đổi lấy cuộc

sống tươi đẹp, tâm lực vô tận và lòng dũng cảm tràn đầy hy vọng. Tôi hy vọng mọi người từ bỏ video ngắn, từ bỏ sự hưởng thụ ngắn hạn, đổi lấy giá trị lâu dài.

Nói đến tâm lực, đặt tâm lực ở đâu, giá trị ở đó, câu này là sai. Có một số người cho dù bạn có đặt tâm vào họ, cho dù bạn có bỏ công sức cho họ, họ vẫn sẽ không hài lòng, vẫn sẽ không cho bạn thứ bạn muốn, hãy tránh xa những người như vậy. Bởi vì nhu cầu về mặt tình cảm của những người như vậy là tham lam vô độ, đòi hỏi vô độ, họ sẽ không từ bỏ nếu không hút cạn tâm lực của bạn. Những người như vậy rất khao khát, họ thích nói đi nói lại những chuyện vô bổ với bạn, tranh giành hơn thua với bạn, cãi nhau với bạn, tất cả đều là những chuyện vô nghĩa. Những người như vậy có thể là cha mẹ của bạn, có thể là anh chị em của bạn, cũng có thể là bạn bè và đồng nghiệp của bạn, lựa chọn tốt nhất là gì? Là để họ cút khỏi cuộc sống của bạn. Bạn đừng tiêu tốn một chút năng lượng tình cảm nào cho họ. Khi bạn dành những năng lượng này cho họ, năng lượng của bạn trong những việc thực sự có ý nghĩa sẽ giảm đi, bởi vì bạn không thể thỏa mãn họ, họ là con thú không thể lấp đầy, giống như tì hưu chỉ biết ăn, không bao giờ biết nhả, họ cũng không biết ơn. Bạn không cần phải cho họ những thứ tốt đẹp, bởi vì bạn sẽ không nhận được bất kỳ phản hồi tốt đẹp nào từ họ. Bất kỳ sự đầu tư tình cảm nào bạn dành cho họ cuối cùng sẽ không thu hoạch được gì, bạn sẽ khiến bản thân mình mất trắng.

Mẹ chồng tai quái, con trai cưng, chồng phượng hoàng nam, mọi người, đừng coi mình là thánh mẫu bạch liên hoa, bạn chỉ là người thường, phải làm thế nào, tránh xa càng sớm càng tốt mới là thượng sách. Đây là năm điểm tôi nói trong kiếp thứ nhất khi bước vào đời. Mọi người chỉ cần làm theo năm điểm này, thực sự cánh cửa trái tim đầu tiên của bạn đã được mở ra. Chính là yêu bản thân. Một trái tim trống rỗng thì không có cách nào lấp đầy, không có cách nào lấp đầy thì không có cách nào sưởi ấm người khác. Bạn phải làm cho trong lòng mình có sự hài lòng, mọi việc đều có tâm lực, bạn mới có tư cách để yêu người khác. Yêu người khác là yêu cầu rất cao đối với bản thân. Không phải ai cũng có khả năng yêu người khác, nếu người đó không có khả năng yêu người khác, người đó yêu người khác chính là đang hại người khác, bạn cũng đừng bị những thông tin giả dối đó lừa gạt, cái gì mà cống hiến bản thân.

Yêu thương người đời, không phải là yêu, bước đầu tiên của thế giới này là gì? Chính là yêu bản thân, chúng ta chỉ có thể sống một lần, nếu bản thân bạn cũng không yêu bản thân mình, còn ai có thể yêu bạn? Đúng không? Vì vậy, thứ mà thế giới này cần là gì? Chính là một trái tim chân thành. Bạn phải rèn luyện trái tim bảy lỗ thông minh của mình, bạn mới có thể nhìn thấu ái hận tình thù của thế giới này, bạn mới có thể phá vỡ tất cả. Ồn ào náo nhiệt, minh tâm kiến tính, thẳng tiến lên trời. Mà bắt đầu rèn luyện trái tim bảy lỗ thông minh này là gì? Chính là bắt đầu từ yêu bản thân. Hy vọng mọi người thực sự học cách yêu bản thân, quan tâm bản thân, tất cả những người khác đều không quan trọng, bao gồm cả cha mẹ của bạn, đây là cảm ngộ và tâm đắc chân thành của tôi. Khi

bạn có thể học cách yêu bản thân, bạn thực sự sẽ vô cùng vui vẻ, phải học cách làm hài lòng bản thân, đạt được giá trị lâu dài, từ bỏ giá trị ngắn hạn và nói lời tạm biệt với những người rác rưởi. Chính là trái tim ích kỷ của bạn, bạn không phải là người vô tư. Trên thế giới này không có người vô tư, những người nói vô tư thường là những kẻ rác rưởi và xấu xa lừa đảo dưới lớp vỏ bọc đạo đức của đại ái. Được rồi, hy vọng mọi người hãy nghe kỹ 12 bài còn lại tiếp theo, bạn sẽ thấy mình không còn là mình nữa, vậy thì bạn vẫn là bạn, nhưng bạn không phải là bạn.



KIẾP THỨ HAI: NHÌN RÕ CẠNH TRANH VĨ MÔ VÀ VI MÔ THỰC SỰ CỦA THẾ GIAN

Nhìn rõ cạnh tranh vĩ mô và vi mô thực sự của thế gian.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Bạn có biết tại sao nhiều người rất đau khổ không? Đau khổ là gì? Là bởi vì góc độ và phương hướng nhìn nhận sự việc cũng như đối tượng so sánh của họ là khác nhau. Bạn có biết tại sao nhiều người lại thích xem những bộ phim truyền hình bi thảm, khổ sở không? Chính là vì họ thích tìm kiếm một chút an ủi từ nỗi đau của người khác, hóa ra còn có người sống khổ hơn tôi. Bạn xem tôi bị chồng đánh, kết quả cô ấy bị chồng đánh mười năm, cô ấy còn khổ hơn tôi. Vì vậy, tôi tìm kiếm được một chút an ủi từ nỗi bất hạnh, đau khổ của người khác, hạnh phúc đến từ sự so sánh, đau khổ cũng đến từ sự so sánh.

Vì vậy, mọi người phải hiểu rõ sự cạnh tranh trên thế giới này, bạn đang so sánh với ai, bạn có thể so sánh với ai, cũng như bạn so sánh với người khác như thế nào, đây là vấn đề mọi người cần giải quyết. Khi bạn giải quyết được vấn đề này, bạn sẽ thấy rất nhiều vấn đề đều không phải là vấn đề, bởi vì đối tượng so sánh của bạn đã sai. Tự tìm phiền não. Tóm lại là gì, chính là dục vọng của bản thân lớn hơn năng lực của bản thân, năng lực của bản thân không thể sánh bằng dục vọng của bản thân. Muốn theo đuổi nữ thần, kết quả phát hiện không theo đuổi được, bạn rất đau khổ. Muốn kiếm được một trăm triệu, kết quả phát hiện bạn không kiếm được, vì vậy bạn rất đau khổ. Tại sao bạn lại có mục tiêu lớn như vậy? Bởi vì bạn chưa nhận thức rõ bản thân, bạn không biết cạnh tranh thực sự là gì. Vì vậy, mọi người hãy nghe kỹ bài học này. Khi bạn hiểu rõ bạn cần so sánh với ai, đối thủ cạnh tranh của bạn là ai, bạn sẽ thấy mình rất vui vẻ trong lòng. Khi trong lòng bạn vui vẻ và tràn ngập sự bình yên, trường năng lượng bạn tỏa ra sẽ hoàn toàn khác. Cạnh tranh được chia thành hai cấp độ, vĩ mô và vi mô.

Bạn đừng nghĩ rằng những người làm việc cùng bạn, đồng nghiệp của bạn, bạn học của bạn, những người cùng ở một nơi với bạn là cùng một loại người với bạn, về bản chất các bạn không phải là cùng một loại người, chỉ là các bạn cùng học ở một nơi, cùng làm việc ở một nơi mà thôi. Nhưng nguồn lực đằng sau các bạn là không thể so sánh được. Người ta rất có thể là phú tam đại, rất có thể là quan nhị đại, rất có thể gia đình ba đời liên tục làm quan. Tại sao

người ta tốt nghiệp có thể ngay lập tức tìm được một công việc tốt? Người ta đại học ăn chơi hưởng lạc, bạn cũng học theo người ta, bạn có thể học được không? Bạn không học được, bạn vĩnh viễn chỉ có thể học được hình thức bề ngoài của người khác, bạn không học được thần thái của người khác. Người ta đại học ăn chơi hưởng lạc, tiêu dao tự tại. Sau khi tốt nghiệp vào làm ở một đơn vị tốt, một vị trí thư ký tốt ở doanh nghiệp nhà nước. Còn bạn, vì bạn học theo người ta, bạn nghĩ dù sao người ta cũng vậy, tôi cũng vậy, bạn có thể học được không? Vĩnh viễn đừng nhìn người khác bề ngoài làm gì, phải xem hành vi và cử chỉ đằng sau của người khác. Tại sao cô ấy có thể làm như vậy, đây mới là điều bạn cần suy nghĩ. Bề ngoài các bạn dường như đều làm những hành động giống nhau, dường như đều tốt nghiệp, dường như đều không học hành, dường như đều không nghe lời, nhưng kết quả hoàn toàn khác nhau. Người ta tốt nghiệp tìm được việc làm tốt, bạn tốt nghiệp không tìm được việc làm? Tại sao người ta giống tôi, nhưng kết quả lại hoàn toàn khác nhau. Bởi vì nguồn lực đằng sau các bạn là khác nhau, các bạn không ở cùng một vị trí sinh thái, vì vậy các bạn không có quan hệ cạnh tranh, bạn không thể so sánh với người ta. Vì vậy, rất nhiều người đã so sánh sai đối tượng, sư tử cạnh tranh với sư tử, linh dương cạnh tranh với linh dương. Cạnh tranh giữa người với người không phải là cạnh tranh về giá trị tuyệt đối, mà là cạnh tranh về thứ hạng xã hội. Bạn phải dựa vào vị trí xã hội hiện tại của mình để quan tâm bạn nên so sánh với ai. Ví dụ như bạn ở vị trí 10%, bạn cứ phải so sánh với những người 0,01%, so sánh với họ cách sống. Giống như bạn bảo tôi so sánh với người khác, người ta ngày nào cũng sưu tầm đồ cổ, sưu tầm đủ loại đồng hồ nổi tiếng. Bạn nói tôi có thể so sánh được không? Tuy tôi cũng không nghèo, nhưng tôi không có tư cách để so sánh với họ, bởi vì tôi không biết, tổ tiên nhà tôi không tích đức, người ta có thể là tổ tiên tích đức, người ta đã nỗ lực mấy đời rồi, làm sao tôi có thể so sánh với người ta? Tuy năng lực kiếm tiền của tôi cũng rất mạnh, nhưng tôi không thể so sánh với người ta. Chúng tôi không ở cùng một vị trí sinh thái, đây chính là nguồn gốc đau khổ của rất nhiều người. So sánh sai đối tượng, tôi so sánh với ai, tôi nên so sánh với ai. Mọi người, tôi nên so sánh với những người cùng tầng lớp, cùng xuất thân, cùng độ tuổi với tôi, so sánh với những người như vậy tôi giỏi hơn họ rất nhiều, giàu hơn họ rất nhiều. So với họ, vậy tôi nên rất hạnh phúc và vui vẻ đúng không. Một khi bạn so sánh sai đối tượng, tốt cũng thành xấu, một khi bạn so sánh đúng đối tượng, xấu cũng thành tốt. Vì vậy, không có sự thật, không có chân tướng, chỉ có góc độ nhận thức và phương hướng tiếp cận dẫn đến sự khác biệt rất lớn và những cảm xúc vui buồn trong lòng bạn.

Đây chính là điều mà rất nhiều người không hiểu, tại sao mình học hành vất vả mấy chục năm lại không thể sánh bằng người khác, đương nhiên bạn không thể sánh bằng người khác, sự nỗ lực của người khác là đổi lấy bằng ba đời người, tại sao lại thua bạn học hành vất vả mấy chục năm đúng không? Vì vậy, bạn phải hiểu rõ đối thủ cạnh tranh thực sự của bạn là ai, là những người có thứ hạng xuất phát điểm xã hội gần với bạn, họ mới là người bạn cần noi theo.

Bạn cần so sánh là gì? Là so sánh với họ ai có thể chạy nhanh hơn trong xu thế, ai có thể không bị bỏ lại phía sau khi đi ngược xu thế, đây là sự cạnh tranh ở cấp độ vĩ mô mà tôi nói.

Còn sự cạnh tranh ở cấp độ vi mô, chính là những người chúng ta thường tiếp xúc, những người cùng vị trí sinh thái với bạn, hầu hết bạn học, đồng nghiệp của bạn không phải là kẻ thù của bạn, bạn hiểu không? Bạn và họ không phải là trạng thái địch ta, mà là trạng thái cạnh tranh và hợp tác. Trạng thái cạnh tranh và hợp tác, hơn nữa hợp tác lớn hơn cạnh tranh. Bạn có biết không? Chuyện này tôi không thể nói quá sâu. Rất nhiều người giàu, rất nhiều người trong tầng lớp thượng lưu đang làm một việc gọi là giải cấu trúc. Chúng tôi giải cấu trúc tầng lớp trung lưu và hạ lưu để họ không thể hình thành sức mạnh. Tôi chỉ có thể nói đến đây thôi, phải phân hóa, nhưng bạn phải hợp nhất là gì? Hợp nhất những ưu điểm của mọi người, bạn mới có thể lật ngược tình thế, hòa nhập vào tầng lớp thượng lưu. Làm thế nào bạn có thể lên được? Nhất định là mọi người kéo bạn lên, nhất định là mọi người hy vọng bạn lên được. Là người đại diện cho họ, tôi chỉ có thể nói một chút như vậy, là người có thể đại diện cho hy vọng thăng tiến giai cấp của họ, cho họ một chút hy vọng, họ cần có một người đại diện, nếu không cuộc sống của họ sẽ mất đi hy vọng.

Tôi không phải cũng đã nói ở bài trước, phải có lòng dũng cảm tràn đầy hy vọng. Nếu mất đi hy vọng, sẽ không có dũng khí. Tôi nói rất úp mở, cũng không thể nói quá sâu, tuy là chương trình có phí, nhưng cũng không thể vượt qua kiểm duyệt. Vì vậy, bạn hãy xem kỹ. Cùng một văn phòng, nếu là hai người có xuất thân giống nhau, một người được thăng chức, chắc chắn là vì khách quan mà nói người đó chăm chỉ hơn, có năng lực hơn, có thể làm hài lòng lãnh đạo hơn, cũng được khách hàng công nhận hơn, được đồng nghiệp nể phục hơn. Vì có nhiều người ủng hộ, người đó tự nhiên sẽ thắng. Chứ không phải vì người đó đã dành thời gian và công sức để hạ bệ người kia. Vì vậy, đừng, đơn độc chiến đấu chắc chắn sẽ bị đào thải. Hơn nữa, nếu mỗi người đều không có khả năng hợp nhất, sức mạnh sẽ rất yếu.

Tôi khuyên mọi người nên xem một bộ phim, bộ phim này có tên là The Devil Wears Prada. Trong phim có một nữ chính, nữ chính này do Meryl Streep thủ vai, cô ấy là tổng biên tập của tạp chí Vogue, rất giỏi, là người có tiếng nói trong giới thời trang. Cuối cùng, vì một số cạnh tranh thương mại, ông chủ nói bạn bị sa thải, nhưng cơ hội lật ngược tình thế đã đến, ở đâu? Bởi vì tổng biên tập này trước đó có thể đã nhận thức được việc này sẽ xảy ra, vì vậy cô ấy đã lôi kéo rất nhiều người, bao gồm cả người dẫn chương trình, người mẫu, người trong giới thời trang, nhà thiết kế, v.v. Nếu lãnh đạo của cô ấy sa thải cô ấy, ông chủ đuổi việc cô ấy, những nguồn lực này cô ấy đều không có được, tất cả đều bị tổng biên tập mang đi, ông chủ còn dám đuổi việc cô ấy sao? Chẳng lẽ ông chủ giữ cô ấy lại là vì năng lực của cô ấy mạnh, không phải vì cô ấy có lợi thế và điều kiện để đàm phán, đây chính là năng lực hợp tác. Vì vậy, mọi người

trong cạnh tranh ở cấp độ vi mô đừng tạo ra quá nhiều kẻ thù, khi tất cả mọi người đều muốn bạn chết, bạn sẽ chết, nhất định phải có một bộ phận ủng hộ, những người này có thể toàn tâm toàn ý phối hợp với bạn, là những người có thể được chia phần khi đi theo bạn, là những người có cơ hội thăng tiến giai cấp khi đi theo bạn. Bạn có thể mang lại cho họ rất nhiều lợi nhuận, đừng làm những chuyện cạnh tranh nội bộ và tiêu hao lẫn nhau, chỉ để lấy lòng lãnh đạo, kết quả đắc tội với tất cả mọi người, bạn sẽ tiêu đời. Một khi mất đi khách hàng lớn này, bạn sẽ không còn gì cả, bạn sẽ mất lòng người. Vì vậy, phải có nhiều người ủng hộ bạn, chứ không phải chỉ một người thích bạn, dựa vào một người quá khó, bởi vì lãnh đạo này cũng có thể gặp chuyện. Một khi người đó gặp chuyện, những người bên dưới hoặc những người cùng vị trí sinh thái đều muốn bạn chết, vậy thì chắc chắn bạn sẽ chết rất thảm.

Vì vậy, cạnh tranh thực sự giữa người với người không phải là cuộc đấu tranh và quyết đấu trực diện, mà thể hiện ở thứ hạng xã hội ở cấp độ vĩ mô và năng lực hợp tác ở cấp độ vi mô. Mọi người, bởi vì nguồn lực xã hội là vô tận, chúng ta phải có cái nhìn cởi mở về mối quan hệ cạnh tranh và hợp tác này, tìm kiếm những người bạn cùng chí hướng, lập nhóm đánh quái, cùng nhau nâng cao thứ hạng xã hội. Hiểu chưa? Chứ không phải một mình bạn. Vì vậy, tôi cũng thường nói trong chương trình, đột biến tốt, không cần giúp đỡ những người không cần giúp đỡ, chúng ta đều có cùng giá trị quan, cùng lý tưởng, hy vọng mọi người cùng nhau nâng cao thứ hạng giai cấp, đây mới là việc chúng ta cần làm. Vì vậy, không cần phải nhìn chằm chằm vào con tàu khổng lồ ở phía xa, có thuyền nhỏ thì lên trước, từ từ trượt, rồi sẽ có ngày trượt đến con tàu khổng lồ, bạn mong con tàu khổng lồ đến đón bạn là không thể.

Được rồi, bài này nói đến đây thôi, nhìn nhận cạnh tranh ở hai khía cạnh, một là cạnh tranh ở cấp độ vĩ mô, một là cạnh tranh ở cấp độ vi mô. Khi đối thủ cạnh tranh của bạn được đặt đúng vị trí, rất nhiều đau khổ tự nhiên sẽ không còn nữa. Khi bạn biết ai nên làm bạn, ai nên làm thù, đâu là mối quan hệ cạnh tranh và hợp tác? Hiểu rõ rồi, bạn sẽ biết chiến lược của mình nên là gì. Hy vọng mọi người hãy cố gắng, thăng tiến giai cấp, lật thân nông nô ca khúc khải hoàn, nói như vậy thôi.

KIẾP THỨ BA: NGƯỜI KHÁC CHÍNH LÀ ĐỊA NGỤC, KHÔNG CẦN THIẾT PHẢI ĐỐI XỬ TỐT VỚI NGƯỜI KHÁC

Người khác chính là địa ngục, không cần thiết phải đối xử tốt với người khác. Người phàm nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.
Tôi biết mọi người từ nhỏ đã được dạy phải đối xử tốt với người khác, làm hài lòng người khác, đừng từ chối người khác, đều muốn làm người tốt. Nhưng tôi muốn nói với mọi người, người tốt chính là kẻ ác lớn nhất, không biết từ chối người khác, sẽ gây ra tổn thương rất lớn cho người khác. Bề ngoài bạn dường như đang giữ thể diện cho người khác, nhưng thực ra bạn đang lãng phí thời gian của người khác, mọi người có biết tôi kiên quyết như thế nào không?

Trước tiên kể cho mọi người nghe một câu chuyện.

Tôi gặp bất kỳ ai phát tờ rơi trên đường, tôi đều nói xin lỗi tôi không cần, tôi biết khi tôi từ chối họ, họ sẽ rất buồn, nhưng tôi biết rõ tôi sẽ không mua, cái gì tiếng Anh, tôi đều nói với họ tiếng Anh của tôi rất tốt, không cần học, cảm ơn bạn, hãy tìm người khác, rồi muốn thêm WeChat của tôi, tôi nói không cần, tôi nói tôi thêm bạn rồi tôi cũng sẽ không mua, lãng phí thời gian của bạn, tôi và bạn cũng không có trao đổi giá trị nào khác, tôi không cần phải thêm WeChat của bạn, tôi không muốn cho bạn một chút hy vọng nào. Tất cả những người tìm tôi để hợp tác làm dự án, vì có quá nhiều người muốn tìm tôi hợp tác làm dự án, biết tôi có năng lực, có khả năng tổ chức, có khả năng lôi kéo lòng người, có thể làm cho đội ngũ hoạt động, đều muốn tìm tôi, tôi trực tiếp từ chối không làm, bởi vì tôi nói rất rõ ràng với họ, có quá nhiều bên thương hiệu, trưởng nhóm tìm tôi hợp tác làm dự án, tôi không muốn vòng vo với các bạn, bạn cũng không cần phải mang cấp trên của bạn đến để thuyết phục tôi, trong ngành bán hàng trực tiếp và bán hàng gọi là ABC, tôi nói bạn không cần phải mang cấp trên của bạn đến để thuyết phục tôi, bởi vì tôi sẽ không làm, tôi dây dưa với các bạn, giữ thể diện cho các bạn, dành một chút thời gian để nói chuyện, để thuyết phục tôi, các bạn sẽ có một chút hy vọng với tôi, nhưng thực ra tôi biết rất rõ tôi sẽ không làm. Tại sao tôi phải lãng phí thời gian của các bạn? Tôi hy vọng sự từ chối tạm thời của tôi sẽ khiến các bạn đau khổ trong chốc lát, rồi nhanh chóng quên đi. Tôi đi tìm mục tiêu tiếp theo, đừng lãng phí thời gian cho tôi. Bạn phải biết sai lầm lớn nhất của một người là gì, chính là lãng phí thời gian cho một người

không thể chốt đơn. Tôi biết mọi người đều đang kinh doanh, rất nhiều người các bạn chắc chắn sẽ gặp phải người lãnh đạo của bạn nói với bạn, bạn xem người này theo đuổi hai năm cuối cùng cũng chốt được anh ta, cũng chỉ có thể lừa những người mới. Theo tôi thấy, người lãnh đạo này ngu ngốc, người đó nói câu này không ngoài hai mục đích.

Thứ nhất, nói với mọi người đừng nản lòng, khách hàng đều là theo đuổi mà có được, phải bám riết lấy người khác, kết quả bạn không hiểu ý thực sự của người đó, có lẽ người nói cũng không biết ý nghĩa thực sự của câu này là gì? Kết quả bạn bám riết lấy một người không thể chốt đơn, lãng phí tâm lực và thời gian của cả hai. Bạn vẫn không thể chốt đơn được người đó. Kết quả sau đó bạn phát hiện việc này không thể làm được, quan hệ của bạn với người đó cũng không tốt nữa, bạn hiểu không? Bởi vì đối phương cũng không nỡ từ chối bạn, bạn vẫn đang bám riết lấy người ta, kết quả đối phương cho bạn hy vọng mà bạn vẫn không thể chốt đơn được người ta, lãng phí thời gian và công sức của bạn, hai người từ đó trở mặt thành thù, đây là logic gì vậy? Bạn muốn chốt đơn, tìm ai? Tìm người sẵn sàng để bạn chốt đơn.
Người có nhu cầu này, không có nhu cầu thì bạn tạo ra nhu cầu cho người ta. Tôi biết mọi người đều đã nghe một câu chuyện, nói là bán lược cho nhà sư không có tóc, thoạt nhìn dường như không có gì sai về mặt logic, rất giỏi. Nhưng bạn phải biết việc này rất khó. Không có nhu cầu thì tạo ra nhu cầu, đáp ứng nhu cầu. Phải trải qua rất nhiều bước, bạn thà trực tiếp bán nhu cầu của con người cho người ta thì hơn. Kiêu ngạo, hưởng lạc chính là nhu cầu của con người, lười biếng chính là nhu cầu của con người, bạn làm gì? Còn phải tạo ra nhu cầu cho một người không có tóc để bán cho người ta? Quá khó. Chúng ta chỉ thấy kết quả này dường như rất tốt đẹp, nhưng quá trình rất khó, được không bù mất. Đây chính là điều chúng ta gặp phải trong cuộc sống. Hầu hết những gì mọi người nói với bạn, thoạt nhìn là những lời nói dối đúng đắn, thoạt nhìn là những lời khích lệ lòng người, nhưng lại khiến bạn thất bại thảm hại. Nghe những lời nói ngu ngốc của họ. Bạn sẽ tiêu đời. Tôi thường nói với các cộng sự của mình, tôi nói ai bảo bạn phải theo đuổi một người hai năm, bạn có thời gian này có thể nói chuyện với mười người, bạn mất hai năm để theo đuổi một người này. Đồng thời yêu cầu của bạn đối với người này rất cao, bạn sẽ đặt tất cả hy vọng vào người đó, nhỡ đâu người đó không làm được, đồng thời cũng sẽ ảnh hưởng đến quyết tâm làm việc này của bạn.

Chẳng phải bạn ngu ngốc sao? Tình cảm cần phải phân tán đầu tư, đặc biệt là kiểu làm dự án này, bạn tưởng rằng bạn bỏ ra rất nhiều công sức và tâm huyết để thuyết phục được một người nổi tiếng, người nổi tiếng này sẽ đến làm sao? Chưa chắc, xác suất rất quan trọng. Rất nhiều trường hợp chúng ta nghe được đều là ngụy biện của người thành công, chính là sai lệch của người sống sót, việc này thành công là chuyện xác suất. Nhưng người ta lại lấy ra, rồi tự mình tổng kết thành một bộ lý thuyết, người ta dùng quả để suy ra nguyên nhân,

dùng kết quả để suy ra nguyên nhân. Nhưng thực ra việc đạt được kết quả này chưa chắc là do nguyên nhân này. Nhưng con người lại khao khát tìm kiếm sự phụ thuộc, khao khát tìm kiếm cơ sở lý thuyết. Vì sự nỗ lực của tôi, vì sự theo đuổi của tôi, vì tôi như thế nào, nên đã thuyết phục được người đó. Vì sự kiên trì của tôi, nhưng người ta có thể quên mất, có thể đúng lúc người đó gặp chuyện, nhớ đến những lời bạn đã nói với người ta trước đây, đúng lúc cũng không có ai nói chuyện hợp tác dự án này với người ta, không phải vì bạn nỗ lực như thế nào, cũng không phải vì bạn theo đuổi rất siêng năng, mà là đúng lúc người này có nhu cầu này, nhưng mọi người sẽ không phóng đại điểm này, bởi vì đây là yếu tố ngẫu nhiên, yếu tố ngẫu nhiên không thể khích lệ mọi người. Chỉ có yếu tố mang tính thói quen này, yếu tố điều kiện cần thiết cho sự thành công mới có thể khích lệ mọi người. Vì vậy, người ta sẽ nói với mọi người, việc này là do sự nỗ lực của tôi, sự siêng năng của tôi, sự theo đuổi của tôi, sự kiên trì không bỏ cuộc của tôi đã thuyết phục được người nổi tiếng này, kết quả người này đã đến hợp tác với tôi. Vì vậy, mọi người các bạn cũng phải làm như vậy. Con người, người ta không muốn lừa bạn, nhưng người ta lại tự lừa dối mình, người ta cũng không hiểu tại sao có thể thuyết phục được người này. Vì vậy, mọi người phải hiểu rõ bản chất của thế giới này là gì.

Con người sinh ra đã cô độc, nhưng lại dựa vào người khác để sinh tồn. Cách chúng ta tồn tại, cách chúng ta thể hiện trên thế giới này là phải thông qua giao tiếp với người khác, yêu đương, để chứng minh giá trị tồn tại của chúng ta. Bạn là người tương đối độc lập, nhưng không phải là hoàn toàn cô độc, tương đối độc lập nhưng không phải là hoàn toàn cô độc. Bạn không giao tiếp với bất kỳ ai, bạn không thể trở thành một con người. Bạn không thể tách rời khỏi toàn bộ hệ thống, không thể, nhất định phải liên kết, tổ chức với đủ loại người mới có thể phát huy giá trị của bạn. Nhưng sự giao lưu và giao tiếp này có điều kiện tiên quyết, điều kiện tiên quyết là gì, cũng là điều tôi đã nói ở kiếp thứ nhất.

Trong trường hợp yêu bản thân, nếu nội tâm của bạn không trọn vẹn, bạn sẽ có nhu cầu rất lớn về mặt tình cảm đối với thế giới bên ngoài, bạn sẽ ngày nào cũng nói với người khác, tôi cần bạn cho tôi cảm giác an toàn, tôi cần bạn yêu tôi thật nhiều, tôi không cảm nhận được tình yêu của bạn. Xin hỏi tình yêu của bạn là cần phải cảm nhận được từ hành động của người khác sao? Bản thân bạn không thể yêu thương bản thân sao? Học cách cô độc, tận hưởng sự cô độc, có thể đọc một cuốn sách, cuốn sách này tôi đã đọc khi còn học đại học. Sự cô độc của sáu người của Jiang Xun, chính là những người cô độc, những người tận hưởng sự cô độc là những người rất mạnh mẽ. Tôi thường xuyên xem phim một mình, ăn cơm một mình, đi mua sắm một mình, ở khách sạn một mình, đi du lịch một mình, phẫu thuật một mình. Mọi người nói, bạn thật đáng thương, sao tôi lại không cảm thấy mình đáng thương chút nào, tôi cảm thấy rất thoải mái, tôi hoàn toàn không cần phải quan tâm đến cảm nhận của người khác, tôi tận hưởng trọn vẹn khoảng thời gian ở bên bản thân. Hơn nữa tôi biết rất rõ tại

sao bạn lại cô độc, là bởi vì bạn phát hiện rất ít người xung quanh có thể đạt đến cảnh giới tư tưởng của bạn, bạn phải không ngừng hạ thấp bản thân để thích nghi, bạn sẽ rất vất vả. Bản thân tôi làm hài lòng bản thân mình rất vui vẻ.

Tại sao tôi nhất định phải có người đi cùng? Không cần thiết, trong trường hợp bạn mất cảm giác an toàn, bạn mới cần có người đi cùng. Khi bản thân bạn đã rất mạnh mẽ, bạn có thể tỏ ra yếu đuối một cách thích hợp, cần có người đi cùng, để che giấu như một thủ đoạn. Nhưng về bản chất bạn không cần có người đi cùng, hơn nữa bạn không cần phải quan tâm đến ánh nhìn của người khác, người khác nói bạn cô độc thì bạn cô độc, người khác nói bạn không hòa đồng thì bạn không hòa đồng, bản thân bạn rất rõ ràng. Vì vậy, xin hãy tận hưởng sự cô độc.

Tất cả người yêu, đối tượng hẹn hò của bạn, đừng tìm kiếm cảm giác tồn tại từ họ, đừng tìm kiếm cảm giác an toàn từ họ, cảm giác an toàn là do chính bạn tạo ra cho mình. Bạn càng đòi hỏi tình cảm từ người khác, bạn càng yêu người đó sâu đậm, hận người đó sâu sắc. Tại sao bạn lại hận người đó? Là vì bạn quá yêu người đó. Thực sự, ngoài người yêu đầu tiên có thể có một số bất đồng, không liên lạc nữa, những người tiếp theo thực ra đều khá tốt, đều chung sống khá hòa bình, thực ra tôi cảm thấy người yêu là gì, không ngoài việc trên cơ sở bạn bè thêm một điều tôi muốn lên giường với cô ấy, chẳng phải vậy sao? Người yêu không muốn lên giường, vậy chẳng phải là bạn bè, bạn bè lên giường, vậy chẳng phải là người yêu. Chỉ là thêm một nhu cầu tình dục mà thôi.

Vì vậy, đây là điểm thứ nhất tôi nói, hy vọng bạn có thể dám từ chối người khác, dám từ chối người khác, dám có nguyên tắc của riêng mình, người khác sẽ không ghét bạn vì sự từ chối của bạn, người khác sẽ ghét bạn vì bạn không dám từ chối, dây dưa không dứt. Trước đây người khác ép tôi uống rượu, tôi nói tôi không uống, người ta nói không uống không phải đàn ông. Tôi nói được rồi, vậy không phải đàn ông. Không sao cả, mối quan hệ của bạn với người khác dựa vào cái gì? Không phải là sự quan tâm của bạn, mà là dựa vào thực lực, tuyệt đối không phải là sự nhún nhường, sự nịnh nọt của bạn có thể duy trì mối quan hệ lâu dài với người ta. Không dựa vào điều này. Vì vậy, xin hãy tự mình tạo ra sức mạnh tình cảm, bởi vì nếu bản thân bạn có thể tạo ra sức mạnh tình cảm, bạn mới không cuồng loạn khi đối xử với người khác, mới không nghĩ quẩn, mới không ngày nào cũng như người phụ nữ điên, tôi muốn chia tay, sao anh có thể bỏ rơi tôi, sao anh có thể không chung thủy, bạn căn bản sẽ không như vậy.

Điểm thứ hai, mọi người cần chú ý, chúng ta phải thừa nhận một sự thật, hầu hết mọi người trên thế giới này đều rất ngu ngốc, bất kỳ ai thêm WeChat của tôi, lúc đầu tôi đều gửi cho họ một câu như vậy, đám đông trên thế giới này chính là đám đông ô hợp là đa số, thực sự rất nhiều người nói chuyện không có trách nhiệm. Bạn làm một dự án, rất nhiều người sẽ phản đối bạn, nhưng họ

phản đối bạn không phải là thực sự phản đối bạn, họ nói bạn đang làm đa cấp, thậm chí bạn hỏi họ đa cấp là gì, họ cũng không giải thích rõ ràng được, họ cũng không giải thích rõ ràng được. Tại sao họ lại phản đối bạn? Bạn đã nghĩ chưa, là vì bạn đã làm một việc khác biệt, họ không thể hiểu được. Mà việc không thể hiểu được này rất có thể sẽ khiến bạn trở nên tốt hơn, khiến bạn trở nên tốt hơn, vậy sẽ thoát khỏi tầng lớp mà các bạn đang ở, vậy thì họ sẽ không thể bóc lột giá trị từ bạn, hai người sẽ không còn bình đẳng nữa, bởi vì bạn bè phải ở trong cùng một tầng lớp, họ sẽ phát hiện họ sẽ mất bạn, thậm chí không thể có được lợi ích tình cảm và lợi ích kinh tế từ bạn, họ sẽ phát điên.

Họ phải kiểm soát bạn, bạn muốn bay, bạn là thiên nga, bạn không được bay cho tôi, tôi phải kéo bạn xuống, họ sẽ không để bạn bay, cho dù bạn rất giỏi, vì vậy họ nhất định sẽ đè nén bạn. Bởi vì con người sợ hãi những thứ chưa biết, sẽ phản kháng những thứ không hiểu. Rất ít người sẵn lòng thực sự tìm hiểu bạn đang làm gì để giúp bạn phân tích. Vì vậy, tất cả những thứ chưa biết đều nguy hiểm. Vì vậy, bạn không thể làm, nhỡ đâu bạn làm rồi phất lên, sẽ khiến tôi trông rất yếu kém, vì vậy bạn không thể làm, bởi vì tôi không làm thì bạn cũng không thể làm.

Con người chẳng phải rất đáng sợ sao? Vì vậy, hầu hết mọi người đều ngu ngốc. Bạn đừng nghe ý kiến của một người ngu ngốc, cả đời người đó đều là kẻ thất bại, không có việc gì thành công. Sao bạn có thể nghe lời người như vậy? Bạn nghe lời người đó thì không thể có kết quả tốt, cho dù người đó có thể nói hay đến đâu, chỉ cần người đó không có thành tích, bạn nhất luật đừng nghe lời người đó, thực sự nhất luật đừng nghe, cho dù người đó có thể nói hay đến đâu, người đó nói đều là lý thuyết, đều không phải là kiến thức chân chính có được từ việc tự mình luyện tập và thực hành, mà là lý thuyết học được. Mà lý thuyết này không chịu được sự xem xét kỹ lưỡng, bởi vì bản thân người đó chưa thực hành qua.

Vì vậy, những người thực sự giỏi trên thế giới này rất ít, cho dù họ rất giỏi, nhưng sự giỏi của họ cũng chỉ giới hạn trong chuyên môn của họ, tôi thường thấy rất nhiều dự án nói tôi lại có một giáo sư tham gia dự án của chúng tôi, lại có một giáo sư làm cái gọi là đầu tư blockchain của chúng tôi. Các bạn có cơ hội có thể nghe bài học đầu tiên của tôi về những cạm bẫy trong thế giới thương mại, tôi sẽ nói về những cạm bẫy của rất nhiều dự án, tại sao những người này lại bị lừa? Đã sử dụng những thủ đoạn nào, cả giáo sư cũng làm, vì vậy chứng tỏ dự án của chúng tôi rất tốt. Mọi người, vị giáo sư đó là giáo sư về sinh học, vị giáo sư đó là giáo sư về lịch sử, người đó không hiểu, giáo sư không phải là người toàn năng, người đó không phải cái gì cũng biết. Vì vậy, tại sao người đó là chuyên gia, bởi vì người đó đã dành rất nhiều thời gian trong chuyên ngành này, nhưng người đó không hiểu những thứ khác. Bạn cứ nghĩ rất nhiều nhà khoa học thậm chí không biết đun nước, mọi người, không phải ai cũng là thần toàn năng, vì vậy không có nghĩa là người đó rất giỏi trong ngành

khác. Vì vậy, bạn nên nghe lời ai, nghe lời những người có thành tựu trong ngành này nói về ngành này, chứ đừng nghe người đó nói về ngành khác, người đó không hiểu lắm về ngành đó, người chưa đạt được thành tích nào trong ngành đó. Những lời này của những người đó cho dù bản thân họ có địa vị cao, cũng không thể hoàn toàn tin tưởng, bởi vì con người đều có điểm mù về nhận thức.

Đây là điểm thứ hai tôi nói, đi theo số ít người, nghe ý kiến của số ít người, thảo luận với số ít người, cuối cùng tự mình đưa ra quyết định. Tiếp theo tôi nói đến điểm thứ ba, mọi người, tôi cũng đã nói ở điểm thứ nhất, con người là ích kỷ, con người tham lam nguồn lực sinh tồn, nói trắng ra là gì, bạn phải mặc định những người xung quanh bạn đều sẽ bóc lột bạn, ai cũng thích chiếm tiện nghi, có tiện nghi mà không chiếm là không thể, hầu hết mọi người không thể chống lại bản chất con người, vì vậy họ sẽ bóc lột bạn, đặc biệt là bạn bè, đồng nghiệp, họ hàng, cha mẹ, con cái của bạn, họ đều có thể bóc lột bạn, chiếm đoạt thời gian của bạn, lấy giá trị tình cảm và giá trị kinh tế từ bạn. Bóc lột, bạn phải mặc định đây là việc hầu hết mọi người sẽ làm. Một khi bạn mặc định việc này, bạn sẽ thấy họ làm vậy bạn cũng sẽ không thấy sao cả, bởi vì bạn đã có một dự đoán rất tốt đúng không? Nếu bạn nghĩ mọi người đều vô tư, kết quả hầu hết mọi người đều rất ích kỷ với bạn, đương nhiên bạn sẽ thất vọng. Nhưng trên cơ sở này, nếu có một bộ phận người sẵn sàng định giá mọi thứ để trao đổi với bạn, xin hãy trân trọng họ.

Thực sự, tôi nhờ người khác làm việc gì, tôi nhất định sẽ báo đáp người đó, tôi để người đó biết giúp tôi làm việc có lợi, tôi thậm chí còn cho người đó lợi ích gấp đôi. Giá ban đầu của người lồng tiếng giúp tôi ghi âm là bao nhiêu? Tôi đều cho người đó gấp ba lần, đôi khi gửi hồng bao cho người đó, tặng quà cho người đó vào dịp lễ tết, mỗi lần người đó ghi âm cho tôi đều rất vui vẻ, đương nhiên tôi không cho quá nhiều tiền mỗi lần, bởi vì từ giản dị đến xa hoa thì dễ, từ xa hoa đến giản dị thì khó, đều không cố định. Đôi khi nhiều đôi khi ít, nếu mỗi lần tôi đều cho 300, kết quả có lần cho 100, người ta sẽ không vui. Tôi đôi khi cho 50. Ví dụ, đôi khi cho 50, đôi khi cho 80, đôi khi cho 100, mỗi lần đều khác nhau. Tôi để người đó không có một kỳ vọng cố định nào mỗi lần.

Con người phải biết cách điều khiển tâm lý của người khác. Nếu không thì sau này bạn cho tiền, giúp đỡ người khác mà người khác lại không biết trân trọng, người khác lại không cảm thấy bạn tốt, người khác còn cảm thấy sao bạn cho ít vậy. Con người thật khó. Vì vậy, mọi người, có thể gặp được một người như vậy, người sẵn sàng trao đổi với bạn, người sẵn sàng trân trọng thời gian của bạn, tôn trọng thành quả lao động của bạn, xin hãy trân trọng người đó.

Trong tình cảm có một loại người, chúng tôi gọi họ là ma cà rồng, họ thích gặm nhấm tình cảm của người khác, hút năng lượng của người khác. Bạn ở bên người đó sẽ tiêu hao năng lượng rất nghiêm trọng, mỗi lần đều than thở

với bạn, mỗi lần đều nói với bạn những chuyện vụn vặt trong gia đình, mỗi lần đều nói với bạn những điều tiêu cực, bạn ở bên người đó, dường như thế giới này sắp diệt vong. Hãy tránh xa những người như vậy càng sớm càng tốt, bởi vì họ không có năng lượng, họ phải lấy năng lượng từ bạn, họ sẽ luôn nói với bạn không sao đâu, cuộc sống là phải vui vẻ, cố gắng làm gì cho mệt, bạn xem tôi không cố gắng cũng rất vui vẻ, sống qua ngày, mỗi ngày ăn chơi hưởng lạc, mỗi ngày lướt video ngắn, bạn vất vả như vậy làm gì? Bạn đừng cố gắng như vậy, xin hãy tránh xa những người như vậy càng sớm càng tốt, tại sao? Bởi vì họ biết bạn rất yếu đuối, biết bạn rất yếu đuối, bạn sẽ nghe theo những lời này, hơn nữa vì bản thân họ không cố gắng, họ phải nhồi nhét những lời này vào bạn, họ phải kéo bạn xuống, giống như họ, nếu không họ sẽ rất cô đơn. Vì vậy, họ phải nói với bạn, bạn đừng cố gắng như vậy, bạn phải nằm im như tôi. Chính là những người như vậy, hãy tránh xa càng sớm càng tốt.

Loại người thứ tư này, xin mọi người hãy trân trọng họ, người khác chính là địa ngục. Nhưng những người như vậy chính là thiên đường của bạn, chính là số ít người trong số ít người, họ rất nghiêm khắc với mọi người, luôn hy vọng bạn có thể thể hiện một trạng thái tốt hơn, rồi trao đổi giá trị mà họ cho bạn. Họ có yêu cầu rất cao đối với bạn. Sự cao này trong mắt người khác là một thứ rất vô tình. Họ hy vọng bạn có thể tự giác, tự yêu bản thân, có yêu cầu cao đối với bản thân, đừng buông thả, hy vọng bạn có thể có yêu cầu đối với bản thân. Tôi chắc là người như vậy, bạn không cố gắng, tôi tát bạn hai cái, mau kiếm tiền cho tôi, thực sự luôn hy vọng bạn nhanh chóng phát đạt haha. Tôi thực sự không thể nhìn thấy người khác lười biếng. Nếu tôi có người yêu, bạn bè của tôi cho tôi, nếu tôi có ngày về nhà, người đó đang xem gì đó cho tôi, ngày nào cũng xem Thiên Thiên Hướng Thượng, Khoái Lạc Đại Bản Doanh, ngày nào cũng làm gì đó, rồi nấu ăn. Tôi nói bạn như vậy thật đáng sợ, phải tránh xa những người như vậy càng sớm càng tốt, người đó không chỉ ảnh hưởng đến bản thân mình, người đó sẽ ảnh hưởng đến bạn, bạn cũng sẽ không vừa mắt người đó. Điều này gọi là rất đau khổ. Vì vậy, trước đây tôi đã gặp phải tình huống như vậy, tôi quá muốn thay đổi người khác, bạn phải cố gắng, bạn phải tự giác, bạn không thể xem những thứ này, kết quả người khác cũng không vui, người khác bị tôi ép buộc phải làm, một chút cũng không vui.

Đợi đến ngày người đó có năng lực tự do, việc đầu tiên chính là chọn rời xa tôi, bởi vì sống dưới sự quản thúc của tôi, người đó quá đau khổ, không phải vì tôi là người quản thúc, người khác chính là địa ngục, trong mắt người đó tôi là địa ngục, thực sự, nhưng trong mắt một số người tôi là thiên đường, bởi vì chúng tôi không phải là người cùng tần số, người đó không thể hiểu được tất cả hành vi và yêu cầu của tôi. Nhưng đúng là những người như tôi nên được coi là bạn bè thực sự của rất nhiều người, cho dù người bạn này chưa từng gặp họ, nhưng chỉ cần mở Moments của tôi, là có thể nhắc nhở bản thân mình mọi lúc mọi nơi, đừng lười biếng, tự giác tự yêu bản thân, làm những việc có giá trị lâu

dài, vậy là đủ rồi. Bạn bè dùng để làm gì, chẳng phải là để mang lại giá trị kinh tế và giá trị tinh thần cho mình, chứ không phải là tiêu hao lẫn nhau, chứ không phải là kiểu tình bạn giả dối được xây dựng trên cơ sở nói xấu người khác, mà là những người thực sự có thể giúp đỡ mình, chẳng phải vậy sao? Vì vậy, mọi người phải có định nghĩa rộng hơn về bạn bè, bởi vì nội tâm của chúng tôi rất trọn vẹn, vì vậy chúng tôi không cần phải lấy giá trị tình cảm từ bạn.

Bạn không cần phải khen ngợi tôi, bạn cũng không cần phải xu nịnh tôi, bạn mắng tôi tôi cũng không sao cả. Bởi vì tôi không bao giờ quan tâm đến đánh giá của thế giới bên ngoài về tôi, có rất nhiều người mắng tôi, bạn là cái thá gì, có rất nhiều người khen ngợi tôi, bạn cũng không cần phải nói những điều này, nói những lời chân thành tôi có thể chấp nhận, đừng cố tình tâng bốc, trong mắt tôi trông rất buồn nôn, cái gì mà, bạn thật tuyệt vời.

Những lời này thực sự không thể nói. Trước đây tôi cũng đã nói rất nhiều trong chương trình, trước đây có rất nhiều cấp dưới, sếp à, sếp thật tuyệt vời. Tôi nói bạn đừng nói nữa, tôi nghe thấy rất khó chịu. Lời khen này của bạn trong mắt tôi chính là bạn đang nịnh hót sai chỗ. Tôi không phải là nơi để nịnh hót, nịnh hót sai chỗ rồi. Không hiểu chuyện. Vì vậy, chúng tôi sẽ không bị cảm xúc làm phiền, biết cách kiểm soát cảm xúc của mình, chỉ bộc lộ khi cần thiết.

Tuy bề ngoài điềm tĩnh như nước, nhưng bạn có thể nhìn thấy năng lượng to lớn tiềm ẩn bên trong những người như chúng tôi từ những chi tiết nhỏ nhặt. Có câu nói gì nhỉ, nước lặng chảy sâu. Bạn xem những dòng suối chảy xiết thường rất nông. Mà những mặt nước phẳng lặng thường rất sâu, bởi vì nước rất sâu, bên trong rất xiết, nhưng bề ngoài rất phẳng lặng, giống như thiên nga trôi nổi trên mặt hồ, thoạt nhìn rất bình yên, thoạt nhìn rất phẳng lặng. Nhưng thực ra hai chân chèo của nó đang không ngừng chèo dưới nước, nó chỉ là bề ngoài mà thôi. Thông thường những người như chúng tôi sẽ không lãng phí năng lượng của mình một cách vô cớ.

Nếu trong một khoảng thời gian bạn không theo kịp bước chân của chúng tôi, trở nên sa đọa, trở nên lười biếng, thậm chí ngày nào cũng tìm đến chúng tôi để xin xỏ, khiến chúng tôi không được yên ổn, chúng tôi sẽ lập tức rời xa bạn, bởi vì tôi phát hiện sự bỏ ra của chúng tôi không nhận được bất kỳ phản hồi tích cực nào, mà sự bỏ ra này của tôi không nhất định phải là mong muốn nhận được hồi đáp về tiền bạc, rất có thể chỉ là thấy bạn có một phản hồi tích cực, thấy bạn đang tiến bộ là được rồi.

Nhưng tôi thấy có một số người sau khi tôi giúp đỡ họ một thời gian, họ vẫn không trở nên tốt hơn, sau khi nghe bài giảng của tôi vẫn bị lừa, những người như vậy tôi lập tức chặn, đừng đến nữa, bởi vì bạn hoàn toàn không nghe lọt tai những gì tôi nói, tái phạm sai lầm. Mọi người, tuy chúng tôi thoạt nhìn rất đáng sợ, nhưng thực sự là lòng dạ Bồ Tát, thủ đoạn cứng rắn. Vì vậy, tôi tổng

kết lại, thứ nhất, tôi hy vọng tất cả mọi người đều có thể tận hưởng sự cô độc, đều có thể dũng cảm nói không. Thứ hai, hầu hết mọi người đều ngu ngốc, nghe theo ý kiến của một người ngu ngốc, bạn không thể có bất kỳ tương lai nào. Thứ ba, có rất nhiều người sống bằng cách hút máu tình cảm của người khác, đối với những kẻ hút năng lượng như vậy, bạn phải tránh xa họ hoàn toàn, tức là tránh xa những người tiêu cực. Thứ tư, trong cuộc sống có một loại người xin hãy bám sát họ, hy vọng bạn có thể tự giác tự yêu bản thân, có thể luôn cảnh tỉnh bản thân, những người khiến bạn trở nên tốt hơn. Những người này tuy có hơi tàn nhẫn, có hơi độc ác, nhưng thực sự là vì muốn tốt cho bạn. Được rồi, bài học thứ ba của chúng ta đến đây là hết, người khác chính là địa ngục, không cần thiết phải đối xử tốt với người khác.



KIẾP THỨ TƯ: TU LA ĐẠO TRÀNG, MẶC NGƯỜI SINH TỬ, DUY CÓ THIÊN KHẢI

Trời đất vô tình, coi vạn vật như chó rơm, mặc người sinh tử. Duy có thiên khải, chớ quản.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Bạn có biết tội ác lớn nhất của rất nhiều người là gì không? Là lòng tốt, là lòng tốt tự cho là mình, là tự cho là mình đã làm việc tốt. Tôi đã thấy quá nhiều rồi, vì vậy kẻ ngu ngốc còn nguy hiểm hơn kẻ xấu, kẻ xấu bạn còn có thể cứng rắn với hắn, nhưng kẻ ngu ngốc bạn thực sự không làm gì được hắn, bạn nói gì với hắn? Hắn nói xuất phát điểm của hắn là tốt, hắn nói hắn làm tất cả đều vì muốn tốt cho bạn, nhưng xuất phát điểm của hắn, hành động của hắn lại gây ra kết quả không tốt cho mọi người thì phải làm sao? Chỉ có tránh xa kẻ ngu ngốc, câu nói này của Lão Tử, mọi người hãy suy nghĩ cho kỹ, thực sự là trí tuệ của tổ tiên.

Trời đất vô tình, coi vạn vật như chó rơm. Là trong Đạo Đức Kinh. Chó rơm là gì, là con chó làm bằng rơm. Bởi vì trước đây rất nhiều người cúng tế thời cổ đại đều dùng trâu bò lợn dê, những loài gia súc lớn này để cúng tế. Nhưng thường thì người dân bình thường không kham nổi, quá đắt, vì vậy làm một con chó bằng giấy để cúng tế. Sau khi cúng tế xong, cũng sẽ cẩn thận đặt con chó rơm này ở nơi không ai giẫm đạp, để nó tự sinh tự diệt, bạn đừng quản nó.

Vì vậy, vô tình là gì? Vô tình không phải là vô nhân đạo, vô đạo nghĩa, vô vi cũng không có nghĩa là không làm gì cả, là cố tình không làm gì, mới có thể thực sự làm được việc, chứ không phải là không làm gì cả. Mọi người, vì vậy bạn phải hiểu ý nghĩa đằng sau câu nói cổ này là gì, vì vậy vô tình mới là người thực sự, đạo thực sự. Vậy khái niệm vô tình là gì? Chính là không thiên vị, chính là không có ai là nhân từ hay không nhân từ, tất cả đều thuận theo tự nhiên.

Dù đối với bất kỳ người hay việc gì cũng đừng can thiệp quá nhiều, đừng dán nhãn ai là người hay không phải người, cũng đừng nói đạo lý cho ai, bạn cứ phải để người ta làm việc thiện, thực ra không quản gì cả, để mặc người ta tự sinh tự diệt là tốt nhất, có nghĩa là gì? Chính là có một số người quá tốt bụng,

ngày nào cũng muốn làm người tốt việc tốt, kết quả giúp đều là giúp ngược, có nghĩa là gì? Trước đây chúng ta dẫn dắt đội ngũ, kinh doanh, không phải là để người khác đăng ký thành viên sao? Kết quả rất nhiều người lại dùng cái gọi là phương pháp của họ, trước tiên bạn không cần đăng ký thành viên. Để người khác trở thành thành viên, trước tiên tặng quà cho họ, tặng sản phẩm dùng thử, thậm chí chia đồ mình mua cho họ dùng. Họ tưởng rằng họ đối xử tốt với người khác, người khác sẽ đến đăng ký thành viên. Tôi nói bạn làm như vậy không thể nào chốt đơn được, bạn dùng lòng tốt của mình để tiếp tay cho sự tham lam của người khác, chính là kẻ ác ngu ngốc. Kết quả sự thật đúng như tôi nói, người khác sẽ không đến đăng ký thành viên, bởi vì bạn tưởng rằng người khác sẽ ấy náy, nhưng thực ra người khác còn muốn nhiều hơn.

Lần thứ hai bạn không cho người khác nữa, người khác sẽ không để ý đến bạn nữa, bởi vì cách bạn tiếp cận ban đầu đã sai, những thứ miễn phí sẽ không được trân trọng, những thứ miễn phí người ta cũng sẽ không cảm thấy tốt. Vì người ta cảm thấy không tốt, tại sao người ta phải đăng ký thành viên? Hơn nữa bạn sẽ khiến người ta cảm thấy, bạn sẽ đặt gông cùm đạo đức lên người ta, người ta đã nhận đồ của bạn rồi, đăng ký hay không, người ta cũng không biết phải làm sao, người ta có thể không muốn đăng ký, nhưng bị bạn ép buộc như vậy người ta cũng không vui, việc này bạn làm thực sự quá ngu ngốc.

Còn có rất nhiều người, thấy những người ăn xin cảm thấy họ đáng thương, liền bố thí cho họ, thực sự, trừ khi là những người tàn tật, những người già yếu, mới cố tình cho một chút. Nếu bạn dùng lòng tốt của mình cho những người trẻ khỏe, bạn đúng là đang hại họ. Bạn dùng lòng tốt của mình để tiếp tay cho sự lười biếng của người khác, người khác sẽ nhận được một phản hồi tích cực. Tôi không cần phải cố gắng, tôi cũng không cần phải làm việc, bạn xem họ đều cho tôi tiền, bạn nghĩ bạn đã giúp họ sao?

Bạn nói những người này lòng tốt làm việc xấu, kẻ ngu ngốc, kẻ ngu ngốc còn đáng sợ hơn kẻ xấu. Trước đây tôi cũng đã nói, cho những người tị nạn, tại sao phải giúp đỡ những người châu Phi này? Có một số lời tôi nói có thể hơi trái với lẽ thường, nghe có vẻ thậm chí tôi cũng không cảm thấy nên cho những người bị thiên tai, động đất được trợ cấp. Bởi vì tôi là người nghiên cứu kinh tế học trường phái Áo, tất cả đều giao cho thị trường quyết định, bởi vì đây là kết quả này, cần phải để những người địa phương này gánh chịu, bạn càng trợ cấp cho họ nhiều, họ càng không củng cố cơ sở hạ tầng, bởi vì họ cảm thấy dù sao cũng có người hỗ trợ.
Bạn xem, chính vì rất nhiều nước phát triển trợ cấp cho những khu vực nghèo đói ở châu Á, châu Phi, châu Mỹ Latinh, hỗ trợ miễn phí đủ loại phúc lợi cho họ, nên họ mới càng ngày càng nghèo. Thực sự, các bạn hãy xem những bài viết này, trên mạng có rất nhiều, tìm kiếm sự hỗ trợ dành cho châu Phi dẫn đến việc họ ngày càng nghèo đói, bởi vì bạn không giải quyết được vấn đề gốc rễ của họ, những thứ miễn phí này, 10 nghìn tệ họ sẽ không trân trọng, tôi cho bạn 10

nghìn tệ miễn phí, không phải do lao động của bạn kiếm được, bạn sẽ dùng để làm gì? Bạn sẽ tiết kiệm sao? Bạn nhất định sẽ tiêu xài hoang phí, dù sao cũng là miễn phí, dù sao bạn cũng sẽ cho tôi, tôi còn chê bạn cho ít, bạn nghĩ bạn đã giúp họ sao? Ngược lại là thực sự hại họ, không nên trợ cấp cho họ, không nên giúp đỡ họ, để họ tự lực cánh sinh.

Bạn làm như vậy sẽ tạm thời khiến họ ghét bạn, nhưng về lâu dài họ sẽ thực sự yêu bạn. Vì vậy, bạn xem nếu bạn chỉ muốn hoàn thành lòng tốt của mình, nhưng lại không biết lòng tốt của bạn lại là tội ác lớn đối với người khác. Ai hỏi bạn câu hỏi, bạn đều trả lời cho người ta, vì người ta không mất tiền, nên người ta không trân trọng. Vì vậy, câu hỏi của bạn đối với người ta không có ý nghĩa gì cả, dù sao cũng là câu trả lời miễn phí, không sao cả. Làm hay không cũng được, nghe hay không cũng được, tôi cứ coi như nghe cho vui. Đúng không? Lần trước có người cho tôi 10 nghìn tệ, tôi nói với người đó một câu, câu nói này đối với người đó rất quan trọng. Thực ra câu nói này cũng rất bình thường, nhưng vì người đó đã trả 10 nghìn tệ, mua câu nói này, người đó sẽ về nhà suy đi nghĩ lại ý nghĩa của câu nói này, bởi vì không phải vì câu nói này của tôi mà người đó đã thay đổi gì đó? Mà là vì người đó đã trả cho tôi 10 nghìn tệ này, người đó không nỡ để uổng phí, vì vậy người đó phải thực hiện những gì tôi nói với người đó, đây chính là bản chất của con người.

Mẹ kiếp, thật hèn hạ, lòng tốt của rất nhiều người đều là giả tạo, đều chỉ nói miệng thôi, đều tự cho mình là thánh mẫu. Bởi vì trong thế giới của họ, bản thân họ là người yếu đuối, tất cả mọi người đều phải nghe lời tôi, đều phải chiều chuộng tôi, đều phải nhường tôi, nếu không chính là ngỗ nghịch bất hiếu, bạn lớn rồi, cứng cánh rồi, sao bạn không nghe lời? Bạn là đồ bất hiếu. Bạn không kết hôn là bất hiếu, không sinh con là bất hiếu, không nghe lời tôi là bất hiếu. Bạn xem, rất thích đứng trên đỉnh cao của đạo đức.

Rất nhiều cha mẹ chính là như vậy, tại sao phải nghe lời họ? Họ đã làm được thành tích gì? Đúng không? Họ có phải là tấm gương của con cái sao? Họ đều không phải, họ chỉ tốt bụng ngoài miệng thôi. Bạn xem trên mạng, ôi chao, biết bao nhiêu anh hùng thấy việc nghĩa hăng hái làm, sao bạn có thể không giúp người ta? Người nghèo này thất nghiệp rồi, sao bạn không trợ cấp cho người ta, các người chính là những tên tư bản vạn ác, sao bạn không tăng lương cho bảo vệ, không tăng lương cho lao công, không đỡ người già qua đường.

Sao trên mạng lại có nhiều nhà từ thiện như vậy? Trong cuộc sống thực tôi cũng không thấy ai ra tay nghĩa hiệp, thấy việc nghĩa hăng hái làm, ai có thể đỡ bà cụ bị ngã dậy, sao lên mạng lại, ôi chao, nhiều người nhân nghĩa như vậy, chẳng lẽ những nhà từ thiện nhân nghĩa này đều không ra khỏi cửa sao? Thật buồn cười. Gặp những người này thì hãy tránh xa, để thị trường trừng phạt họ, để trời cao trừng phạt họ, đối với họ đừng quản, đừng giúp đỡ, đừng cứu vớt, đừng đè nén họ. Thực sự, đối với người nghèo không thể quá tốt, chính là

nguyên lý này, bạn càng đối xử tốt với họ, họ càng không coi bạn ra gì, còn thực sự tưởng mình là nam thần, nữ thần, còn thực sự tưởng mình xứng đáng. Rồi còn chê bạn cho ít.

Gặp những người như vậy, đừng nghĩ đến chuyện thay đổi họ, người trưởng thành không thể thay đổi, không thể bị thuyết phục. Bạn đừng hòng thuyết phục một người trưởng thành, tôi gặp quá nhiều người bạn đến nói với tôi, bạn nói hay quá, bạn giúp tôi thuyết phục người này đi, tôi nói tôi không thuyết phục được. Bởi vì người này đã sống hai ba mươi năm, ba bốn mươi năm, tư tưởng của người đó đã ăn sâu bén rễ. Dù tôi có thể nói hay đến đâu, tôi cũng không thể thay đổi người đó, con người không thể bị người khác thay đổi. Chỉ có thể bị thiên khải, bị trời cao trừng phạt, bị thị trường dạy dỗ. Chúng ta chỉ cần làm hai chữ, sàng lọc, tuyệt đối đừng làm hai chữ khác, thay đổi, bạn chỉ có thể thay đổi bản thân, bạn không thể thay đổi người khác. Khi bạn thay đổi bản thân, bạn sẽ sàng lọc được những người phù hợp với bạn. Đau khổ lớn nhất khi thay đổi người khác không phải là người khác mà là chính bạn, chẳng phải bạn đang làm khó mình sao, bạn bị điên à? Nguồn gốc của đau khổ là gì? Nhận thức của bạn về thế giới này có vấn đề, bạn nhất định sẽ phải nếm trải quả đắng. Thế giới này là bảo toàn, tổn thương bạn phải chịu có liên quan rất lớn đến những quyết định sai lầm bạn đã đưa ra trước đây. Cha mẹ rác rưởi bạn không cắt đứt, bạn sẽ liên tục bị bóc lột, vợ/chồng rác rưởi bạn không cắt đứt, người đó sẽ kéo bạn xuống nước cùng. Rồi con cái ăn bám, bạn không cắt đứt, gia đình bạn sẽ phải chịu đựng nỗi đau luân hồi của mười tám tầng địa ngục. Mỗi quyết định của bạn đều phải trả giá. Tránh xa những người này, bạn mới có thể thực sự hạnh phúc và vui vẻ, bạn mới có thể thực sự vui mừng trong lòng, mặc kệ họ bị trời cao trừng phạt.

Trời đất vô tình, coi vạn vật như chó rơm, đặt ở đó mặc kệ nó tự sinh tự diệt đi. Mỗi sự giúp đỡ của bạn đều đang giúp họ đi vào vực sâu của địa ngục. Sự giúp đỡ lớn nhất của bạn đối với họ chính là vô vi, chính là không quản, chính là vô tình, bạn đừng dùng cái gọi là lòng nhân từ của bạn đẩy người khác vào vực sâu hơn. Đây chính là bài học thứ tư tôi nói. Mặc người sinh tử, duy có thiên khải, hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.

KIẾP THỨ NĂM: MƯỜI TÁM TẦNG ĐỊA NGỤC, CHÚNG SINH ĐỀU KHỔ



Mười tám tầng địa ngục, khổ tận cam lai không đến.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Thực ra loạt bài giảng này của tôi là để giải quyết vấn đề về nhận thức bản thân của mọi người. Khi bạn hiểu rõ nguồn gốc của đau khổ, nguồn gốc của niềm vui, nguồn gốc của hạnh phúc, nguồn gốc của thành công, hãy học những phương pháp luận đó. Tôi vẫn luôn nói phương pháp luận không quan trọng, cái gì mà dạy bạn vài mẹo nhỏ nơi công sở, dạy bạn vài cách thăng tiến nhỏ, dạy bạn vài chiêu kiếm tiền nhỏ. Bạn thấy tôi có bao giờ nói những thứ này không? Những thứ này đều quá chung chung, không giải quyết được vấn đề gốc rễ. Tại

sao nhiều người học rất nhiều phương pháp luận mà vẫn không thể áp dụng tốt? Là do vấn đề về nguồn gốc của năng lượng. Cho dù bây giờ tôi dạy bạn Cửu Dương Thần Công, dạy bạn Càn Khôn Đại Na Di, dạy bạn chiêu cuối cùng của Hàng Long Thập Bát Chưởng là Hối Hận Không Kịp, chiêu lợi hại nhất, bạn có thể học được không? Bạn không học được, bạn cũng không thể học được. Bạn học được chiêu thức, bạn cũng không thể áp dụng tốt, bởi vì đều là hình thức bên ngoài, cuối cùng cần phải tu luyện là gì? Là nội lực hùng hậu. Khi bạn có nội lực, học gì cũng dễ dàng, bạn có thể lấy vô chiêu thắng hữu chiêu, đạt đến cảnh giới vô vi. Học những thứ võ thuật đẹp mắt nhưng không hữu dụng, đều là lớp vỏ bên ngoài, vĩnh viễn sẽ bị những thứ đó ràng buộc. Vì vậy, đừng nghĩ rằng những điều tôi nói dường như không có tác dụng thực tế, mà đúng là có tác dụng rất lớn. Mà tác dụng này được thể hiện trong tất cả hành vi của chúng ta, bạn không cảm nhận được, đây mới là sức mạnh vô hình thực sự.

Tại sao bạn lại khóc? Là bởi vì bạn có dục vọng, hơn nữa khổ là sản phẩm phụ của dục, muốn đội vương miện, phải chịu được sức nặng của nó. Tại sao? Bởi vì bạn là con người, bạn là động vật bậc cao, niềm vui mang lại sẽ có sản phẩm phụ của đau khổ. Vì vậy, khổ là thứ mà con người có, rất nhiều động vật không có khổ. Tại sao? Bởi vì nó là sinh vật cấp thấp. Sinh vật cấp thấp không có gì là khổ hay không khổ, bởi vì nó không cảm nhận được khổ.

Tại sao con người là con người? Bởi vì chúng ta đã vượt qua bộ não động vật, nói với mọi người về nguồn gốc. Nguồn gốc của loài người, trước đây não của con người rất nhỏ, bạn xem đầu lợn còn to hơn chúng ta, nhưng tại sao não lợn lại nhỏ như vậy? Bởi vì nó là động vật, động vật chỉ có một bộ não gọi là não bò sát. Não bò sát là một loại hoạt động sinh lý theo bản năng. Ví dụ như bạn đói, khát, buồn ngủ, mệt mỏi. Trời ơi, sao tôi lại nghĩ đến quảng cáo của Red Bull? Buồn ngủ mệt mỏi uống Red Bull, haha, cái gì mà cực khoái, an toàn, nguy hiểm. Lúc này động vật sẽ không suy nghĩ.

Tại sao con người và động vật có sự khác biệt lớn? Bởi vì con người có khả năng ngôn ngữ, mà điều kiện tiên quyết của khả năng ngôn ngữ là vì bạn biết suy nghĩ, hơn nữa bạn biết nói, bạn có thể truyền tải văn minh, bạn có thể truyền thừa văn minh. Một khi bạn có thể truyền thừa văn minh, bạn sẽ có một chức năng, gọi là khả năng kể chuyện của cộng đồng. Cộng đồng này. Tôi sẽ nói về lý do tại sao con người lại phát triển thành một tổ chức xã hội lớn như vậy trong một bài học nào đó tiếp theo? Chính là vì nó có khả năng kể về một tương lai chung, nó có một loại trí tuệ trống rỗng.

Bạn có biết không? Rất nhiều động vật không tin, động vật không có chức năng này, vì vậy phải nhìn thấy thức ăn, nhìn thấy bạn xưng vương xưng bá, bạn có thức ăn cho chúng. Nhưng con người không phải vậy, con người có thể trước khi có kết quả này, họ sẵn sàng tin vào những gì bạn nói, bởi vì bạn đã xây dựng một bức tranh tưởng tượng về cộng đồng tương lai thông qua ngôn

ngữ. Thật kỳ diệu, động vật chỉ có não bò sát sẽ không suy nghĩ. Tại sao? Bởi vì trong não bạn không có chức năng này, bạn chỉ có thể thực hiện một số phản ứng kích thích, có nghĩa là gì? Con người chúng ta có điều này, là từng lớp từng lớp một, não bò sát sẽ tiến hóa thành não limbic, não limbic sẽ trở thành vỏ não mới. Từng lớp từng lớp một, sinh vật càng cao cấp, lớp vỏ não mà nó có càng nhiều, sinh vật càng đơn giản, não của nó càng nhỏ. Chính là đạo lý như vậy.

Phản ứng kích thích là gì? Con người chúng ta cũng có chức năng này, ví dụ như bạn bị bỏng, bạn sẽ lập tức rụt tay lại, bạn sẽ không suy nghĩ tại sao lửa lại đốt tôi? Chẳng phải bạn bị thần kinh sao? Bạn nhất định phải rụt lại mới cảm thấy đau, chứ không phải cảm thấy đau rồi mới rụt lại đúng không? Đây là vì não bò sát của chúng ta đã khắc tín hiệu nguy hiểm này vào gen của chúng ta, sau khi chúng ta gặp phải tình huống như vậy, sẽ lập tức phản ứng, đây là một loại phản ứng trực tiếp, bởi vì một khi bạn suy nghĩ thì sẽ không kịp nữa, bạn nghe thấy tiếng nổ. Đầu tiên, nhanh chóng chạy về phía sau, bạn sẽ không nghĩ quá nhiều. Tiền của tôi thì sao, bạn sẽ không nghĩ nhiều như vậy. Đương nhiên bây giờ dần dần có một số người đã biết suy nghĩ, nhưng gặp phải những tình huống đặc biệt nguy hiểm này, nhất định phải nghĩ cách tự cứu, tất cả chỉ cần trong trường hợp tự cứu, đảm bảo an toàn cho bản thân, mới có thể lựa chọn những thứ khác.

Cũng chính là câu nói cổ "Lưu được núi xanh còn, không sợ không có củi đốt". Sau đó, một số sinh vật dần dần tiến hóa ra một thứ gọi là não limbic. Não limbic bao bọc não bò sát, bộ não này có thể mang lại cho chúng ta một số chức năng cao cấp hơn. Chức năng cao cấp này gọi là gì? Cũng không phải là suy nghĩ, cũng không phải là suy nghĩ, gọi là cảm xúc. Vì vậy, bạn sẽ thấy một số động vật cao cấp hơn một chút sẽ có một số cảm xúc, nó sẽ vui vẻ, nó sẽ thất vọng. Ví dụ như thú cưng của chúng ta, chó mèo, một số loài bò, một số loài động vật có vú linh trưởng cao cấp, chẳng hạn như cá heo, chúng đều sẽ có vui vẻ hoặc đau khổ hoặc buồn bã. Nhưng điều này lẽ ra là điều tốt, nó có thể khiến chúng ta cảm thấy mình đang sống, chứ không phải đang sống lay lắt để duy trì chức năng của cơ thể. Nhưng thứ này có khổ có vui, có lợi có hại. Hại là gì? Bạn sẽ có một chút cảm giác cô đơn và một chút xu hướng trầm cảm nhẹ. Nhưng lúc này bạn vẫn sẽ không suy nghĩ, bởi vì lúc này bạn vẫn là trẻ con. Bạn xem rất nhiều chú chó nhỏ, nếu bạn không để ý đến nó trong thời gian dài, nó sẽ cảm thấy rất buồn chán, rất cô đơn, rất trầm cảm. Bởi vì lúc này nó đã có tình cảm, có một chút ký ức, có một chút ký ức này lưu lại trong tế bào thần kinh, vì vậy nó có một chút cảm xúc nhỏ bên trong.

Tại sao chúng ta lại thích chó, thích mèo, bởi vì nó giống trẻ con, nhưng nó không giống người lớn, nó chỉ có, bạn xem chú chó thông minh nhất cũng chỉ có chỉ số IQ của một đứa trẻ 6 tuổi. Mèo thì khoảng một đến hai tuổi. Cá heo này có thể là khoảng 6 tuổi, nó có một số cảm xúc. Nó càng giống con

người hơn, tại sao con người lại thích những thứ này, bởi vì nó có một số đặc điểm của con người, về bản chất nó là một dấu vết khác.

Tôi đã nói trong khóa học về quý nhân, con người vĩnh viễn yêu bản thân mình, bao gồm cả việc tìm đối tượng, bao gồm cả việc tìm đồng nghiệp và bạn bè của bạn, đều là những người rất giống chúng ta ở một khía cạnh nào đó. Vì vậy, bạn có sự đồng cảm với nó, điều này đã ăn sâu vào gen của chúng ta. Bởi vì bạn luôn cảm thấy tôi và nó là cùng một loại, sẽ có yếu tố lợi ích chung bên trong. Sau đó, theo sự tiến hóa dần dần của chúng ta, chúng ta có một thứ mới gọi là vỏ não mới. Vỏ não mới này lớn hơn não bò sát và não limbic, trọng lượng não cũng nặng hơn. Thứ này chính là nguồn gốc của tất cả đau khổ của chúng ta, bởi vì nó có thể khiến chúng ta suy nghĩ, lập kế hoạch xã hội, rồi dùng lý trí để đối phó với tự nhiên. Tất cả những hành vi trước đây của chúng ta đều do tự nhiên ban tặng, đều do nó sắp đặt, bạn chỉ có thể đi vòng vòng trong khuôn khổ của nó.

Bây giờ giống như bạn chơi game, bạn có thể dùng phần mềm gian lận, bạn có thể nhờ cao thủ giúp bạn gian lận, bạn mở phần mềm gian lận, bạn nói bạn nhất định sẽ là vương giả - người chiến thắng. Nhưng lúc này bạn có được thứ gì đó, nhất định phải trả giá khác. Lúc này, nỗi khổ của bạn sẽ đến, nguồn gốc của nỗi khổ này là gì? Chính là bạn biết suy nghĩ, bạn nói chó có suy nghĩ tôi là ai, tôi từ đâu đến, tôi sẽ đi đâu không? Ý nghĩa của việc làm người là gì? Vì vậy, tôi sẽ phát hiện tôi càng hiểu biết nhiều, tôi càng đau khổ.

Trước đây khi còn ngu dốt thì khá vui vẻ, cái gì cũng vui vẻ. Vui vẻ một cách ngu ngốc, càng hiểu biết nhiều, bạn sẽ thấy rất khó để vui vẻ. Nguyên nhân của niềm vui nằm ở đâu? Bởi vì bạn đã nhìn thấu mọi việc, hôm đó tôi đăng một tấm áp phích của tôi gọi là gì nhỉ? Nhập Thế 13 Kiếp, người ta nói bạn hiểu biết nhiều như vậy, liệu có vui vẻ không? Tôi nói đó là do bạn nghĩ vậy, cảnh giới thứ hai. Cảnh giới thứ nhất là vui vẻ một cách ngu ngốc. Cảnh giới thứ hai là khi biết tất cả mọi thứ, phát hiện mọi thứ đều không tốt đẹp như vậy, lòng người thật hiểm ác, nhưng bây giờ tuy tôi đều hiểu, nhưng tôi cũng rất vui vẻ. Niềm vui của tôi nằm ở đâu? Là bởi vì tôi chưa bao giờ cảm thấy, tôi cứ coi như không biết là được rồi. Trước đây tôi cũng thường nói trong chương trình, nhìn núi là núi, nhìn nước là nước. Cảnh giới thứ nhất, nhìn núi không phải là núi, nhìn nước không phải là nước. Cảnh giới thứ hai, cảnh giới thứ ba chính là điều tôi nói, nhìn núi vẫn là núi, nhìn nước vẫn là nước, cứ giả vờ ngốc nghếch là được rồi. Tuy tôi đều biết, nhưng tôi sẽ không quá thực dụng. Đây cũng là một câu nói cổ "Biết thực dụng mà không thực dụng". Vì vậy, mọi người hãy nghĩ xem rốt cuộc bạn đang cố gắng vì điều gì, nỗ lực vì điều gì? Một khi bạn suy nghĩ về những điều này, bạn sẽ thấy tại sao tôi phải cố gắng như vậy, tại sao tôi phải làm việc 996, bạn đều không biết. Vì vậy, con người vừa suy nghĩ, Chúa liền run rẩy, mà những thứ đau khổ này đều là sản phẩm phụ của suy nghĩ,

chính là do dục vọng của bạn quá mạnh mẽ, sự phản phệ của hành động quá kém cỏi.

Lịch sử phát triển của loài người là gì? Chính là lịch sử đấu tranh, lịch sử khai hoang của một nhóm nhỏ tinh hoa dẫn dắt một nhóm lớn pin. Nhưng bây giờ rất nhiều cục pin, mọi người, hầu hết mọi người đều là cục pin, cục pin có tư tưởng, họ có tư tưởng liền có dục vọng, muốn có được nhiều hơn. Nhưng họ lại không có tài năng của tinh hoa này, liền dễ nghĩ quá nhiều, bởi vì họ vừa chưa nhận thức rõ hiện thực, họ cũng không có công cụ, không có năng lực để cải tạo hiện thực, vậy sẽ ở trong thế giới tu la này. Trái cũng không được, phải cũng không được, trên cũng không được, dưới cũng không được, rất đau khổ. Bị kẹp ở giữa, thực sự sao lại khó khăn như vậy? Cũng là nỗi đau khổ của rất nhiều người thuộc tầng lớp trung lưu, họ chỉ cần hơi lười biếng một chút, hơi nằm im một chút là sẽ rơi xuống tầng lớp dưới, nhưng muốn nỗ lực vươn lên cũng rất khó. Vì vậy, bị kẹp ở giữa rất đau khổ. Trên có cha mẹ già, dưới có con nhỏ, con cái phải đi học, cha mẹ già yếu bệnh tật, áp lực công việc của bản thân cũng rất lớn, phải đối mặt với nguy cơ bị sa thải, khủng hoảng tuổi trung niên. Vì vậy, họ rất đau khổ, rốt cuộc cả đời này là vì cái gì? Đây chính là nguồn gốc đau khổ của chúng ta.

Chính vì có những nỗi khổ này, tôi thấy rất nhiều người thành công sẽ theo một tôn giáo nào đó, tại sao họ phải tìm kiếm một chỗ dựa tinh thần? Họ không biết mình nỗ lực như vậy là vì cái gì? Có thể bây giờ bạn vẫn đang trên con đường phấn đấu, bạn không thể hiểu những gì tôi nói, đợi đến ngày bạn có tất cả mọi thứ, bạn sẽ tìm kiếm chỗ dựa tinh thần, rốt cuộc cả đời này của bạn là vì cái gì? Vì vậy, mới có câu nói "Không tranh giành, thiên hạ không ai có thể tranh giành với người đó".

Câu này có nghĩa là gì? Nó có cùng ý nghĩa với cái gọi là khổ diệt đạo trong Tứ Diệu Đế, chính là nói với mọi người phải vô dục vô cầu, bởi vì vô dục vô cầu là pháp môn thuận tiện nhất. Nói với bạn đừng có nhiều dục vọng như vậy, đừng có nhiều đòi hỏi như vậy, hãy cống hiến, bạn sẽ không còn nhiều đau khổ nữa, loại bỏ nỗi khổ là sản phẩm phụ của việc bạn đạt được thành tựu là cách thuận tiện nhất. Nhưng tôi lại khuyên mọi người đừng làm như vậy, bởi vì tu hành thực sự không phải là lánh xa hồng trần, tu hành ở nơi không có người, mà là tu hành giữa hồng trần, tu hành khi nhập thế, đây cũng là điều mà Nhập Thế 13 Kiếp của tôi nói với mọi người, nhìn thấu ái hận tình thù của thế gian, tu hành giữa cuộc đời, đối mặt với khổ nạn mới có thể thực sự có được niềm vui, chứ không phải trốn tránh khổ nạn. Khi bạn trốn tránh khổ nạn, rồi sẽ có ngày bạn phải quay lại đối mặt, bạn cũng không dám đối mặt, làm sao có thể tìm thấy niềm vui trong đau khổ? Chẳng phải có tám nỗi khổ sao? Chúng ta thường nói tám nỗi khổ, tám nỗi khổ của đời người, chính là: sinh khổ, lão khổ, bệnh khổ, tử khổ, ái biệt ly khổ, oán tằng hội khổ, cầu bất đắc khổ, ngũ ấm xí thịnh khổ.

Cả đời người chỉ có ba câu: đến một cách khó hiểu, sống một cách bất đắc dĩ, chết một cách không rõ lý do. Ai cũng vậy, bạn cũng không biết mình được sinh ra như thế nào. Rồi bạn cũng sống một cách bất đắc dĩ, rốt cuộc là vì ai? Vì gia đình, vì đất nước, vì con cái, bạn vì ai, bạn không biết bạn vì ai. Tôi thấy rất nhiều người hai mươi ba, hai mươi bốn tuổi đã bắt đầu sinh con, rồi trở thành bà nội trợ toàn thời gian, rồi chăm sóc con cái, dạy dỗ thế hệ sau, cả đời vì thế hệ sau. Nhưng cả đời bạn đều không sống cho chính mình, bạn đều chưa thực sự tận hưởng thế giới này. Chẳng lẽ con bạn cũng phải lặp lại vết xe đổ của bạn sao? Nếu truyền lại quan niệm giáo dục như vậy cho con bạn. Con bạn hai mươi ba, hai mươi bốn tuổi cũng phải sinh con, rồi toàn tâm toàn ý dạy dỗ con cái.

Vậy rốt cuộc là nuôi dưỡng ai, dạy dỗ ai? Ai có thể thực sự sống một cuộc sống chất lượng? Rồi đến khi bạn già đi, sắp chết, bạn phát hiện con cái của bạn không thành đạt như bạn tưởng tượng, cả đời bạn lại buồn bã xen lẫn phẫn nộ, chết cũng cảm thấy không đáng, nhưng sống cũng rất đau khổ, phải làm sao? Hầu hết mọi người đều chết như vậy, đến một cách khó hiểu, sống một cách bất đắc dĩ, rồi chết một cách không rõ lý do.

Ba việc này, vậy phải làm sao? Thực ra cũng rất đơn giản. Đối mặt, đối mặt trực diện với cuộc sống đau khổ, bạn phải cho rằng mọi thứ trên đời này đều là khổ, cuộc sống của bạn cũng là khổ. Hạ thấp ngưỡng này, cho dù có một chút niềm vui, bạn cũng sẽ cảm thấy vô cùng hạnh phúc. Bạn lấy thứ này, lấy hiện thực này làm nền tảng, làm tiêu chuẩn, nhận thức rõ hiện trạng, tìm đúng vị trí của mình, nỗ lực tiến về phía trước, từng bước vững chắc, bạn mới có thể tìm thấy một mảnh trời đất của riêng mình giữa trời đất này, sống một cuộc đời tiêu dao tự tại. Cuộc đời ngắn ngủi bảy tám mươi năm, hơn ba vạn ngày. Chúc bạn và tôi sống một cuộc đời có giá trị, có giá trị đối với người khác, đối với chính mình. Hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.

KIẾP THỨ SÁU: CƯỚP ĐOẠT VÀ PHÂN CHIA

Cướp đoạt và phân chia, thánh nhân cũng là đại đạo.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Mọi người đã từng nghe một câu nói chưa? Câu nói này gọi là Đạo khả đạo, phi thường đạo. Chữ Đạo thứ nhất là Đạo của đắc Đạo, là Đạo của Đạo pháp tự nhiên. Chữ Đạo thứ hai là Đạo của cường Đạo (ép buộc).
Có nghĩa là gì? Tất cả những người làm nên đại sự từ xưa đến nay đều là kẻ cướp. Mọi người, bình thường khi còn nhỏ chúng ta đều được dạy phải ngoan ngoãn nghe lời, chờ được chia hoa quả, chia kẹo. Trước tiên tôi kể một câu chuyện nhỏ, khi bạn học mẫu giáo, cô giáo nói với bạn phải ngoan ngoãn nghe lời, ngoan ngoãn nghe lời sẽ được chia hoa quả. Nhưng khi lớn lên bạn lại phát hiện bạn ngoan ngoãn nghe lời, tại sao ông chủ lại không chia hoa quả cho bạn? Tại sao bạn chỉ được chia phần nhỏ nhất? Bởi vì giáo dục bạn nhận được từ nhỏ đã sai, hơn nữa kiểu giáo dục này không thể trở thành giáo dục phổ cập.

Mọi người, hầu hết mọi người đều vĩnh viễn là công cụ, những người có cơ hội tiếp xúc với kiến thức thực sự, tiếp xúc với logic tầng đáy này rất ít. Cho dù có tiếp xúc, họ cũng sẽ cảm thấy điều này thật khó tin, cảm thấy những gì tôi nói là tà đạo, thậm chí còn sỉ nhục tôi, phỉ báng tôi. Tại sao họ lại sỉ nhục tôi? Bởi vì tôi sai sao? Không, bởi vì quan niệm họ tiếp nhận trước đây đã sai, họ không muốn phản đối chính mình, vì vậy họ đến mắng tôi, chính vì họ mắng tôi mới có thể chứng minh lựa chọn của họ là đúng.

Mọi người có thể may mắn nghe được điều này, hơn nữa may mắn sẵn lòng chấp nhận, để bản thân mình nghe điều này, sẵn lòng trả tiền cho điều này, bạn đã chiến thắng hầu hết mọi người rồi, hãy chuẩn bị sẵn sàng. Bởi vì thứ này tôi không thể nói ở bất kỳ nơi nào miễn phí, quá khác biệt so với nhận thức của mọi người, hơn nữa cũng không được chính thống khuyến nghị. Bởi vì không thể tuyên truyền những thứ này, không thể nói, mọi người hãy âm thầm biết, cũng đừng tuyên truyền những gì tôi nói ra ngoài, cũng không cần phải lan truyền, cũng không cần phải sao chép lại, viết thành văn bản, không cần thiết, đừng làm màu, đừng nói đạo lý với người khác miễn phí.

Tôi đã nhiều lần dặn dò mọi người không cần thiết. Nếu bạn thực sự muốn giúp họ, hãy trực tiếp gửi bài giảng của tôi cho họ, nói với họ một câu, bạn nghe đi, tôi sẽ không hại bạn, không cần nói quá nhiều. Đừng chào hàng

khóa học của tôi, tuyệt đối đừng chào hàng, đừng làm như đang bán hàng rẻ tiền trên đường. Đi qua lỡ mất đừng bỏ lỡ, lỡ mất đừng bỏ lỡ đi qua, đi qua lỡ mất đừng bỏ lỡ. Tuyệt đối đừng như vậy, bạn sẽ khiến tôi trở nên rất rẻ tiền, cũng sẽ khiến lòng tốt của bạn, hành động tốt của bạn trở nên rất rẻ tiền. Muốn thực sự giúp họ, hãy nói với họ đừng xem giá, cứ mua đi, tuyệt đối có ích cho bạn. Chỉ nói một lần, không cần theo đuổi.

Được rồi, nếu bạn thực sự muốn giúp đỡ bạn bè của mình, giúp đỡ những người xung quanh bạn, những người bạn quan tâm. Được rồi, tặng cho mọi người một câu nói, câu nói này gọi là đạo của trời đất vạn vật, đạo của vạn vật con người, đạo của con người vạn vật, nghe cho kỹ. Cách ngắt câu của tôi nói là bản chất của đạo của trời đất vạn vật là gì? Chính là vạn vật sẽ lừa người, người cũng sẽ bị vạn vật lừa, tức là lừa lẫn nhau, làm quan cũng vậy, làm ăn càng vậy. Nhà trong khu học chánh phải tranh giành, công việc phải tranh giành, cơ hội tốt phải tranh giành, tất cả đều là cướp đoạt, mọi người. Hơn nữa phụ nữ tranh giành công việc không bằng tranh giành đàn ông, bạn có biết không? Cho dù bạn tìm được một công việc tốt, bạn có thể làm việc được mấy năm. Quy tắc vận hành của thế giới này là gì? Mọi người hãy bỏ qua mối quan hệ nam nữ, nghiêm túc nghe tôi nói thật. Trên thế giới này, hầu hết những người đứng đầu đều là đàn ông, bất kỳ lãnh đạo cấp cao nào của một công ty lớn đều là đàn ông. Tại sao không phải là phụ nữ không được, bởi vì phụ nữ sinh ra đã có khuyết điểm về sinh lý, phụ nữ phải sinh con. Hơn nữa một khi phụ nữ sinh con, cô ấy sẽ khác. Bạn hiểu không? Cô ấy khác rồi, cô ấy sẽ coi trọng con cái. Hầu hết phụ nữ đều có bản năng làm mẹ, không thể tránh khỏi, sẽ có rất nhiều vướng bận trên con đường sự nghiệp.

Mọi người, hơn nữa bạn có biết không? Hầu hết lãnh đạo cấp cao của công ty đều là đàn ông, đột nhiên thêm một người phụ nữ, đàn ông sẽ rất bất tiện, ví dụ như đều đi công tác ở xa, đều đi nước ngoài ăn chơi hưởng lạc, chắc chắn sẽ có rất nhiều quy tắc ngầm. Bạn nói mười lãnh đạo cấp cao có một người là phụ nữ thì sao? Có thể dẫn theo người phụ nữ này đi không? Tuy phụ nữ nói là cùng tầng lớp với họ, nhưng phụ nữ sinh ra đã có một chút khiết phích - ưa sạch sẽ, kỹ tính về tình cảm, họ không thể, đàn ông cũng không muốn thể hiện bộ mặt tham lam, háo sắc, ăn chơi hưởng lạc, chơi bời trước mặt phụ nữ, vì vậy người phụ nữ này nhất định sẽ bị cô lập, đây là do vị trí sinh thái nơi công sở quyết định.

Vì vậy, là một người phụ nữ, bạn tìm một công việc tốt, có thể tìm được công việc tốt đến mức nào, trước hết những người đứng đầu đều là đàn ông, nhiều nhất bạn chỉ làm được giám đốc, bạn có biết ở những doanh nghiệp lớn như Tencent có bao nhiêu vạn người ứng tuyển cho một vị trí, mấy trăm người mới có một người làm giám đốc, mấy chục giám đốc mới có một tổng giám đốc, chủ tịch. Hơn nữa nhân viên cấp cơ sở, nhân viên cấp trung không có nhiều tiền, cũng chỉ ba bốn mươi vạn.

Bạn xem những doanh nghiệp lớn, tại sao nhiều phụ nữ muốn vào doanh nghiệp lớn, không phải vì muốn tìm công việc tốt, mà là vì muốn tìm đàn ông tốt. Bởi vì đàn ông tốt đều ở doanh nghiệp lớn, có thể làm lãnh đạo cấp cao, hơn nữa hãy để ý đến họ khi họ mới phát đạt, nắm bắt họ khi họ mới bắt đầu sự nghiệp, nhận ra người có tiềm năng khi họ vẫn còn là một quản lý, ép họ kết hôn, ép họ làm tình, ép họ sinh con. Sau đó, sau khi thăng tiến, họ trở thành quản lý lớn, giám đốc lớn, tiền chẳng phải sẽ đến sao? Vì vậy, đàn ông tốt nhất định phải mạnh mẽ, phụ nữ tốt cũng nhất định phải mạnh mẽ, bởi vì bạn biết rõ, dù bạn có cố gắng đến đâu cũng chỉ có mức lương hàng năm vài chục vạn. Nhưng bạn ràng buộc một người đàn ông, hơn nữa sau khi người đó kết hôn, khi người đó vẫn còn là quản lý nhỏ, nhân viên nhỏ, bạn kết hôn với người đó, tài sản sau hôn nhân có thể chia, sau này người đó kiếm được 10 triệu một năm, bạn được 5 triệu, chẳng phải tốt hơn tìm công việc tốt sao? Vì vậy, đừng nghe những lời của những người theo chủ nghĩa nữ quyền.

Đàn ông tốt, phụ nữ tốt đều khá mạnh mẽ. Nếu vị trí sinh thái của bạn tương đối thấp, bạn mong đợi một người đàn ông cao hơn bạn rất nhiều cấp bậc đến coi bạn như nữ thần, coi bạn như công chúa, vừa phải vừa phải vừa phải quan tâm chăm sóc bạn, vừa phải cho bạn giá trị tình cảm, vừa phải đi mua sắm với bạn, vừa phải cho bạn tiền, vừa phải kết hôn với bạn, tại sao? Đúng không? Vì vậy, bạn phải làm gì? Ép người lương thiện làm gái điếm, ép người đó lên giường, ép người đó sinh con, ép người đó làm tình. Chính là chuyện này, tìm mọi cách kết hôn với người đó, bạn mới có thể có được nhiều của cải hơn.

Nếu bạn ngại ngùng, có một số nữ đức dạy bạn rằng phụ nữ phải độc lập, bạn sẽ tiêu đời. Tra nam thích nhất chính là kiểu phụ nữ độc lập này, tự mình giải quyết mọi việc thật tốt, dù sao ngủ rồi thì ngủ, cũng không cần phải chịu trách nhiệm với bạn. Nếu bạn mặt dày hơn một chút, sống là người của anh, chết là ma của anh, thứ nhất người đó không muốn làm tổn thương bạn, thứ hai làm tổn thương bạn rồi, miễn cưỡng có thể đưa bạn vào nhà, sau khi vào nhà bạn có thể có được rất nhiều của cải. Được rồi, quan điểm này tôi biết rất nhiều người có thể không đồng ý, nhưng rất nhiều người đều làm như vậy. Hơn nữa tôi tin rằng rất nhiều người đàn ông vàng độc thân không muốn nghe điều này. Đàn ông vàng độc thân là gì? Ít nhất phải 35 tuổi, thu nhập hàng năm 3 triệu mới được gọi là đàn ông vàng độc thân, những khía cạnh khác không có khuyết điểm lớn mới xứng đáng với danh xưng đàn ông vàng độc thân. Đàn ông vàng độc thân không muốn tôi nói như vậy, nhưng trong khóa học có phí tôi có thể nói một chút, trong khóa học miễn phí tôi sẽ không nói. Thực sự, nếu để những người đàn ông này nghe thấy, họ sẽ ghét tôi chết mất, làm sao có thể để những người này biết được sự thật? Nếu không thì làm sao họ có thể lừa tình, làm tra nam? Đúng không? Tôi nói xong về cướp đoạt rồi nói về phân chia, tiền lớn bạn không cướp được, bạn không cướp được tiền lớn, tiền nhỏ vẫn có thể cướp được.

Tiền lớn là do phân chia mà có, phân chia là gì? Bạn ở tầng lớp nào sẽ quyết định số tiền bạn được chia, tôi không thể nói quá sâu.

Tôi nói một chút, từ trung ương đến tỉnh đến địa phương, từ địa phương đến huyện, mỗi nơi đều sẽ có phân chia, số tiền này là do phân chia, không phải do cơ chế thị trường vận hành. Vậy người bình thường làm sao kiếm được số tiền này? Mọi người, số tiền này được phân chia từ trên xuống dưới. Tầng lớp cốt lõi thứ nhất. Vậy làm sao bạn kiếm được số tiền mà tầng lớp cốt lõi họ được chia, bạn phải phục vụ họ, họ có những nhu cầu gì? Bạn phải hiểu rõ, bạn cần người nào, bạn phải hiểu rõ họ cần gì. Sau đó, bạn phục vụ những người thuộc tầng lớp cốt lõi, bạn sẽ kiếm được số tiền được phân chia đầu tiên. Vị trí tầng lớp rất quan trọng, tôi không tiện nói quá sâu, mọi người hãy tự hiểu. Thứ hai, làm sao kiếm tiền? Bạn phải phục vụ những người phục vụ tầng lớp cốt lõi, kiếm tiền của họ cũng tương đối dễ dàng hơn. Nếu bạn càng xuống dưới thì lợi nhuận càng ít, vậy thì lợi ích bạn có được sẽ rất ít. Đương nhiên, bạn phục vụ những người thuộc tầng lớp thứ nhất, tầng lớp thứ hai, tầng lớp thứ ba, những thứ này phải tranh giành, phải dựa vào quan hệ, cũng phải dựa vào thực lực của bạn. Nhưng những người thuộc tầng lớp phân chia cốt lõi này thì không cần nói, tiền của họ là do phân chia mà có, tôi chỉ có thể nói đến đây thôi.

Mọi người hãy tự hiểu, bài học này chỉ nói đến đây thôi, tuy thời lượng không dài, nhưng nội dung rất sâu sắc. Vì vậy, mọi người, các bạn phải tranh giành người hâm mộ, tranh giành lưu lượng truy cập, tranh giành khách hàng, tranh giành chồng, trước hết điều kiện tiên quyết của việc tranh giành những thứ này là phải tranh giành trí tuệ, tranh giành nếu bạn không chiếm giữ vị trí cao nhất về trí tuệ, bạn sẽ không tranh giành được những thứ này, bạn phải hiểu được không? Vì vậy, số tiền này phải bỏ ra. Nói như vậy thôi, hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.

KIẾP THỨ BẢY: HUYẾT THỐNG VÀ HUYẾT THÙ

Huyết thống và huyết thù, phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Nhập Thế Mười Ba Kiếp của tôi, là bài học đầu tiên để mọi người bước vào hồng trần, hiểu rõ hơn về nguồn gốc vận hành của thế giới này. Vì vậy, nếu tôi nói quá sâu sắc, quá thẳng thắn, có thể sẽ vượt quá giới hạn, dẫn đến việc không thể đăng tải. Tôi luôn cân nhắc mức độ này. Mỗi lần trước khi nói, tôi đều suy nghĩ, tôi đang suy nghĩ ranh giới ở đâu, bạn cũng muốn nói sâu hơn một chút, nhưng thực sự có một số lời không thể nói. Mọi người đều hiểu.

Quan điểm quan trọng nhất của con người là gì, Nhập Thế Mười Ba Kiếp của tôi, thực ra tôi nói nhiều hơn không phải là nhân sinh quan và giá trị quan, mà là thế giới quan, thế giới quan là quan trọng nhất, 99% những kẻ ngốc đều bị hủy hoại bởi thế giới quan, nhân sinh quan và giá trị quan đều liên quan đến chính bạn, nhưng thế giới quan lại tồn tại khách quan. Bạn hiểu được quy luật tồn tại khách quan, bạn mới có thể tùy cơ ứng biến để thích nghi với thế giới khách quan này. Vì vậy, Nhập Thế Mười Ba Kiếp chủ yếu là để trình bày một loại quy luật khách quan, quy tắc vận hành của thế giới. Nhưng chính vì quy tắc này bị bao phủ bởi lớp sương mù dày đặc, rất nhiều người không thể nhìn thấy điều đáng sợ nhất trên thế giới này là gì. Không phải là không có tin tức, cũng không phải là toàn bộ đều là tin giả, mà là tin thật giả lẫn lộn. Một khi tin tức trở nên thật giả lẫn lộn, bạn không biết ai nói đúng, ai nói sai, ai nói là quy luật khách quan thực sự, bạn không hiểu, bởi vì bạn đã bị mê hoặc, bạn có biết không? Nhìn ai cũng giống, giống như rất nhiều túi xách hàng hiệu, làm giống y như thật, bạn căn bản không phân biệt được, có cái thật giống giả, có cái giả còn thật hơn thật, rốt cuộc cái nào là thật, cái nào là giả, bạn không thể phân biệt được.

Bạn xem rất nhiều tài khoản tự truyền thông lớn tuy có lượng xem rất cao, nhưng không phải là sự thật, chỉ là một liều thuốc an ủi được cung cấp mà thôi. Bạn xem chúng nhiều quá, bạn sẽ mất khả năng phán đoán về thế giới này. Tôi chỉ có thể nói đến đây thôi. Tôi nói về kiếp nạn này hôm nay, gọi là huyết thống và huyết thù. Mọi người có biết không? Sức mạnh lớn nhất trên thế giới này là gì? Chính là tư tưởng của con người, bạn phải biết. Hơn nữa, là một tổ chức hiệu quả, phạm vi chúng ta thường có thể quản lý không nhiều, cũng chỉ trong khoảng 100 đến 300 người, vượt quá phạm vi này, bạn sẽ rất khó duy trì. Vì vậy, 100 người đến 300 người, chính là số lượng vòng tròn lớn nhất mà chúng ta có

thể duy trì trong suốt cuộc đời, bao gồm cả người thân ruột thịt của bạn, họ hàng xa, bạn thân, bạn bè, bạn học, đồng nghiệp, người quen, cư dân mạng, vượt quá con số này bạn sẽ rất khó duy trì. Một nhóm cũng vậy. Thông thường một nhóm lớn 500 người không bằng một nhóm nhỏ dưới 150 người, tính tổ chức cao, hiệu quả cao, càng nhiều nhóm chưa chắc càng sôi nổi, ngược lại sẽ càng yếu, đây là một chủ đề khác, tạm thời không bàn đến.

Vậy nhiều người như vậy dựa vào cái gì để duy trì? Dựa vào trí tưởng tượng. Tôi không phải đã nói ở bài trước, chính vì đã tiến hóa ra vỏ não mới, chúng ta mới có chức năng ngôn ngữ, có chức năng ngôn ngữ mới có chức năng truyền bá tư tưởng, có chức năng truyền bá tư tưởng, bạn mới có thể xây dựng trí tưởng tượng của mọi người. Mà trí tưởng tượng này là hư ảo, là vô hình, là trôi nổi. Bạn nói một công ty, công ty này là vì nó có một sản phẩm thực thể sao? Không phải. Bạn xem, công ty Mercedes-Benz, cho dù tất cả lãnh đạo cấp cao đều từ chức, nhưng Mercedes-Benz vẫn là Mercedes-Benz, cho dù tất cả xe Mercedes-Benz trên thế giới này đều không còn nữa, nhưng ấn tượng về Mercedes-Benz trong lòng mọi người vẫn còn đó, bởi vì trí tưởng tượng của chúng ta vẫn còn đó. Vậy làm thế nào mới có thể khiến thương hiệu này biến mất? Chỉ cần cơ quan chính thức nói một câu, thương hiệu này từ nay giải tán, dần dần trí tưởng tượng về thương hiệu này sẽ bị giải cấu trúc trong não chúng ta. Đây chính là tác dụng của trí tưởng tượng. Vậy làm thế nào mới có thể lợi dụng trí tưởng tượng này để bản thân và gia đình mình phát triển lớn mạnh? Đây cũng là vấn đề mà rất nhiều gia đình gặp phải.

Tại sao rất nhiều gia đình không có sự gắn kết? Là bởi vì họ là một đám đông rời rạc. Bạn xem người Triều Châu tại sao lại giỏi như vậy? Làm ăn đều nói đến bang Triều Châu, bang Ôn Châu, bởi vì người ta đoàn kết, còn có bang Phúc Thanh của Phúc Kiến, họ ra nước ngoài đều rất giỏi, đều là truyền nghề, hỗ trợ lẫn nhau, giúp đỡ lẫn nhau, một gia đình đồng lòng. Chẳng phải bang Triều Châu chính là như vậy sao? Tản ra là muôn vì sao, tụ lại là một ngọn lửa.

Tôi quen biết rất nhiều người Triều Châu, làm ăn rất giỏi, gia đình họ đều làm ăn riêng, giới thiệu khách hàng cho nhau, thường xuyên họp gia đình, cùng nhau làm cho gia đình thịnh vượng. Bởi vì đây là gì? Vinh quang cùng hưởng, tổn thất cùng chịu. Nếu bạn không làm như vậy, gia đình bạn sẽ dần dần tan rã, một người không thể đơn độc chiến đấu. Cho dù khi bạn mới sinh ra, gia đình bạn không quá hòa thuận, không có tổ chức và giá trị quan hiệu quả. Nhưng bắt đầu từ bạn, tôi hy vọng bạn có thể bắt đầu xây dựng, từ thế hệ của bạn, dần dần thông qua ba thế hệ xây dựng một tổ chức hiệu quả như vậy, bạn mới có thể chống lại kẻ thù bên ngoài.

Tôi lấy ví dụ, ví dụ như chúng ta có một đơn vị gia đình, có bảy người, cha phụ trách cày cấy săn bắn, mẹ phụ trách dệt vải và chăm sóc con cái, rồi sinh năm đứa con. Năm đứa con này dần dần lớn lên, sau năm thế hệ, chúng ta

giả định một tình huống hoàn hảo, mỗi người đều kết hôn, mỗi người đều có năm đứa con, vậy gia đình này sẽ trở thành gì, trở thành một gia tộc năm đời, 625 người cộng với vợ/chồng là 1250 người. Sau đó, gia tộc bốn đời là 125 người, cộng với vợ/chồng là 250 người, gia tộc ba đời là 25 người, cộng với vợ/chồng là 50 người.

Rồi tổng số người trong gia tộc còn sống khoảng 1600 người. Một gia tộc lớn như vậy, mọi người, chẳng phải rất giống với học thuyết nhân đôi tổ chức, mỗi người tìm năm người, thế hệ thứ nhất 5 người, thế hệ thứ hai 25 người, thế hệ thứ ba 125 người, thế hệ thứ tư 625 người.

Thực sự, tổng cộng có bảy thế hệ, bảy thế hệ, tất cả mọi thứ đều có nguồn gốc, nhiều người như vậy làm sao quản lý. Tôi đã nói phạm vi quản lý hiệu quả của con người khoảng 100 đến 300 người, mà 1600 người này đã vượt xa con số này. Dựa vào cái gì? Mọi người hãy nghĩ xem. 1600 người này phân bố, phân bố ở khắp các ngành nghề, từ trung ương đến địa phương, từ bác sĩ đến giáo viên, có thể bao gồm hầu hết các ngành nghề quan trọng. Vậy chẳng phải bạn đã chiếm giữ hầu hết các ngành nghề quan trọng trong xã hội, rất có ích cho bạn, bởi vì mỗi nút thắt quan trọng đều có thể giúp đỡ bạn một cách hiệu quả, trở thành một gia tộc lớn, hình thành một sức mạnh tổ chức lớn mạnh, có thể giúp bạn vươn lên tốt hơn.

Đúng không? Vậy dựa vào cái gì? Dựa vào vật tổ, vật tổ gia đình đơn giản nhất là gì? Chính là họ, cùng họ. Cái gì mà chín làng mười tám thôn, họ Vương thiên hạ, thông qua việc thiết lập một họ chung của gia tộc để đạt được một loại quan hệ lệ thuộc, trước tiên thiết lập một mối quan hệ yếu, thông qua mối quan hệ yếu, giống như bạn học cũ, rồi tìm kiếm mối quan hệ mạnh mẽ bên trong, cùng phe với ai, quan hệ tốt hơn với ai, làm thế nào để thiết lập mối quan hệ giúp đỡ lẫn nhau mạnh mẽ này. Mà mối quan hệ này rất quan trọng thời cổ đại. Bạn xem gia pháp thời cổ đại còn lớn hơn quốc pháp, gia pháp xử lý, từ đường của gia tộc, đặc biệt là rất thịnh hành ở khu vực ven biển phía Đông Nam, bởi vì họ phải dựa vào việc thiết lập gia tộc để chống lại kẻ thù bên ngoài. Bởi vì một người rất khó sinh tồn thời cổ đại, bạn phải dựa vào việc dựa dẫm vào nhóm mới có thể nâng cao khả năng sinh tồn của mình, bạn phải dựa dẫm vào tổ chức. Đúng không? Nếu không, một mình bạn rất khó hoàn thành toàn bộ quy trình kinh doanh. Bởi vì thời điểm đó thiếu một thứ, gọi là hợp tác quy mô lớn giữa những người xa lạ. Không có WeChat, không có QQ, không có điện thoại di động thì sao? Gửi thư bằng bồ câu sao? Gửi thư nhanh sao? Quá chậm, vì vậy bạn phải dựa vào một tổ chức, vì vậy gia pháp thời điểm đó rất quan trọng, người nhà đều có thể xử tử bạn. Đây chính là một tổ chức ra đời dưới bối cảnh xã hội lúc bấy giờ. Nhưng bây giờ vì có công cụ của cuộc sống hiện đại, dần dần chẳng phải dường như cá nhân có thể dựa dẫm vào hệ thống hiện đại, tự mình sống độc lập sao? Là có thể. Nhưng bạn hãy nghĩ xem, nếu bạn tách khỏi toàn bộ hệ thống gia đình, gia đình bạn không có sự giúp đỡ, bạn sẽ rất khó

khăn. Tôi hiểu rất rõ, nếu chúng ta không biến đổi, rất khó đạt được thành tựu như bây giờ. Tại sao có một số người sinh ra đã giỏi hơn bạn? Đó là vì gia đình người ta ba đời làm quan, còn bạn một mình đơn độc chiến đấu, bạn không thể sánh bằng người khác, trừ khi bạn thực sự cực kỳ thông minh, gặp được thời cơ rất tốt, hơn nữa bản thân cũng có tài năng thiên bẩm, mới có thể đột phá. Hầu hết mọi người phải dựa vào sức mạnh của cha mẹ, người thân. Cái gì mà giới thiệu việc làm, cơ quan làm việc, bị đủ loại người vòi vĩnh, làm bảo hiểm xã hội, đến bệnh viện, rất nhiều việc không giải quyết được, bạn cần phải dựa vào sức mạnh của gia đình để giải quyết, một cá nhân nguyên tử hóa. Bạn phải đối mặt với những việc lớn như vậy, bạn sẽ bó tay, lại biết dựa dẫm vào tổ chức. Nếu bạn thực sự không có tổ chức, xin hãy bắt đầu xây dựng tổ chức cho con cái của bạn, cho cuộc sống tuổi già của bạn ngay bây giờ, sinh nhiều con giải quyết mọi vấn đề. Bạn có thể không kết hôn, nhưng bạn có thể sinh nhiều con, thực sự rất quan trọng. Sau đó, bắt đầu từ thế hệ của bạn, hãy thiết lập một giá trị quan và vật tổ gia đình tốt đẹp, đóng góp một chút sức lực nhỏ bé của bạn cho sự thịnh vượng của gia đình. Nếu không, sau này bạn đến viện dưỡng lão cũng bị người khác bắt nạt, cho dù bạn có nhiều tiền đến đâu, bởi vì bạn không có người chống lưng, cho dù bạn có vài đứa con, người khác cũng sẽ không đối xử với bạn như vậy, đây chính là sức mạnh của tính tổ chức. Vì vậy, tổng kết lại, huyết thống chính là hai điểm, có nhiều tiền hơn, có nhiều con cháu hơn, bạn mới có thể sống tốt hơn trên thế giới này. Thực sự, bởi vì cha mẹ của bạn sẽ rời xa bạn.

Những người anh chị em mà bạn gọi là bây giờ cũng không còn thân thiết như vậy nữa, sau này đều có gia đình riêng, bạn rất khó trông cậy vào họ, chỉ có con cháu của bạn mới có thể giúp bạn, nhưng bạn phải dạy dỗ con cháu thật tốt, nếu bạn không dạy dỗ tốt, chúng có thể đều là những đứa con bất hiếu, vô dụng, hại bạn, ngược lại sẽ làm hao mòn tâm lực của bạn.

Con cái không được dạy dỗ tốt, có vấn đề của chúng, phần lớn là vấn đề của bạn, nói xong về huyết thống rồi, tôi nói tiếp về huyết thù. Chuyện huyết thù này tôi không thể nói quá sâu, mọi người đều hiểu, không thể nói quá sâu. Chúng ta nói theo nghĩa đen, huyết thù là gì, là quy tắc lấy máu và sinh mạng của bạn làm thù lao, tức là thời xưa có rất nhiều thổ phỉ, đủ loại băng nhóm bạo lực, thu cái gì mà phí bảo kê, đầu gấu địa phương, thu phí bảo kê cho bạn, cướp bóc, ép buộc bạn, bắt cóc, đều là dùng sinh mạng của bạn làm phương tiện đe dọa, rồi để bạn đưa tiền cho hắn. Nhưng thứ này vốn dĩ là quyền được sống của bạn, thuộc về bạn, nhưng bạn còn phải bỏ tiền ra mua quyền được sống của mình. Mọi người đừng nghĩ rằng quy luật này không còn tồn tại trong xã hội hiện đại, chỉ là thay đổi hình thức mà thôi. Chúng ta luôn dùng sức lao động của mình, dùng sinh mạng của mình để đổi lấy tiền sinh mạng của mình, có một số tiền bạn nhất định phải trả, không trả bạn sẽ không sống được, bạn sẽ sống không tốt, chỉ là không đáng sợ như thời xưa, có thể số tiền này bạn không trả bạn sẽ gặp một số rắc rối, bạn hiểu không? Không thể nói quá nhiều, bạn cũng

đừng nghĩ rằng sinh mạng là vô giá, sinh mạng có giá, bạn gặp tai nạn giao thông phải bồi thường bao nhiêu tiền? Gặp tai nạn phải bồi thường bao nhiêu tiền, đều có giá cả để đo lường.

Đúng không? Bạn nói bạn bị người khác bắt cóc, xin hỏi kẻ bắt cóc đòi bao nhiêu tiền? Đòi bao nhiêu tiền là do mức độ khan hiếm của bạn, do điều kiện giàu có của gia đình bạn quyết định. Nếu nhà bạn nghèo rớt mồng tơi, kẻ bắt cóc sẽ không đòi hỏi quá đáng, bởi vì hắn biết không đòi được bao nhiêu tiền, vì vậy bạn không đáng giá số tiền đó đúng không? Bạn nói với tôi sinh mạng là vô giá, tôi hỏi bạn một câu, nhỡ đâu có ngày bạn rơi vào tay kẻ thù, bạn muốn phe ta đến cứu bạn, nhưng phe ta cứu bạn cần phải trả giá rất lớn, cái giá này rất lớn, có thể đổi lấy một triệu người. Xin hỏi người khác còn cứu bạn sao? Không cứu, bởi vì cảm thấy việc này không có lời, bạn còn nói sinh mạng là vô giá sao? Nếu sinh mạng là vô giá, nên dùng hết kinh phí, hết quân phí để cứu bạn, điều 100 chiếc máy bay chiến đấu, máy bay trực thăng chiến đấu, tiêm kích J-12 đến cứu bạn, bạn nghĩ có thể sao? Bạn sẽ bị bỏ rơi, chỉ đơn giản vậy thôi.

Chủ đề này tôi không muốn nói quá nhiều, mọi người hiểu rõ là được rồi. Tóm tắt lại nội dung của bài học này, tôi đã nói hai điểm, huyết thống và huyết thù, huyết thống chính là dùng giá trị quan và vật tổ để thiết lập tính tổ chức của riêng mình, tổ chức này có thể giúp bạn. Sống tốt hơn trên thế giới này, con người phải dựa vào tổ chức lớn, nhưng bạn dựa vào cá nhân thực sự gọi là lấy trứng chọi đá. Bạn phải có một tổ chức nhỏ, rồi dựa vào tổ chức lớn, con người không thể tách rời khỏi bất kỳ tổ chức và hệ thống nào để sống độc lập trên thế giới này.

Mọi người, trước đây chúng ta thường nghe người khác nói đến lối sống USB đúng không? USB là gì? Tự mang hệ thống, cắm vào rút ra tùy ý, hợp tác liên kết với các tổ chức xung quanh mọi lúc mọi nơi. Mọi người, câu cuối cùng là trọng điểm, có nghĩa là gì? Không phải để bạn làm người cô độc, nhất định bạn muốn kiếm tiền, nhất định phải hợp tác liên kết với những người xa lạ xung quanh. Chỉ là cách thức đã thay đổi, nó không giống như ổ cứng, phải gắn vào máy tính, USB cũng phải cắm vào, bạn không cắm vào làm sao có thể hợp tác? Bạn tự mang màn hình hiển thị, cho dù bạn tự mang màn hình hiển thị, bạn tự mang mạng, cho dù bạn tự mang mạng, bạn tự mang trạm gốc, chẳng phải đều phải cắm vào mới có thể hợp tác liên kết sao? Vì vậy, bạn đừng nghĩ rằng bạn có thể sống cô lập, sống độc lập trên thế giới này là tuyệt đối không thể. Bạn không biết hợp tác, bạn không biết gắn vào mạng lưới tổ chức lớn, thiết lập tổ chức của riêng mình, bạn không thể thực sự kiếm được tiền. Huyết thù. Tôi tóm tắt một câu là gì? Chính là tiền nên trả thì phải trả, bởi vì đây là để bảo vệ quyền được sống của bạn, không thể nói quá nhiều. Được rồi, bài học này chỉ nói đến đây thôi. Hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.

KIẾP THỨ TÁM: THIÊN TUYỂN CHI TỬ (NGƯỜI ĐƯỢC TRỜI CHỌN)

Thiên tuyển chi tử là người kiên trì với xác suất cao, chuẩn bị cho xác suất thấp. Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Rất nhiều người xung quanh chúng ta vẫn là động vật cấp thấp, sự khác biệt giữa người với người còn lớn hơn sự khác biệt giữa người với lợn. Chúng ta đều có một cái mũi, hai con mắt, không chỉ có sự khác biệt về vẻ đẹp, mà còn có sự khác biệt về giai cấp, sự khác biệt về trí tuệ, sự khác biệt về mức độ tiến hóa. Bạn đừng nghĩ rằng hắn là người, nhưng đó chính là một con chó. Trong phim Đại Thoại Tây Du không phải có một câu nói sao? Mau nhìn, đó là một con chó. Tại sao? Bởi vì họ vẫn chưa tiến hóa hoàn toàn, họ đang dùng cách tư duy ở tầng thấp nhất để suy nghĩ về thế giới này. Thế giới này là một thế giới mà kết quả được tạo ra bởi nhiều yếu tố biến đổi phức tạp, chứ không phải là mối quan hệ đơn giản, giống như rất nhiều người vẫn đang dùng tư duy tuyến tính để giải quyết vấn đề của thế giới này.

Trong khóa học Phong Thần của tôi đã nói, tư duy của con người được phân tầng, một chiều, hai chiều, ba chiều, bốn chiều, điểm, đường thẳng, mặt phẳng, hình khối, cộng thêm một chiều thời gian của tư duy. Nhưng rất nhiều người vẫn sống trong tư duy tuyến tính, chỉ có trước và sau, thậm chí không có trên dưới, có trên dưới chính là lập thể. Lập thể chính là thế giới ba chiều mà chúng ta đang sống. Mọi người sống trong thế giới phẳng, những ai chưa nghe khóa học Phong Thần có thể nghe kỹ. Vì vậy, họ nghĩ thế giới này rất đơn giản, bởi vì cô ấy thi đỗ đại học tốt là do gì? Chắc chắn là do tìm quan hệ rồi. Tại sao anh ta có thể đóng bộ phim truyền hình này? Bởi vì anh ta đã ngủ với đạo diễn, bạn xem họ hiểu thế giới này quá đơn giản, tôi chỉ lấy ví dụ này để mọi người dễ hiểu. Nhưng tại sao bạn ngủ rồi mà bạn lại không đóng được, tại sao bạn tặng quà mà lãnh đạo lại không nhận? Tại sao bạn tặng quà rồi mà bạn vẫn không thi đỗ đại học tốt, vấn đề này đã làm khó họ. Tại sao lại như vậy? Bởi vì họ quá ngu ngốc, họ nghĩ thế giới này quá đơn giản.

Nhưng thế giới này chính là phức tạp, biến đổi khôn lường, chính là một hệ thống động khổng lồ. Trong hệ thống động này, tất cả người chơi sẽ phản ứng theo kích thích bên ngoài, vì vậy sẽ có hàng ngàn hàng vạn kiểu tư duy đang hoạt động, điều này dẫn đến kết quả gì, trong hệ thống động này, việc thiết lập mối quan hệ nhân quả là rất khó khăn. Bạn phải biết bạn muốn đơn giản hóa sự phức tạp là rất khó. Bạn viết một thứ gì đó phức tạp, vòng vo rất đơn giản, nhưng bạn muốn viết rõ ràng, nói rõ ràng một việc phức tạp, cần phải có công

lực rất lớn, bạn phải hiểu được, bạn còn phải giải thích một cách đơn giản dễ hiểu, thiết lập hai mối quan hệ nhân quả rõ ràng, để mọi người có thể hiểu được, đây là một việc rất khó. Chúng ta đưa ra quyết định trong hệ thống động này, không thể cho bạn một câu trả lời chắc chắn. Bất kỳ ai nói với bạn nghe bài giảng của tôi nhất định sẽ kiếm được tiền, bất kỳ ai nói với bạn làm dự án của tôi nhất định sẽ kiếm được tiền, bất kỳ ai nói với bạn nhất định bạn làm như vậy nhất định sẽ như thế nào. Sẽ không, không có mối quan hệ mua bán rõ ràng như vậy, đó không phải là giao dịch hàng hóa, đây là một quyết định. Mà quyết định sẽ có rất nhiều yếu tố biến đổi bên trong. Chúng ta không thể làm là theo đuổi sự chắc chắn. Tôi đã nói năng lực lớn nhất của con người là gì? Là có thể tìm thấy sự chắc chắn với xác suất cao trong sự không chắc chắn, mà không ai có thể hứa hẹn và đảm bảo cho bạn. Quá khó, ngay cả cha mẹ của bạn cũng khó có thể đảm bảo cho bạn. Con người là một loài động vật rất thiếu cảm giác an toàn, vì vậy họ luôn muốn có một sự chắc chắn. Nhưng thế giới này không phải như bạn tưởng tượng, không có sự chắc chắn. Vì vậy, tôi nói may mắn là gì? May mắn là thực lực, tại sao người này lại may mắn? Trừ trường hợp trúng xổ số.

May mắn với xác suất cao là vì người đó đã làm một việc có xác suất thành công cao, thông qua việc cộng dồn các xác suất cao, tăng khả năng thành công của người đó, bởi vì người đó đã đi đúng hướng, vì vậy có một chút may mắn, người đó sẽ dễ dàng thành công hơn. Lấy việc mua nhà làm ví dụ, điều quyết định giá nhà ở thành phố này nhất định là 80% xác suất cao quyết định, 20% xác suất thấp còn lại, ví dụ như vị trí, rồi bất động sản này, thương hiệu, trang trí, rồi chiều cao, những thứ này đều là xác suất 20%. Xác suất 20% của bạn phải được xây dựng trên cơ sở xác suất 80% này. Mà xác suất 80% này là gì? Chúng ta đừng vì lựa chọn xác suất 20% này mà tỉ mỉ lựa chọn, kết quả phát hiện không gian tăng giá tài sản mà xác suất 20% mang lại không lớn, thậm chí còn có thể khiến bạn thua lỗ, bởi vì đây là việc có xác suất nhỏ.

Mà việc có xác suất cao là gì? Điều quyết định bất động sản này có khả năng tăng giá trong tương lai hay không, có khả năng chống lạm phát hay không? Là ba yếu tố xác suất cao nào? Dân số, tiềm năng phát triển của thành phố và tiền tệ, sự cộng dồn của ba yếu tố này quyết định 80% giá tài sản của thành phố. Nếu mô hình quyết định của bạn không có vấn đề gì với ba yếu tố này, bạn có thể kiếm được tiền từ điều này với xác suất cao, 20% còn lại không quá quan trọng. Bởi vì nếu xác suất 80% của bạn không đúng, 20% còn lại chính là cây không rễ, không sống được bao lâu. Bề ngoài giá rất cao, nhưng lại có giá mà không có thị trường. Bạn xem, giống như rất nhiều thành phố cấp ba, cấp bốn, bề ngoài giá nhà rất cao, nhưng lại có giá mà không có thị trường, bởi vì nó không có thị trường, nó không có dòng người thực sự chảy vào, nó không có cơ cấu ngành nghề thực sự của thành phố, nó không thể tồn tại lâu dài. Béo giả tạo, không ai mua. Trước đây tôi cũng đã nói trong khóa học kinh tế của mình, bong bóng là gì? Tài sản không thể thanh khoản gọi là bong bóng. Tài sản là gì?

Bong bóng có thể thanh khoản gọi là tài sản, đúng không? Vì vậy, không có bong bóng và tài sản, chỉ có lợi nhuận. Không có bong bóng và lợi nhuận, bong bóng có thể thanh khoản là lợi nhuận, lợi nhuận không thể thanh khoản là bong bóng, chỉ đơn giản vậy thôi, nhân quả lẫn nhau, không có gì là tuyệt đối, tìm đối tượng kết hôn cũng vậy.

Bạn muốn tìm một người phù hợp, bạn sẽ không lựa chọn người đó vì những việc có xác suất nhỏ, bạn sẽ lựa chọn người đó vì những việc có xác suất cao, những thứ khác chỉ là điểm cộng, bạn sẽ có những việc có xác suất nhỏ. Ví dụ như ba việc có xác suất cao của phụ nữ là gì? Sức hấp dẫn giới tính, giá trị tình cảm, giá trị danh tiếng hoặc có thể thêm một điều nữa là tài nguyên sinh tồn. Nhưng dù sao đi nữa, bốn thứ này bạn có, bạn sẽ có xác suất thành công trên 80%, 20% còn lại không quan trọng, bạn đừng cố gắng hết sức để theo đuổi xác suất 20% đó, không cần thiết. Đây cũng là điều tôi đã nói ở phần đầu, kiên trì với việc có xác suất cao, chuẩn bị cho việc có xác suất thấp.

Tiếp theo tôi sẽ nói, cho dù bạn có biết tập thể dục đến đâu, có hiểu biết về thời trang đến đâu, có uyên bác đến đâu. Nếu bạn không có ba điều chính ở phía trước, những thứ phía sau của bạn đều không thể phát huy tác dụng chủ đạo, vì vậy không có tiền để tập thể dục, không có tiền để làm gì, giàu có về thi ca cũng vô dụng. Bởi vì những thứ đó đều là điểm cộng, đều là xác suất nhỏ, xác suất nhỏ phải dựa vào xác suất lớn. Bạn không có những thứ ở phía trước, những thứ ở phía sau có tốt đến đâu cũng vô dụng, sức khỏe là số 1, những thứ khác đều là số 0. Đối với đàn ông mà nói, cho dù có đẹp trai đến đâu, dáng người có đẹp đến đâu, cũng không phải là điều kiện tiên quyết để một người phụ nữ lấy bạn. Đàn ông mang lại giá trị sinh tồn, giá trị nuôi dưỡng, phải có tiền bạc, có quyền quyết định, có thể cho phụ nữ cảm giác an toàn. Mà cảm giác an toàn và sức mạnh này không phải vì dáng người của anh ta có đẹp hay không, có đẹp trai hay không, phụ nữ cũng là một loài động vật thực tế. Bởi vì phụ nữ thời nguyên thủy, một khi mang thai, kết hợp với đàn ông, bắt đầu quá trình mang thai, cô ấy sẽ có một khoảng thời gian không thể làm việc, không thể đi hái quả, vậy có thể sẽ chết đói. Lúc này phải tìm một người đàn ông có thể liên tục cung cấp tài nguyên sinh tồn cho cô ấy, cho cô ấy cảm giác an toàn.

Xin hỏi lúc này đẹp trai, dáng người đẹp, biết nói chuyện có ích gì không? Vô ích, đàn ông biết săn bắn là hữu ích nhất. Nhưng rất nhiều người bỏ gốc lấy ngọn, tập thể dục không có tiền để tập thể dục, tập thể dục có ích gì? Chỉ là để có được một chút cảm giác tồn tại mà thôi. Đàn ông không có tiền, dáng người có đẹp đến đâu cũng không đẹp trai. Sức mạnh của một người là khí chất của người đó, không phải dựa vào dáng người có đẹp hay không, có quá nhiều người mạnh mẽ bên ngoài, yếu đuối bên trong. Những người đàn ông cơ bắp cuồn cuộn đó không thì làm trai bao, không thì làm thú cưng của người khác, căn bản không có khí chất và sức mạnh thực sự của một người đàn ông. Vì vậy, mọi người đừng bỏ gốc lấy ngọn. Gốc là gì? Ngọn là gì? Gốc là ngũ quan của

bạn, máu thịt của bạn, ngọn là gì? Móng tay có đẹp hay không? Tay bị gãy thực ra cũng không sao, tay bị gãy vẫn có thể sống. Nhưng bạn thiếu một bộ phận, bạn sẽ rất khó sống. Tôi nói là nội tạng, bạn sẽ rất khó sống, đó là thứ đóng vai trò vận hành bên trong cơ thể bạn. Nhưng rất nhiều người lại làm ngược lại, ngày nào cũng theo đuổi vẻ đẹp bên ngoài, kết quả bên trong, đẹp mã bên ngoài, mục ruỗng bên trong, không biết dưỡng sinh điều hòa, ngày nào cũng tập thể dục, cũng chưa bao giờ tập thể dục nhịp điệu, kết quả dáng người đẹp rồi, nhưng sức khỏe lại rất kém, ngu ngốc vô cùng.

Vì vậy, mọi người, khi bạn có thể nắm bắt được xác suất này, tìm thấy thuật toán, cộng dồn xác suất, để khả năng có được giá trị tương đối lớn nhất. Bạn chỉ cần làm được điều này, cuối cùng thực sự gọi là phó mặc cho số phận, không phải là phạm vi bạn có thể kiểm soát. Vì vậy, có câu nói như thế nào nhỉ, làm hết sức mình, phó mặc cho số phận, không phải là bạn nỗ lực một cách ngu ngốc, bạn phải chọn đúng hướng để nỗ lực, nỗ lực trên con đường phù hợp.

Bây giờ bạn đang làm thương mại điện tử, bán hàng trên Moments rất khó bán được, dù bạn có cố gắng đến đâu cũng không được. Trong khóa học Những Cạm Bẫy Trong Thế Giới Thương Mại của tôi sẽ nói về cách lựa chọn dự án, làm thế nào để cộng dồn xác suất cao, không phải vì bạn đã chọn trước đó thì bạn nhất định phải kiên trì, đừng kiên trì vì kiên trì. Bạn xem bây giờ tôi còn đăng dự án tôi làm trước đây không, tôi đều không đăng nữa, bởi vì đã, trong khóa học có phí có thể nói một chút, trong khóa học miễn phí thì không thể nói, bởi vì đã đi vào ngõ cụt rồi, bây giờ tôi còn để người khác làm, tuy không đến mức hại người, nhưng lãng phí thời gian cũng là hại người, không có kết quả cũng là hại người. Vì vậy, tôi không cần phải để người khác làm, sẽ không vì sự kiên trì và lựa chọn của tôi lúc đó mà tôi làm.

Tại sao rất nhiều người vẫn kiên trì, bởi vì họ không còn đường lui, vì vậy họ phải kiên trì, nếu không họ sẽ mất đi phương tiện sinh tồn duy nhất của mình, cuộc sống của họ sẽ mất đi ý nghĩa. Giống như tại sao bạn phải giữ thể diện cho người nghèo, bởi vì họ không còn gì cả, cái gì cũng không có, chỉ còn lại thể diện, bạn không cho họ nữa, họ sẽ liều mạng với bạn, giết chết bạn, rất nhiều người đang tự lừa dối mình, họ không chỉ lừa người, họ còn tự lừa dối mình, vĩnh viễn sống trong lời nói dối.

Khởi nghiệp là gì? Khởi nghiệp là không có một hướng đi rõ ràng, không phải ai nói với bạn thành công của tôi có thể hỗ trợ bạn, bạn làm theo tôi nhất định sẽ thành công. Không phải, khởi nghiệp chính là tìm kiếm quy luật trong bóng tối, không có la bàn, không có hướng đi, tất cả đều tùy cơ ứng biến. Trong tình huống hoàn toàn mù mờ này, tất cả các quyết định đều được đưa ra trong trường hợp thiếu thông tin, bởi vì không ai có thể toàn năng, chúng ta rất khó làm rõ mối quan hệ nhân quả của sự việc.

Rất nhiều việc đều là sự kiện ngẫu nhiên, thế giới cô lập không có tính liên tục, có tính tương quan. Tôi nói một chút, tôi phổ cập thêm về vấn đề xác suất này, có một số việc là một thế giới độc lập. Bạn đừng coi thế giới độc lập là một thế giới mang tính thói quen bình thường, nếu bạn nghĩ như vậy, bạn sẽ tiêu đời. Cờ bạc. Lấy ví dụ, bạn tung xúc xắc 6 lần, năm lần đầu bạn muốn tung được số 5, kết quả năm lần đầu đều không tung được số 5, đều là số 1. Bạn nghĩ, vậy lần thứ sáu xác suất tung được số 5 có lớn hơn không? Không lớn hơn, bởi vì mỗi việc này đều là độc lập. Bạn hiểu không? Nó là độc lập, sẽ không vì năm lần đầu bạn tung được 5 số 1, chưa từng xuất hiện số 5, rồi xác suất xuất hiện số 5 ở lần thứ sáu sẽ tăng lên. Sẽ không, mỗi lần đều là thế giới độc lập.

Trước đây khi còn nhỏ tôi đã chơi máy đánh bạc, đoán lớn nhỏ đều là ngẫu nhiên, rất nhiều người đoán lớn nhỏ nhỏ lớn nhỏ lớn, chắc là sẽ ra lớn. Thực ra không phải, mỗi lần đều khác nhau, mỗi lần đều là thế giới độc lập, mỗi lần đều là 100%. Không có chuyện tám lần trước ra nhỏ thì nhất định sẽ ra lớn một lần, đó đều là do tâm lý của bạn. Con người thích tìm đủ loại lý do lý thuyết cho mình, luôn muốn tìm một chỗ dựa. Nhưng đây chính là thế giới độc lập.

Còn có một vấn đề gọi là vấn đề xác suất tương quan. Giống như chúng ta có, có một bộ bài, mỗi bộ bài chẳng phải đều có bốn lá gì? Bốn lá K, bốn lá 9 đúng không? Lần đầu tiên bạn rút được một lá K, chẳng phải lần sau sẽ có tính tương quan, nhưng không có tính nhân quả, không phải là bạn rút được một lá K thì lá tiếp theo sẽ không rút được lá K đúng không? Nhưng sau khi bạn rút được lá K đầu tiên, chẳng phải những lá còn lại? Xác suất bạn rút được lá K sẽ giảm xuống, bởi vì đã bớt đi một lá K, vì vậy lần sau bạn có thể sẽ không rút được lá K, nhưng chưa chắc, chỉ là xác suất giảm xuống mà thôi, đây là tính tương quan. Rất nhiều người sẽ coi tính tương quan là tính nhân quả, đặc biệt là rất nhiều người làm dự án, đã dùng sản phẩm nhà chúng tôi, vì vậy bệnh đã khỏi, đã dùng sản phẩm nhà chúng tôi, vì vậy tóc đã đen trở lại. Tôi nói đây là cái quái gì vậy. Tôi nói sức khỏe của một người, một người hói đầu mọc tóc đen trở lại có liên quan gì đến sản phẩm bạn dùng? Có thể, ví dụ như bạn bị cảm cúm ba ngày sẽ khỏi, đúng không? Nhiều nhất là 7 ngày. Tôi lấy ví dụ, ba ngày đã khỏi, rồi ngày đầu tiên bị cảm cúm đã dùng sản phẩm này của mẹ bạn, kết quả ngày thứ ba đã khỏi, bạn nói ôi chao, bạn xem sản phẩm nhà chúng tôi tốt như thế nào, dùng ba ngày cảm cúm đã khỏi, bạn không dùng nó cũng sẽ khỏi. Bạn không thể gán ghép mối quan hệ nhân quả này lên người bạn.

Lấy thêm một ví dụ nữa, rất nhiều người thấy vận động viên bơi lội dáng người rất đẹp, tay dài chân dài, chân dài miên man, người tập múa ba lê chân dài, dáng người cao ráo, đầu lại nhỏ, liền đưa ra một kết luận, tôi phải đi học bơi, tôi phải đi học múa ba lê, rồi tôi có thể tay dài chân dài. Họ đã quên một điều kiện tiên quyết, chính là những người đó, những người tay không dài, chân không dài sẽ không được chọn vào đội tuyển bơi lội, cũng sẽ không được chọn

vào trường múa ba lê, không phải vì họ đến luyện tập, đến bơi mà tay dài chân dài, dù bạn có luyện tập như thế nào bạn cũng sẽ không như vậy.

Bạn xem rất nhiều người đi bơi đều béo, dáng người cũng không đẹp, bởi vì dáng người bạn quá béo, người ta sẽ, bạn đừng nhầm lẫn điều này, cũng không phải vì dùng sản phẩm nhà bạn mà nhất định sẽ tốt, không dùng nó cũng có thể tốt, phần lớn là một loại an ủi tâm lý. Giống như tôi dùng rất nhiều thực phẩm chức năng và sản phẩm chăm sóc sức khỏe, tôi thực sự không biết có tác dụng gì, nhưng tôi dùng là một loại an ủi tâm lý, tôi không dùng sẽ cảm thấy lo lắng, bạn hiểu không? Nhưng tôi dùng rồi tôi cảm thấy tâm trạng tốt, có cảm giác an tâm, nhất định có thể giúp cơ thể tôi khỏe mạnh hơn. Đôi khi thực sự là bỏ tiền ra mua một liều thuốc an ủi, chính là sự kiện xác suất tương quan mà tôi nói. Tóm tắt một chút, khoảng cách giữa người với người là do sự cộng dồn của những quyết định thành công. Người giỏi là người tìm kiếm sự cộng dồn của những việc có xác suất cao. Ví dụ như bạn đến thành phố cấp một, xác suất thành công sẽ lớn hơn. Vậy bạn đến thành phố cấp một, có đủ điều kiện mua nhà ở thành phố cấp một, bạn có thể chống lạm phát, đạt được sự tăng giá tài sản. Đây là một thế giới xác suất cao, bạn ở thành phố cấp ba, cấp bốn sẽ không có xác suất này, bạn có xác suất thành công khi khởi nghiệp trong thế giới xác suất nhỏ, thành phố nhỏ của bạn chỉ có thể dựa vào điều này, bạn còn mong đợi kiếm được tiền bằng cách đi làm.

Ở thành phố nhỏ, con đường duy nhất là khởi nghiệp. Nhưng bạn phải biết xác suất thành công khi khởi nghiệp ở thành phố nhỏ cũng rất thấp. Bởi vì thành phố nhỏ có đủ loại quan hệ, làm gì cũng phải có quan hệ, vì vậy bạn lại, nếu không có quan hệ này, lại là xác suất nhỏ trong xác suất nhỏ. Mà lúc này bạn nên chọn làm gì, làm một việc có xác suất cao, đến thành phố lớn, cạnh tranh tương đối công bằng, có hộ khẩu thành phố lớn, quen biết một số người giỏi ở thành phố lớn, nghe tư duy của họ, nghe trí tuệ của họ, làm theo họ. Bởi vì họ có kinh nghiệm và phương pháp luận thành công, bạn lấy làm của riêng, sửa đổi thành của bạn là được rồi, tùy cơ ứng biến, biến thành của bạn, tất cả đều là của bạn, chẳng phải xác suất thành công sẽ tăng lên rất nhiều sao.

Đúng không? Đừng làm những việc có xác suất nhỏ. Nhưng có một số việc có xác suất nhỏ bạn phải phòng ngừa, ví dụ như có nghĩa là gì? Tôi cho mọi người một lời khuyên, chúng ta mắc bệnh hiểm nghèo chẳng phải là việc có xác suất nhỏ sao? Nhưng bạn có cần phải phòng ngừa không? Bạn phải chuẩn bị sẵn sàng. Nếu bạn không chuẩn bị sẵn sàng, một khi nó xảy ra chính là việc 100%. Phải mua bảo hiểm bệnh hiểm nghèo. Trong quá trình quan hệ tình dục, nếu bạn không dùng bao cao su, có thể sẽ bị giang mai, bị bệnh tình dục, bị AIDS. Nếu bị AIDS, bởi vì bạn một lần, bạn cảm thấy đây là việc có xác suất nhỏ, kết quả bạn không dùng, vì theo đuổi sự kích thích và khoái cảm, khoái cảm vài phút đó, thậm chí có thể là khoái cảm vài giây, bạn không dùng, kết quả

lại gặp phải. Một khi mắc bệnh, đó chính là việc tử vong 100%, chỉ là vấn đề thời gian dài hay ngắn mà thôi.

Vì vậy, những việc có xác suất nhỏ nhất định phải phòng ngừa, đừng có tâm lý may mắn được không? Cuối cùng bổ sung thêm một điểm nữa, làm thế nào để bạn nuôi dạy được một đứa con ngoan? Rất đơn giản, chính là sinh nhiều, bạn sinh quá ít, xác suất xuất hiện sẽ rất thấp. Bạn sinh năm đứa, bạn sinh một đứa. Thực sự, nếu bạn rất giàu, con trai nhà bạn sẽ ỷ thế hiếp người. Dù sao cha mẹ tôi cũng rất giàu, tôi không cần phải cố gắng, bạn hiểu không? Bạn có hai đứa con trai sẽ cạnh tranh, ba đứa con trai sẽ kết thành băng đảng, cùng nhau phấn đấu, ai giỏi thì cho ai, cạnh tranh lẫn nhau. Cơ chế vận hành thị trường tốt đẹp vĩnh viễn là phương tiện tốt nhất để dạy dỗ người khác, không thể cho người đó cảm giác an toàn, như vậy sẽ không cố gắng. Tôi có tiền, đó cũng không phải là của bạn. Nếu bạn có năng lực, lấy tiền của tôi làm gì? Nếu bạn không có năng lực, tiền của tôi cho bạn có ích gì? Đúng không? Vì vậy, dù bạn có tiền hay không cũng không nhất thiết phải cho con cái của bạn, bởi vì bạn cho người đó rất có thể cũng sẽ hại người đó. Được rồi, bài học hôm nay nói đến đây thôi, cuối cùng nhấn mạnh lại trọng điểm của bài này là gì, kiên trì làm những việc có xác suất cao, chuẩn bị cho những việc có xác suất thấp, hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.



KIẾP THỨ CHÍN: CỘNG ĐỒNG RULE

Cộng đồng RULE.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Tất cả những gì chúng ta nhìn thấy trên thế gian đều là ảo tưởng, đều là thủ đoạn, mà thực chất là gì? Tất cả ảo tưởng, tất cả thật giả, thiện ác, bốc đồng, bạo lực đều có thể chỉ phục vụ cho một thứ, gọi là sinh tồn. Vì vậy, chúng ta sống trên đời, điều quan trọng nhất đều phải lấy sinh tồn làm tiêu chuẩn, tất cả những thứ khác đều là thủ đoạn. Đạo đức, tà ác, chính trị, giả dối, chân thành, giả tạo cũng vậy, những thủ đoạn này chỉ dùng để giải quyết vấn đề sinh tồn, không có gì là không thể sử dụng.

Mọi người. Vì vậy, đôi khi chúng ta nghe rất nhiều người bán hàng nói với bạn rằng bạn phải như thế nào, bạn sẽ như thế nào. Nếu bạn không như thế nào như thế nào như thế nào, bạn sẽ không như thế nào. Những thứ này là sự thật sao? Chỉ là sự thật trong mắt họ, đây chính là một Rashomon (La Sinh Môn). Rashomon nói về điều gì? Chính là tất cả sự thật trong miệng mỗi người đều khác nhau. Sự thật trong mắt bạn hoặc sự thật trong mắt tôi đều khác nhau, bởi vì góc độ của mỗi người khác nhau dẫn đến sự khác biệt, bởi vì sự thật mà người đó trình bày là có lợi cho người đó, sự thật mà bạn trình bày là có lợi cho bạn. Bạn sẽ thấy có rất nhiều người đến than thở với bạn, nói về sự bất hạnh của họ, nói về việc chồng họ đối xử với họ không tốt như thế nào, đừng hoàn toàn tin tưởng. Bởi vì trong quá trình trình bày, họ đã bỏ qua những điều bất lợi cho họ, họ chỉ nói về việc họ đáng thương như thế nào. Vì vậy, một người có thể nhận thức khách quan về bản thân là rất khó. Đừng tin vào sự thật trong miệng người khác, bạn chỉ cần tin vào điều gì, tin vào chi phí và lợi ích, tin vào việc này có lợi cho ai, bạn sẽ có thể phân tích được.

Người này nói thật hay nói dối. Ví dụ như tác dụng của tôn giáo là gì? Tác dụng của Nho giáo là gì? Gọi là giảm chi phí quản lý, nó đều là công cụ, là công cụ của ai? Mọi người đều rất rõ ràng, nó có thể giúp những người xa lạ hòa nhập vào nhóm này trong thời gian ngắn. Mà trong nhóm này, mọi người đều công nhận một giá trị quan, như vậy, người xa lạ này sẽ không gây rối, thuận tiện cho việc quản lý, mà quan niệm và hành vi phải phù hợp với tiêu chuẩn do giá trị quan này đặt ra. Vì vậy, chi phí quản lý đối với bạn đã giảm xuống.

Nói một cách dễ hiểu là gì? Bạn vốn là một kẻ cứng đầu, sau khi đến đây quy y giáo phái của tôi, trở nên rất ngoan ngoãn. Vì vậy, bạn xem thời xưa thường có câu "Trên đời không có cha mẹ nào là không tốt", "Bất hiếu có ba, không có con nối dõi là lớn nhất", "Quân quân thần thần, phụ phụ tử tử", "Tam cương ngũ thường". Tại sao lại có những câu nói này? Mọi người hãy suy nghĩ kỹ, những thứ này không phải là sự thật, mọi người, những thứ này đều là công cụ.

Khi bạn có thể nhận thức rõ ràng rằng thiện, ác, chính trực, giả dối đều có thể là công cụ, tất cả đều là thủ đoạn thể hiện vì sự sinh tồn và phát triển của người này. Bạn đã hiểu được nguồn gốc của thế giới này.

Bạn có biết rất nhiều người sẽ nói bạn là người không có đạo đức không? Xin hỏi đạo đức là gì? Khái niệm đạo đức của mỗi tầng lớp là khác nhau, rất mơ hồ. Ai quy định đạo đức này, bạn cũng không thể xác định đạo đức bạn nói có phải là đạo đức hay không. Đạo đức hiện đại chỉ là một loại quy tắc ứng xử mà thôi, dùng để phân biệt các tầng lớp khác nhau, có đạo đức của tầng lớp hạ lưu, có đạo đức của tầng lớp trung lưu, tầng lớp thượng lưu có đạo đức của tầng lớp thượng lưu.

Bạn, tại sao bạn lại cảm thấy Jack Ma thường xuyên nói dối? Tại sao ông ấy nói ông ấy không làm việc này, sao hai năm sau lại làm việc kia, tại sao ông ấy nói chuyện lại không giữ chữ tín? Mọi người, đó là vì bạn không hiểu đạo đức của tầng lớp đó, khi bạn dùng cái gọi là chân thành và không chân thành để xác định tiêu chuẩn đạo đức này, đối với ông ấy lại không phải, bởi vì đối với ông ấy điều này không quan trọng, mà sự phát triển và sinh tồn của doanh nghiệp cũng như sự chuyển đổi của cá nhân ông ấy là rất quan trọng.

Đạo đức là cái gì? Đúng không? Đương nhiên, mọi người đừng hiểu lầm ý tôi, tôi không phải là dạy mọi người không có đạo đức, vẫn phải có một số đức tính cơ bản của con người. Ví dụ như cố gắng giúp đỡ người khác, nhặt được của rơi trả lại người mất, những thứ không thuộc về bạn thì đừng lấy, bởi vì đây không phải là đức của bạn, không xứng, chưa chắc đã có tai họa lớn, có một số tiền vốn dĩ không nên thuộc về bạn, thực sự, bạn đã làm tiêu tan phúc báo của mình, số tiền này bạn lấy sẽ không yên tâm, tâm lý của bạn sẽ thay đổi.

"Trong mệnh có thì ắt có, trong mệnh không có thì đừng cưỡng cầu", bạn xem cái gọi là tốt và xấu, đều là một loại quan niệm biện chứng. Không có người tốt và người xấu, tại sao người ta lại xấu với bạn? Là vì vị trí sinh thái của bạn không thể giúp người ta, hơn nữa còn có thể gây hại cho người ta. Người ta đương nhiên phải xấu với bạn, nếu bạn có thể mang lại lợi ích rất lớn cho người ta, có thể giải quyết vấn đề sinh tồn và phát triển của người ta, người ta đương nhiên sẽ thể hiện mặt tốt nhất cho bạn.

Huang Bo không phải đã nói sao, khi anh ấy phát đạt, sẽ thấy xung quanh toàn là người tốt. Tại sao? Người ta không tốt với bạn mà thôi, người ta tệ với bạn mà thôi. Về bản chất, không phải là vấn đề của người khác, mà là vấn đề của bạn. Vì vậy, bạn xem đôi khi tốt và xấu đều là thủ đoạn. Có một số lãnh đạo cấp cao đến một số công ty, việc đầu tiên là làm gì, sẽ không quá tốt với nhân viên, có nghĩa là gì? Từ giản dị đến xa hoa thì dễ, từ xa hoa đến giản dị thì khó. Ban đầu quá tốt với bạn, dần dần không tốt với bạn nữa, bạn sẽ cảm thấy sao người này lại không tốt với tôi nữa, lại lạnh nhạt với tôi. Anh không còn yêu tôi nữa, đó đều là thủ đoạn, chứng tỏ người này không biết dùng thủ đoạn. Con người, rất nhiều ông chủ, lúc đầu đến liền thể hiện uy quyền, rất xấu, đặt ra đủ loại quy tắc hà khắc, dần dần thân thiết với mọi người hơn, có một chút buông lỏng, mọi người sẽ cảm ơn, đây đều là thủ đoạn. Nếu bạn quá thật thà, quá cứng nhắc, hết lòng vì mọi người, ngược lại là hại mọi người. Tôi tiếp xúc với rất nhiều người xa lạ đều rất không khách sáo, tôi đều nói rất rõ ràng với họ, tôi nói tôi khách sáo với ai, tôi bận chết mất, phải mắng bạn. Nếu tôi mắng bạn, không khách sáo với bạn, tôi có thể nhìn thấy con người thật nhất của bạn. Dần dần, tôi cảm thấy bạn cũng khá tốt. Bạn sẽ nói trời ơi, thực sự đã yêu tôi rồi, ấn tượng với tôi rất tốt, vì vậy thái độ của người đó đối với tôi đã thay đổi, thực ra tôi không thay đổi, tôi chỉ thay đổi thứ tự mà thôi. Tôi vẫn là tôi, nhưng tôi không phải là tôi.

Ví dụ như chúng ta đi đàm phán kinh doanh, không thể nào toàn là người tốt đi đàm phán, tôi nhất định phải dẫn theo một tên côn đồ, người này chính là ăn vạ, vô liêm sỉ, xấu xa, bạn hiểu không? Bạn phải có một người như vậy, có một số quá trình đàm phán, nếu đều là những người mặc vest chỉnh tề, rồi đủ loại đạo đức đều đặt trên bàn, rất khó đàm phán được gì, bởi vì người khác sẽ cảm thấy bạn là quả hồng mềm, nhất định phải dẫn theo một kẻ ác, nhất định phải đóng kịch, đây gọi là phối hợp, đây là một loại thủ đoạn, không có tốt hay xấu.

Nếu lúc này khi đàm phán bạn quá tốt, sẽ dẫn đến việc bạn khó gặp được nhân vật quan trọng của họ, mọi người sẽ thoái thác bạn, cản trở bạn, bày ra đủ loại cạm bẫy cho bạn. Nhưng nếu lúc này bạn xấu xa một chút, dùng một chiến lược rất xấu xa, nó có thể giúp bạn loại bỏ một số người không quan trọng, rồi xác định được những nhân vật quan trọng đó, rồi giúp bạn xua đuổi lũ tiểu yêu, trực tiếp gặp được trùm cuối, nếu kẻ ác này đạt được mục đích, đó chính là một chiến lược tốt.

Vậy lòng tốt của bạn là gì? Lòng tốt của bạn cũng là một thủ đoạn, có một số người không thực sự tốt bụng, chỉ là lấy lòng tốt làm lá chắn, giả nai ăn thịt hổ, khiến bạn cảm thấy tôi là người tốt. Thông thường thợ săn đều xuất hiện dưới hình thức con mồi, khiến bạn cảm thấy người đó rất dễ nắm bắt, tạm thời khiến bạn cảm thấy mình đã thắng, nhưng đúng lúc bạn cảm thấy mình đã thắng thì bạn đã thua. Bởi vì tuyệt chiêu còn ở phía sau. Vậy khi lòng tốt của bạn có

thể lấy được sự đồng cảm của người khác, có thể giúp bạn hóa giải rất nhiều tai họa, bạn hãy sử dụng chiến lược lòng tốt này. Nhưng một khi mâu thuẫn này không thể hòa giải, xin hãy bộc lộ bản chất Diêm Vương của bạn, đây cũng là điều tôi thường nói, Bồ Tát từ bi, Kim Cang Lục Đạo phẫn nộ hàng yêu phục ma vốn là một thể, đúng không? Chỉ cần xem bạn đối phó với đối thủ nào, sử dụng chiến lược nào là được rồi. Vì vậy, đôi khi chúng ta không thể nhìn vào những thứ mà người này thể hiện ra bên ngoài. Ví dụ như có một số người ngày nào cũng dạy mọi người phải trở thành phụ nữ độc lập, rồi dùng sự đồng cảm này để bóc lột mọi người, phụ nữ độc lập phải mua quần áo gì, phụ nữ độc lập phải dùng mỹ phẩm gì, phụ nữ độc lập phải tiêu xài hoang phí, nhưng bản thân họ lại hoàn toàn không làm như vậy. Họ còn tìm một người đàn ông tốt, nói với bạn đừng sinh con, bản thân họ lại sinh rất nhiều con, nói với bạn là một người phụ nữ phải sống thật rực rỡ. Kết quả họ tìm được một người đàn ông tốt, ngày nào cũng tận hưởng niềm vui của tình yêu, tận hưởng hạnh phúc và cảm giác an toàn mà người đàn ông mạnh mẽ đằng sau mang lại cho họ. Kết quả họ đã đưa hầu hết mọi người vào tròng bằng thủ đoạn này, để kiếm tiền của bạn, nhưng xuất phát điểm của họ là sai, những người này là xấu xa nhất.

Vì vậy, tôi nói đây là một thế giới ảo ảnh, những gì bạn nhìn thấy chưa chắc là sự thật, tai nghe mắt thấy chưa chắc đã là thật. Thực sự, bạn có thể nhìn thấy ảo ảnh trên sa mạc xuất hiện ngay trước mắt bạn. Vậy tại sao lại không có? Đó đều là ảo tưởng trong lòng bạn. Nếu bạn không thể phân biệt những thứ này, tôi hy vọng bạn có thể xuất phát từ góc độ sinh tồn tốt hơn đối với tất cả mọi thứ, giá trị và quyết định nào có thể giúp bạn sinh tồn. Vậy bạn hãy làm đi, đừng nghe những người tự truyền thông, cũng đừng bị người khác lừa, cũng đừng nghe những gì người bán hàng tuyên truyền với bạn, rất nhiều quan niệm chưa chắc đã đúng. Bạn muốn thực sự trở thành một người sáng suốt, bạn phải hiểu bản chất vận hành của thế giới này là gì, đây cũng là lý do cốt lõi khiến tôi mở loạt bài giảng Nhập Thế Mười Ba Kiếp này, được không? Có thể may mắn nghe được bài giảng này, thực sự rất may mắn, bởi vì thực sự đã vượt qua hầu hết mọi người. Hôm qua tôi còn nói trong nhóm, tôi nói tôi có thể chúc mọi người đến tầng thứ hai, nhìn thấu ái hận tình thù của thế giới này.

Tầng thứ ba tôi không ở được. Khi bạn biết những điều này, nếu bạn cảm thấy áy náy, hoặc cảm thấy sao thế giới này lại xấu xa như vậy, bạn cảm thấy mất đi hy vọng sống, điều này tôi không giúp được bạn, tôi hy vọng bạn có thể làm được điều gì, biết thực dụng mà không thực dụng, nhìn thấu ái hận tình thù và sự xấu xa của thế gian, vẫn giữ được sự tốt đẹp của bản thân. Từ nhỏ tôi đã trải qua quá nhiều sóng gió, mọi người đều đã nghe chương trình trước đây của tôi, quá đáng sợ, nhưng tôi vẫn giữ được sự chân thành, nỗ lực tiến lên. Tại sao? Bởi vì tôi đã đến tầng thứ ba. Được rồi, hôm nay nói đến đây thôi, hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.

KIẾP THỨ MƯỜI: ENTROPY

Kiếp thứ mười nhập thế, entropy tăng, entropy giảm, kiếm tiền không dễ.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Điều gì khó nhất trên thế giới? Kiếm tiền là khó nhất. Rất nhiều người không kiếm được tiền, con người là loài động vật khao khát tìm kiếm cảm giác tồn tại, bạn có biết không? Bạn đăng một bài viết lên Moments, chẳng phải là hy vọng tất cả mọi người like cho bạn sao, một tiếng đồng hồ không ai like cho bạn, hoặc một hai người like cho bạn, bạn có thể sẽ xóa bài viết đó. Bởi vì bạn luôn muốn tìm một sân khấu, con người luôn muốn được người khác công nhận đúng không? Vì vậy, rất nhiều người không tìm thấy sự công nhận trong việc kiếm tiền, họ sẽ chuyển sang lĩnh vực khác, tập thể dục, có một chút cơ bắp, làm cho mình đẹp hơn một chút, để có được sự công nhận của người khác. Nhưng những thứ này đều không quan trọng, thứ này là thứ bạn nỗ lực là có thể làm được, là một việc đơn chiều. Mà kiếm tiền là sự kết hợp của nhiều yếu tố, không phải bạn nỗ lực là có thể kiếm được tiền. Kiếm tiền là việc khó nhất trên thế giới này, ngay cả tôi cũng cảm thấy kiếm tiền rất khó, trừ một số người, một số người có thể sinh ra đã kiếm được tiền, cũng là do ba đời trước của người ta nỗ lực. Vì vậy, tại sao những người được hoan nghênh nhất trên thế giới này đều là những người giàu có? Đúng không? Bạn đừng nghĩ rằng bạn thích ngôi sao nào đó là vì người đó đẹp trai, dáng người đẹp, bạn đang tự lừa dối mình. Tại sao bạn lại thích người đó? Tại sao bạn không thích những anh chàng đẹp trai, dáng người đẹp ở gần nhà bạn? Đúng không? Nhiều nhất bạn chỉ là ngưỡng mộ, để người khác nhìn bạn thêm một cái, nhưng có tiền bạc mới khiến người khác nhìn bạn với ánh mắt khác.

Bạn thích ngôi sao nam, thích những ngôi sao nữ này về bản chất là vì họ giàu có, vừa đẹp trai, vừa nổi tiếng, vừa có dáng người đẹp. Đúng không? Bởi vì bạn cảm thấy, ôi chao, thật tuyệt vời, bởi vì họ đẹp sao? Chỉ là kỳ lạ mà thôi. Bởi vì họ có tiền bạc. Chính vì kiếm tiền rất khó, nên rất nhiều người đều khao khát kiếm được tiền, bởi vì kiếm được tiền có thể giải quyết hầu hết các vấn đề. Vì vậy, tại sao rất nhiều người lại bị lừa? Bản chất của việc bị lừa không phải là kẻ lừa đảo quá cao tay, mà nhất định là bạn có sơ hở, bạn hiểu không? Bạn không tham lam, người khác không thể lừa bạn, bạn vô dục vô cầu, người khác không thể lừa bạn. Bạn nói bạn không muốn kiếm tiền, bạn không muốn làm đẹp, bạn không muốn như thế nào, không muốn học tập, không ai có thể lừa bạn, bởi vì bạn không có dục vọng. Chính vì bạn có lòng tham, có tâm lý muốn chiếm tiện nghi, có tâm lý may mắn, nên bạn dễ bị lừa.

Nói với mọi người một bí quyết, bất kỳ dự án nào không cần bạn bỏ sức đều không thể kiếm được tiền, có thể áp dụng điều này vào bất kỳ dự án nào của bạn. Bất kỳ ai nói với bạn, chỉ cần ngồi đó là có thu nhập thụ động, ngồi đó là có thể kiếm tiền, không cần làm gì cả, bạn có thể kiếm được bao nhiêu phần trăm lợi nhuận hàng năm từ sản phẩm tài chính và quỹ. Hoặc bạn chỉ cần xây dựng đội ngũ, bạn sẽ có nguồn thu nhập thụ động liên tục, tuyệt đối không thể.

Chúng tôi đều đã trải qua, không phải là nói bừa, đã trải qua quá nhiều cái gọi là mô hình nhân đôi đội ngũ, tôi sẽ không nói nhiều ở đây, bởi vì tôi sẽ nói về phân tích logic kinh doanh cụ thể trong bài học đầu tiên của Những Cạm Bẫy Trong Thế Giới Thương Mại. Bài này nói về một số đạo đức và triết lý cơ bản của cuộc sống, để mọi người dễ hiểu hơn về sự vận hành của thế giới này. Việc kiếm tiền là một hành vi giảm entropy. Mà khái niệm entropy đến từ đâu? Đến từ định luật nhiệt động lực học của Newton.

Một giả thuyết trong định luật thứ hai nói rằng trong một hệ thống cô lập, mọi thứ sẽ liên tục mất đi trật tự, cuối cùng đạt đến trạng thái vô trật tự. Trong phạm vi toàn bộ vũ trụ, chúng ta vẫn chưa có khả năng chứng minh định luật này là sai. Vì vậy, chúng ta có thể nói gì, không làm gì cả là hoàn toàn không thể kiếm được tiền. Tôi lấy ví dụ, lấy tập thể dục làm ví dụ, xin hỏi bạn tập luyện đến một mức độ nào đó, bạn sẽ không quản nữa sao? Bạn sẽ không tập thể dục nữa sao? Nó có thể duy trì mãi như vậy sao? Có thể sao? Tuyệt đối không thể. Vì vậy, tôi nói tỷ lệ đầu tư của việc này rất kém.

Tập thể dục là việc cả đời, bạn muốn không béo, rất nhiều người thông qua phương pháp nhịn ăn giảm cân trong một tháng, giảm cân là việc cả đời, bạn nghĩ rằng bạn giảm cân rồi thì không cần giảm cân nữa, nó có thể duy trì cân nặng này, bạn nghĩ quá viển vông rồi, đó đều là kiểu tư duy thấp nhất, đây là việc cả đời. Tôi tập thể dục hơn mười năm, duy trì tập luyện hơn mười năm, bắt đầu kiên trì từ năm nhất đại học. Tôi không thể dừng lại, bởi vì nếu dừng lại, nó có thể mất đi trật tự chậm hơn một chút, nó không thể không mất đi, bởi vì bạn phải duy trì nó. Bạn tập luyện dáng người đẹp đến đâu, cơ bụng 9 múi, bạn không tập ba tháng thử xem, chẳng phải sẽ không còn nữa sao? Bạn chăm sóc da tốt đến đâu, đến một ngày nào đó bạn không chăm sóc nữa, chẳng phải cũng không còn nữa sao? Vì vậy, thứ này phải liên tục, bạn không liên tục, nó sẽ dần dần trở nên vô trật tự. Bạn điều hành một công ty, điều hành đến quy mô rất lớn. Xin hỏi bạn sẽ không quản nữa sao? Bạn sẽ buông tay không quản nữa sao? Bạn có thể tiêu dao tự tại sao? Không thể, nhiều nhất là bạn không quản nữa, nhưng hệ thống này phải vận hành, bạn chỉ là chuyển một phần chức năng của mình sang một số lãnh đạo cấp cao.

Trước đây mấy người các bạn khởi nghiệp, các bạn đều làm gì? Nhân sự, nguyên vật liệu, sản xuất, bán hàng đều phải tự mình quản lý, sau này có giám đốc tài chính, giám đốc nhân sự, giám đốc hành chính, giám đốc bán hàng, giám

đốc tiếp thị, giám đốc thương hiệu, bạn đã phân chia chức năng này, nhưng bạn không thể không làm việc, bạn phải làm việc, không có động cơ vĩnh cửu, bạn không làm việc nó sẽ không thể vận hành, nó sẽ dần dần mất trật tự. Vì vậy, làm doanh nhân là điều khó nhất. Bạn xem rất nhiều ngôi sao, họ có thể có cái gọi là giải thưởng thành tựu trọn đời. Nhưng kết quả cuối cùng của việc làm doanh nhân là gì? Thất bại. Bởi vì doanh nghiệp này không thể trường tồn, nó nhất định phải chết, chỉ là vấn đề thời gian dài hay ngắn mà thôi. Kết luận cuối cùng dành cho người đó là gì? Là một doanh nhân phá sản, vì vậy doanh nhân đều như vậy, doanh nghiệp lớn đều như vậy, vậy mà bạn lại mong đợi tham gia một đội ngũ, tham gia một dự án, rồi có thể ngồi mát ăn bát vàng, chờ đợi nhận tiền.

Tôi không muốn nói quá nhiều về dự án cụ thể nào, rất nhiều dự án bán hàng trực tiếp, dự án thương mại điện tử đều như vậy, bạn không thể không quản. Bạn phải quản lý. Hơn nữa bạn phải liên tục bảo trì, entropy tăng, entropy giảm, liên tục sửa chữa. Bạn xem một tòa nhà được xây dựng bằng bê tông cốt thép, chẳng lẽ không cần bảo trì và quản lý sao? Cùng một khu chung cư, một cái được bảo trì tốt, một cái không được bảo trì tốt, sau 30 năm, giá trị của chúng sẽ có sự khác biệt rất lớn. Đội ngũ quản lý bất động sản rất quan trọng đối với giá nhà sau này, bởi vì cảm quan của bạn không tốt, tất cả mọi thứ của bạn sẽ cũ đi, đều phải bảo trì định kỳ, ngay cả bê tông cốt thép cũng vậy. Tại sao bạn lại tin rằng đầu tư số tiền này có thể chắc chắn kiếm được tiền, bạn quá tham lam rồi, chắc chắn sẽ chết, không có việc nào có thể đảm bảo bạn kiếm được tiền cả đời. Khi bạn nhớ kỹ quy luật này, bạn có thể sẽ không bị lừa, có thể sẽ không thua lỗ. Đây đều là bài học xương máu của tôi, rất nhiều người không trải qua bài học này, không tự mình thực hành, họ sẽ không tin. Bởi vì một số người luôn cảm thấy mình là người may mắn, không đâm đầu vào tường thì không quay đầu lại.

Bạn thấy chẳng phải rất nhiều người mua nhà ở thành phố lớn, tài sản tăng giá mấy chục triệu, cảm thấy số tiền này kiếm được rất dễ dàng sao, thực sự không dễ dàng. Người bình thường mua, sau này tôi sẽ nói trong khóa học về bất động sản, logic mua nhà của người bình thường và logic mua nhà của người thực sự kiếm được tiền từ nhà đất là hoàn toàn khác nhau. Người bình thường mua nhà như thế nào? Tôi có bao nhiêu tiền, tôi có bao nhiêu tiền thì làm bấy nhiêu việc, rồi mua nhà theo mức lương của tôi, theo số tiền tiết kiệm của tôi. Ngu ngốc. Bạn mua như vậy không thể kiếm được tiền từ nhà đất. Những người rất biết đầu tư bất động sản, từ khi bắt đầu, mỗi bước đều trải qua rất nhiều khó khăn. Bạn thấy người ta dường như kiếm được mấy chục triệu trong một hai năm. Nếu bạn chia nhỏ mấy chục triệu này ra, nó đều được tạo thành từ từng giao dịch một, mỗi giao dịch đều phải rất vất vả.

Từ khoản trả trước ban đầu, nếu khoản trả trước của bạn không đủ thì sao? Không có hạn ngạch bất động sản thì sao? Thế chấp hiện đại thì sao? Bạn đều phải giải quyết, lựa chọn nhà đất có cần kiến thức không, đàm phán với người

bán có cần kỹ năng không, rồi giải nén có cần phải kiểm tra trí thông minh của bạn không? Đàm phán với trung gian, tiền đặt cọc, tiền đặt cọc, sang tên, rồi cái gì nhỉ? Hồ sơ, trang trí, đủ loại ngành nghề, mỗi cửa ải bạn không vượt qua được, đều sẽ dẫn đến việc giá nhà trong tương lai của bạn biến động. Mua xong rồi vẫn chưa xong, bạn còn phải trả nợ vay.

Nếu bạn muốn kiếm tiền từ bất động sản, bạn chỉ có một căn nhà là không được, bạn phải có ba căn, hai ba căn này bạn làm thế nào để chuyển khoản vay lãi suất cao thành lãi suất thấp? Làm thế nào để làm phẳng đường cong trả nợ? Rồi kiên trì trả một hai năm, để dành đủ dòng tiền, rồi chờ đợi một đợt tăng giá, nhanh chóng chuyển đổi đợt thứ hai, tiếp tục quy trình trước đó, bạn mới có thể kiếm được số tiền này. Mỗi tầng đều phải bóc lột bạn, không cần học tập, không cần bỏ tiền, không cần bỏ thời gian, kiếm tiền không dễ dàng như vậy, không phải mua một căn nhà là có thể chờ đợi tăng giá. 80% mọi người mua nhà đều không kiếm được tiền, bởi vì họ là kẻ ngu ngốc. Ví dụ như bạn làm bán hàng, từ khi bắt đầu tìm kiếm khách hàng, rồi bạn phải biết đó là nguyên lý phễu đúng không, bạn nói chuyện với 1000 khách hàng có thể chỉ có 50 người quan tâm. Rồi trong số 50 người quan tâm này, bạn cuối cùng có thể thuyết phục được họ, có thể chốt đơn có thể chỉ có 5 đến 7 người.
Nhưng bạn phải nói chuyện rất nhiều, bạn xem bán hàng qua điện thoại một ngày phải gọi 1000 cuộc điện thoại, không gọi hết không được tan làm, gọi 1000 cuộc điện thoại có thể hầu hết đều bị từ chối, rồi còn phải từ từ nói chuyện, từ từ theo đuổi.

Rồi phải giải quyết nhu cầu của họ, hiểu rõ những điều họ thắc mắc, làm tròn những chỗ cần làm tròn, không thể để lộ sơ hở, đấu trí qua lại, rồi đợi khách hàng chuyển tiền vào tài khoản của bạn, giao dịch này mới tạm thời kết thúc đúng không, cho dù tiền đã đến tay bạn vẫn chưa kết thúc, bởi vì rất nhiều sản phẩm còn có dịch vụ bảo hành, đợi đến khi hết thời hạn bảo hành, giao hàng đến tay người tiêu dùng, dùng vài ngày rồi tương đối ổn, giao dịch này mới hoàn thành.

Vì vậy, bạn xem, một loạt quy trình kiếm tiền đều không dễ dàng. Bất kỳ ai nói với bạn kiếm tiền rất dễ dàng, đều là muốn lừa bạn, muốn bạn bỏ tiền, lợi dụng lòng tham của bạn để kiếm tiền gốc của bạn. Nhưng chính vì kiếm tiền không dễ dàng, chúng ta mới phải làm việc này. Bởi vì việc này giải quyết được hầu hết các vấn đề, chúng ta đừng trốn tránh vấn đề, chúng ta phải đương đầu với khó khăn. Bởi vì giải quyết được vấn đề tiền bạc, bạn đã giải quyết được hầu hết các vấn đề của cuộc sống. Bạn trốn tránh điều này, đi tập thể dục rất dễ dàng, dắt chó đi dạo rất dễ dàng, đi du lịch rất dễ dàng, ăn ở nhà hàng nổi tiếng trên mạng rất dễ dàng. Vậy làm gì, bạn khoe khoang điều này không có ý nghĩa, bởi vì về bản chất bạn không đóng góp giá trị cho xã hội, không có giá trị quá lớn.

Trừ khi bạn quay video du lịch lại, giải thích cho mọi người về lộ trình du lịch, những cạm bẫy của du lịch, những khách sạn nào có tỷ lệ hiệu suất chi phí cao, bạn chỉ cần quay video tập thể dục lại, nói về cách tập cơ nhị đầu, cơ tam đầu, cách tập cơ bụng, giảm mỡ, những thứ này mới có ý nghĩa đối với thế giới này. Bạn nói tôi hiểu biết nhiều đến đâu, nếu tôi không trao đổi với mọi người, tôi có thể có ý nghĩa sao? Chỉ mình tôi hiểu biết thì có ích gì? Tôi chỉ có thể truyền đạt những gì tôi đã học thông qua việc giảm entropy, sau khi tôi nói chẳng phải là giảm entropy, khiến bản thân tôi rõ ràng hơn sao? Đồng thời, sau khi tôi nói, mọi người đã biết, chẳng phải các bạn cũng sẽ dần dần trở nên có trật tự, dần dần trở nên rõ ràng, chẳng phải chúng ta là một sự trao đổi giá trị sao? Vì vậy, mới có sự trao đổi giá trị lẫn nhau, mới trở nên tốt hơn, vì vậy tôi mới có giá trị hơn, tôi mới có thể kiếm được nhiều tiền hơn.

Chúng ta phải làm gì? Chúng ta không chỉ phải giảm entropy cho chính mình, còn phải giảm entropy cho người khác, đáp ứng dục vọng và nhu cầu của người khác, bạn mới có thể thực sự thể hiện giá trị của mình, người khác mới có thể tiếp cận bạn tốt hơn. Bạn đẹp, người khác nhìn bạn thêm một cái, bạn có giá trị, người khác nhìn bạn với ánh mắt khác, đây là hoàn toàn khác nhau, đều là cái nhìn đó, nhưng định nghĩa lại khác nhau. Vì vậy, mọi người hãy tìm thấy giá trị của mình, đừng làm ký sinh trùng, chúng ta phải làm người giảm entropy, đừng rơi vào một hệ sinh thái vô trật tự, nếu không bạn sẽ dần dần trở thành nguyên tử, trở thành phân tử, cuối cùng biến mất trong toàn bộ vũ trụ. Hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.



KIẾP THỨ MƯỜI MỘT: KHOE KHOANG, NANH VUỐT, SẮC BÉN

Khoe khoang, nanh vuốt và sắc bén.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.



Mọi người đã từng nghĩ đến một vấn đề chưa? Tại sao hầu hết các loài động vật trên trái đất này đều tiến hóa ra những đặc điểm tấn công để bảo vệ bản thân? Mà tại sao con người lại không có? Bạn xem hổ, sư tử có nanh vuốt, ngay cả côn trùng nhỏ trên mặt đất đốt bạn một cái cũng rất đau. Còn có bọ cạp độc có nọc độc, rắn có nọc độc, gấu có sức mạnh rất lớn, không thì chạy rất nhanh. Dù nhìn từ khía cạnh nào, dường như con người cũng không quá lợi hại, nhưng con người lại là một loài mạnh mẽ hơn. Bởi vì chúng ta đã giải phóng đôi tay, mà hầu hết các loài động vật đều không thể giải phóng đôi tay. Chính vì chúng ta đã giải phóng đôi tay, dần dần tiến hóa ra vỏ não mới. Có vỏ não mới liền có khả năng ngôn ngữ, đồng thời cũng có khả năng xây dựng cộng đồng, chúng ta có khả năng sáng tạo, khả năng hợp tác tổ chức, chúng ta có thể tạo ra rất nhiều công cụ. Đây là gì? Đây chính là nanh vuốt của chúng ta. Vậy sắc bén là gì? Sắc bén, chúng ta thường nói một câu thành ngữ là như gai trên lưng, chính là rất nhiều gai đâm vào lưng chúng ta. Nhím chẳng phải có rất nhiều gai sao? Hoa hồng chẳng phải có gai sao? Rất nhiều loài động vật chẳng phải có gai sao? Những thứ này đều là để bảo vệ bản thân. Nanh vuốt của những thứ này đối với những loài động vật không có chính là một kiểu khoe khoang. Tại sao phải khoe khoang? Có hai ý nghĩa. Thứ nhất là để bảo vệ bản thân. Bạn xem vũ khí của tôi lợi hại như thế nào, tôi có nanh vuốt, tôi có nọc độc, tôi có thể phát ra tiếng rít. Tôi có gai, bạn đừng đến gần tôi, tôi không dễ chọc đâu. Mà có một số nanh vuốt thực ra không có ý nghĩa thực tế. Ví dụ như sừng của hươu sao có ý nghĩa không? Ngược lại là gánh nặng. Thứ đó khi chạy trong rừng sẽ bị mắc kẹt, bạn xem rất nhiều con hươu đều bị mắc kẹt,

nhưng tại sao vẫn phải có? Tại sao con công trống vẫn phải có cái đuôi xòe ra đó.

Thứ đó không có tác dụng gì, để thu hút bạn tình khác giới, để sinh sản, nâng cao khả năng tồn tại của gen, tất cả đều vì sinh tồn, đe dọa đối phương, để bản thân sống sót, truyền lại gen, sinh sản, để bản thân sống lâu hơn, tất cả đều vì sinh tồn. Vì vậy, mọi người phải biết thể hiện nanh vuốt của mình, thể hiện sự sắc bén của mình, thể hiện sự khoe khoang của mình. Tại sao những loài động vật này phải thể hiện sự to lớn của mình, thể hiện sức mạnh của mình, thể hiện tốc độ của mình, thể hiện nanh vuốt của mình? Bởi vì đối phương không có, vì vậy đối phương bị thứ này dọa sợ. Nếu đối phương cũng có, vậy đối phương sẽ không sợ, cho dù đối phương có, nhưng thứ đối phương có không to bằng của bạn, không dài bằng của bạn. Chủ đề này sao lại nói đến đây rồi? Không to bằng của bạn, không dài bằng của bạn, không nhanh bằng của bạn, không mạnh bằng của bạn, đối phương cũng sẽ bị dọa chạy. Bạn đã tránh được rất nhiều tranh chấp, tránh được rất nhiều xung đột, đối phương sẽ tự động rút lui, giảm bớt rất nhiều chiến tranh. Đúng không? Con người thoạt nhìn không có nanh vuốt, nhưng thực ra đối với động vật cũng là một loại nanh vuốt, bởi vì con người đã phát minh ra công cụ, công cụ chính là nanh vuốt của chúng ta, chính là sự sắc bén của chúng ta. Chúng ta đã phát minh ra lửa, hầu hết các loài động vật đều không biết dùng lửa, chưa từng thấy lửa, nó bị dọa sợ đúng không? Khi bạn ở ngoài trời, đốt một ngọn lửa, rất nhiều loài động vật không dám đến gần. Những con chó sói hoang sẽ không đến gần, bởi vì nó sợ hãi, nó chưa từng thấy, bạn thể hiện cơ bắp với chúng, tuy bạn không có nanh vuốt, bạn không có cơ bắp, bạn không có sức mạnh, bạn cũng không có gì sắc bén. Nhưng bạn có lửa, bạn có công cụ, bạn có đá, bạn có súng, những thứ này đều là cơ bắp của bạn. Bạn thể hiện một chút, đối phương chưa từng thấy, bị dọa sợ không dám đến gần.

Trong cuộc sống của bạn, nếu bạn không biết khoe khoang, không biết thể hiện cơ bắp của mình, cơ bắp này không phải là cơ bắp thực sự của bạn, sức mạnh của bạn, tài năng của bạn, tiền bạc của bạn, quyền lực của bạn, giai cấp của bạn. Bởi vì bạn phải biết khi bạn gặp rất nhiều kẻ ngốc có thái độ thù địch với bạn, tiền bạc và quyền lực là những thứ hiệu quả nhất để dọa họ. Thủ đoạn dọa họ giống như đạo lý lửa dọa chó sói. Nếu bạn ngày nào cũng chỉ biết đối xử tốt với người khác, rồi không tranh giành với vạn vật, rồi làm như mình rất dễ bị bắt nạt. Bạn sẽ có rất nhiều tranh chấp, cho dù bạn thực sự rất lợi hại, nhưng sẽ có rất nhiều người đến gây sự với bạn. Tại sao phải như vậy, thỉnh thoảng thể hiện sự cứng rắn, thỉnh thoảng thể hiện mặt khó gần, thỉnh thoảng để người khác cảm thấy bạn rất có nguyên tắc, bạn không dễ bị thuyết phục. Ngược lại, tất cả quyền chủ động đều nằm trong tay bạn, không chỉ dọa lùi kẻ thù, đồng thời cũng khiến bản thân trở nên quyến rũ hơn.

Bởi vì con người thích gì, không phải thích một người không ai biết đến, rất khiêm tốn, con người là thích hư vinh, con người sẽ đồng cảm với người yếu, nhưng sẽ đi theo người mạnh, người ta sẽ thấy tiền bạc và địa vị của bạn, sẵn sàng đến với bạn, đây cũng là một loại sức hấp dẫn giới tính. Vì vậy, mọi người, khi chưa có tiền nhất định phải biết khoe khoang, làm ăn phải thể hiện thực lực của mình. Tại sao rất nhiều công ty nhất định phải ở trong những tòa nhà văn phòng lớn này? Bởi vì hầu hết đối tượng làm ăn đều là những người không hiểu biết, đều là những người không hiểu bản chất. Nếu bạn không chiều theo nhu cầu của họ, bạn sẽ không thể chốt đơn với họ, bạn sẽ không thể làm ăn với họ. Vậy thì tất cả hành động của bạn, dù thứ của bạn có tốt đến đâu, người khác cũng không thể nhìn thấy, cũng không thể sử dụng. Vì vậy, bạn phải dùng cách mà họ có thể chấp nhận, để họ chấp nhận sản phẩm và lý niệm của bạn.

Bởi vì hầu hết mọi người đều ngu ngốc, đặc biệt là khi bạn chưa có thành tích gì ở giai đoạn đầu, tôi hy vọng mọi người có thể khoe khoang nhiều hơn một chút, bạn không biết khoe khoang sẽ không thể thu hút người khác. Bạn không biết khoe khoang, người khác sẽ coi thường bạn, dần dần hãy bộc lộ tài năng. Trong khóa học về diễn xuất, bài học đầu tiên cần học là gì? Không phải là để mọi người vừa vào học đã học lời thoại, học cái gì mà đoạn diễn xuất, mà là giải phóng bản chất, bộc lộ mặt phóng khoáng nhất của mình. Phóng đại đến mức nào, nói chuyện phải rõ ràng, nói chuyện phải có âm điệu này. Âm bằng, âm thượng, âm khứ, âm nhập, đều phải phát âm đầy đủ. Công viên, ngôi sao, mặt trăng, quay người, trời ơi, bạn cảm thấy nói chuyện như vậy có gượng gạo không? Nhưng ban đầu bạn cũng phải nói như vậy, đọc bài tập uốn lưỡi cũng vậy. Ban đầu đều phải học như vậy, học ngữ âm tốt, phân biệt ngữ âm, từ phía đông có một vị lạt ma, từ phía tây có một cái loa, phát âm rõ ràng từng chữ một, tại sao phải mở hoàn toàn, buông lỏng hoàn toàn rồi từ từ thu lại. Nếu ban đầu bạn không buông lỏng được, bạn sẽ không biết cách thu lại, bạn không thể làm được việc buông lỏng và thu lại một cách tự nhiên. Giống như lúc đầu tôi cũng đã khoe khoang một thời gian, lúc đầu luôn không đúng cách, bạn nhất định sẽ có sai lầm này, chính là "vẽ hổ không thành lại giống chó", bạn nhất định sẽ trải qua giai đoạn này, bị rất nhiều người chỉ trích.

Rất nhiều người nói, sao bạn ngày nào cũng quay những khách sạn năm sao không quá sang trọng đó? Một khách sạn Hilton năm sao bình thường có gì mà phải quay, Hilton Huanpeng, Hilton Garden Inn có gì mà phải quay, bạn như vậy rất kém chất lượng. Tôi nói đúng là lúc đó tôi cũng không đúng cách, phải quay tất cả nhà vệ sinh của khách sạn, không biết, dần dần chẳng phải sẽ biết sao, bây giờ tôi cũng không quay nữa, tôi biết cách quay rồi. Hơn nữa lúc đó tôi cũng biết rất rõ, những người nói tôi lúc đó đều là những người có cấp bậc cao hơn tôi, trong mắt họ, những việc tôi làm đều là những việc rất bình thường của họ, vì vậy họ sẽ cảm thấy sao lại hơi kỳ lạ, nhưng không quan trọng, đó đều là quá trình. Đợi đến khi bạn dần dần vượt qua, thực lực trở nên mạnh mẽ hơn,

thực sự giàu có rồi, cho dù bạn không đăng nữa, họ cũng quên mất mình đã đánh giá bạn như thế nào lúc đó. Con người, mọi người, tóm tắt một câu, không ai quan tâm đến lòng tự trọng và thể diện của bạn, người khác chỉ nhìn vào thành tựu của bạn, cho dù trước đây bạn có kém cỏi đến đâu, nhưng bây giờ bạn đã có thành tựu, người ta sẽ quên mất mình đã nói gì với bạn trước đây, bởi vì người khác đã quên rồi, bạn cũng không cần phải để tâm đến lời nói của người khác quá nhiều, tất cả đều dựa vào thực lực để nói chuyện. Dù bạn là đàn ông hay phụ nữ, được không?

Bài học này nói đến đây thôi, tóm tắt một chút, thỉnh thoảng khoe khoang, thỉnh thoảng lộ nanh vuốt, thỉnh thoảng thể hiện sự sắc bén của mình. Thứ nhất có thể dọa lùi đối thủ, thứ hai có thể thu hút bạn tình khác giới, tất cả đều vì có được tài nguyên sinh tồn. Hẹn gặp lại ở bài học tiếp theo.



KIẾP THỨ MƯỜI HAI: TRÒ CHƠI HORMONE VÀ TÌNH YÊU

Trò chơi hormone và tình yêu.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Mọi người, tôi biết mọi người rất muốn nghe kiếp nạn này. Yêu là rất cao quý, tình yêu cũng rất cao quý, người bình thường không thể nói về tình yêu, họ không hiểu tình yêu là gì. Giống như tôi đã nói ở kiếp thứ nhất, rất nhiều người không biết yêu bản thân mình, làm sao họ có thể yêu người khác, bất lực trong tình yêu. Họ đã hiểu sai về tình yêu. Tình yêu mà rất nhiều người khao khát, căn bản không phải là tình yêu, đó chỉ là hạnh phúc và ngọt ngào của hormone, không phải là tình yêu. Người bình thường hiểu về tình yêu quá nông cạn, vì vậy tôi cảm thấy họ không xứng đáng có được tình yêu, bạn cũng không cần phải ghen tị.

Hầu hết mọi người đều kết hôn, đều yêu đương, hầu hết họ đều bất lực trong tình yêu, bởi vì họ chỉ là quá nhàm chán, không có việc gì làm, không có việc gì chính đáng để làm, không tìm một người để ở bên giết thời gian, quan hệ tình dục, xem phim, chẳng phải họ cảm thấy rất nhàm chán sao? Không thì yêu đương, không thì chơi game đúng không? Loại tình cảm này về bản chất chỉ là mối quan hệ bạn bè mà thôi, không phải là vấn đề về bạn đời tình yêu. Bởi vì loại tình cảm này về bản chất chỉ là sự hưởng thụ cảm quan của hai đứa trẻ khổng lồ, không phải là bộ mặt thật của cuộc sống, họ chưa bao giờ chuẩn bị sẵn sàng để đón nhận bộ mặt thật của cuộc sống. Họ nghĩ rằng tình yêu chính là yêu đương nồng nàn.

Họ như trong phim truyền hình mỗi ngày, rất nhiều phụ nữ bị phim Hàn Quốc đầu độc, làm như trong phim Hàn Quốc nam nữ không ăn không uống không kiếm tiền, không có mặt mũi nhếch nhác. Họ nghĩ về tình yêu quá tốt đẹp, quá mộng mơ, dẫn đến việc một khi bước vào trạng thái cuộc sống thực tế bận rộn, họ không thể chấp nhận được, rồi họ phải chia tay để theo đuổi một kiểu sống hưởng thụ khác về tình yêu. Những người như vậy chỉ có thể cùng người khác hưởng thụ, nhưng tuyệt đối không thể cùng người khác chịu khổ, càng không thể có sự thành công và tiến bộ chung của nhau. Họ sẽ nói, chúng tôi ở bên nhau rất vui vẻ. Đây chẳng phải là nói nhảm sao.

Đi du lịch cùng nhau chẳng lẽ không vui vẻ sao? Nhưng một khi liên quan đến một số vấn đề cốt lõi, mua nhà sớm hay muộn? Mua nhà to hay mua

nhà nhỏ? Mua căn hộ chung cư hay mua nhà ở, chẳng phải sẽ chia tay sao? Đây có thể gọi là tình yêu sao? Đi du lịch đương nhiên là vui vẻ, đi du lịch với ai mà không vui vẻ, bạn đang thảo luận về một số vấn đề khởi nghiệp, tại sao một bên khởi nghiệp thất bại liền chia tay? Tại sao một bên bị sa thải liền chia tay? Đây có thể gọi là tình yêu sao? Chẳng phải chỉ là bạn tình mà thôi, loại tình yêu này về bản chất không đáng để ghen tị. Vì vậy, người bình thường không có tình yêu.

Tình yêu đích thực là gì? Trước đây tôi cũng đã nói, Sanmao đã nói một câu, tôi muốn đến sa mạc, rồi chồng cô ấy, Jose, lập tức thu dọn đồ đạc đi theo, không một lời phàn nàn. Viya muốn lấn sân sang lĩnh vực livestream, chồng cô ấy lập tức bán nhà để ủng hộ hết mình. Đúng không? Jack trong phim Titanic nói, "You jump, I jump", chẳng phải là em nhảy anh cũng nhảy sao? Tình yêu đích thực là gì? Là câu nói của Lỗ Tấn với Tôn Trung Sơn, thành toàn và buông tay, tôi không thể ngăn cản tiên sinh đến với người tốt hơn tôi. Bạn xem tình yêu của người bình thường, làm bộ làm tịch, thăm dò, chiếm hữu, kiểm soát, rồi cùng nhau sa đọa, tôi đã bỏ ra một chút cho anh, bỏ ra một chút thời gian và tiền bạc cho anh, anh phải lập tức báo đáp tôi, so đo tính toán, anh phải cho tôi bao nhiêu tiền cưới, làm bao nhiêu việc nhà. Đây thực sự đều là tình yêu rác rưởi của những người đàn ông và phụ nữ rác rưởi, họ không xứng đáng có được tình yêu. Vì vậy, tình yêu mà hầu hết mọi người gặp phải đều là một trò chơi hormone.

Hai chữ tình yêu căn bản không thể nói đến, họ hoàn toàn chưa chuẩn bị sẵn sàng cho bất kỳ điều gì liên quan đến việc kiếm tiền nuôi gia đình, nuôi dạy con cái, cùng nhau phấn đấu sự



nghiệp, bao dung khi một người gặp khó khăn, thậm chí ủng hộ đối phương, bạn đều chưa nói đến những điều này. Chưa chuẩn bị sẵn sàng cho những điều này, đây có thể gọi là tình yêu sao? Chỉ là công cụ để tiêu hao hormone lẫn nhau mà thôi.

Tình yêu rác rưởi, bản chất của việc hai người có thể ở bên nhau lâu dài là gì? Không phải là thời gian, không phải là tôi thích em, em thích tôi, chỉ có bốn chữ, mọi người hãy nhớ kỹ, gọi là độc quyền giá trị. Độc quyền giá trị là gì? Nói như thế nào, những gì tôi có thể mang lại cho anh, anh rất khó tìm thấy trên thị trường, vì vậy anh không thể rời xa tôi, hãy nhớ điểm này, làm tốt điểm này, có nghĩa là gì? Tại sao bạn không dám nghỉ việc? Chẳng phải là vì ông chủ của bạn đã trả mức lương rất cao, bạn phải nhẫn nhục chịu đựng sao? Bạn không dám nghỉ việc, bởi vì bạn biết rõ bạn nghỉ việc rồi sẽ không tìm được công việc nào có mức lương cao hơn mức lương này, vì vậy tất cả sự mắng nhiếc của ông chủ bạn đều có thể chịu đựng được, chẳng phải vậy sao? Nếu bạn cảm thấy, tại sao bạn dám nghỉ việc, bởi vì bạn cảm thấy bạn đi là có thể tìm được công việc tốt, mức lương mà ông chủ trả cho bạn không xứng với năng lực của bạn, vì vậy bạn dám nghỉ việc, tại sao ông chủ có thể kiểm soát bạn, người đó kiểm soát được bạn, người đó biết bạn trên có cha mẹ già, dưới có con nhỏ, biết mức lương tôi trả cho bạn, bạn rời đi sẽ không tìm được nữa, vì vậy người đó dám đánh mắng bạn.

Tôi chỉ lấy ví dụ này để mọi người dễ hiểu. Không phải là để bạn nhẫn nhục chịu đựng ở nhà, bị chồng bạo hành gia đình, rồi cũng không chia tay. Tôi chỉ lấy ví dụ này để mọi người dễ hiểu. Đối phương có thể giữ chân đối phương, ràng buộc lợi ích, không còn gì khác, tình cảm sẽ phai nhạt theo thời gian. Mọi người có tình cảm với Nokia không? Có không? Bạn đã dùng mười năm rồi? Từ Nokia N95 đến điện thoại nắp gập, không thể đập vỡ. Tại sao bạn không dùng nữa? Tại sao bạn không dùng nữa? Bạn nói cho tôi biết chẳng phải là vì nó không còn giá trị nữa sao? Bạn đã đổi sang iPhone, bởi vì iPhone có giá trị hơn. Bạn sẽ vì đã dùng Nokia mười năm mà không đổi sang iPhone sao? Sẽ không, bởi vì iPhone đã hình thành sự độc quyền giá trị đối với bạn. Đúng không? Giống như giá trị của bạn đối với chồng bạn là gì? Ban đầu giá trị của bạn đối với chồng bạn có thể là sức hấp dẫn giới tính, sau đó điều này sẽ dần dần giảm đi, bạn phải dần dần chuyển hóa thành sự độc quyền giá trị, bạn có thể giúp đỡ người đó, trở thành phong thủy của gia đình.



Phụ nữ là phong thủy của gia đình, là người giữ của, không phải là cưới bạn về để tiêu tiền, không phải là để bạn ăn chơi hưởng lạc. Tôi đã thấy rất

nhiều phu nhân nhà giàu, tại sao chồng họ không yêu họ, bởi vì họ ngày nào cũng không làm việc chính đáng, ngày nào cũng chơi mạt chược, còn gây rối, còn tạo ra tin đồn bên ngoài, còn nhỡ đâu làm một số việc mờ ám, khiến giá trị thị trường của công ty giảm xuống, khiến danh tiếng của công ty bị hủy hoại.

Vậy bạn đã đóng góp gì cho gia đình này? Đúng không? Bạn phải biết vị trí và giá trị đóng góp của bạn trong gia đình này ở đâu, từ sức hấp dẫn giới tính ban đầu, rồi từ vợ, từ bạn gái sau đó chuyển thành người đứng thứ hai trong gia đình và mẹ của những đứa trẻ, đây mới là gốc rễ của sự độc quyền giá trị của bạn, ở đây người đó sẽ không thể rời xa bạn. Hai người là một nhóm hỗ trợ lẫn nhau đúng không? Không phải là ăn chơi hưởng lạc ở đây, không phải là kết hôn rồi vẫn ăn chơi hưởng lạc, quá nhiều người đã đánh giá quá cao giá trị của tình cảm. Họ đều đang tự lừa dối mình, cảm thấy mình không phải là người yêu tiền, nhưng tất cả mọi người đều yêu tiền bạc và quyền lực, thực sự, tất cả mọi người, chỉ là có một số người là cầu mà không được, bất lực trong tình yêu mà thôi. Vì vậy, họ nói với bản thân mình, tôi không yêu những thứ này, tôi an phận thủ thường, sống một cuộc sống bình dị. Bạn cho họ, họ có thể không lấy sao? Chỉ là họ không có được, liền nói với bản thân mình rằng thứ này không tốt.

Vì vậy, khi tìm kiếm đối tượng tình cảm, chúng ta phải nghĩ xem sự độc quyền giá trị của đối phương ở đâu, tôi có thể mang lại cho người đó những gì mà đối thủ cạnh tranh không thể mang lại, sau khi bạn nghĩ rõ ràng điều này, bạn mới có thể tìm được đối tượng phù hợp với mình hơn, mới có thể có được tình yêu đích thực, chứ không phải là bất đắc dĩ. Hầu hết mọi người kết hôn đều là bất đắc dĩ, không tìm được đối tượng, bị ép buộc, cứ sống tạm vậy. Cùng nhau hỗ trợ, sưởi ấm cho nhau, cứ sống như vậy cả đời, dù sao cũng không tìm được người nào tốt hơn đúng không. Vì vậy, thoạt nhìn đều là kết hôn, nhưng quá trình này là hoàn toàn khác nhau, có một số người là bất đắc dĩ, có một số người là đắc ý, từ đó phất lên, được không? Hôm nay nói đến đây thôi, trò chơi hormone và tình yêu, từ bỏ tình yêu của người bình thường, theo đuổi tình yêu của người thành công, đây là quy tắc mà tất cả những người giàu có trên thế giới này đều tuân theo. Bài học tiếp theo cũng là bài học cuối cùng. Tu chân thượng cổ, Đại La Thiên.

KIẾP THỨ MƯỜI BA: TU CHÂN THƯỢNG CỔ, ĐẠI LA THIÊN

Tu chân thượng cổ, Đại La Thiên.

Phàm nhân nơi hồng trần cư ngụ cõi trần tục, được mất khổ vui, tình dục đan xen. Chỉ có trải qua mười ba kiếp nạn khảo nghiệm, mới có thể phi thăng lên cõi trên, thấu hiểu pháp môn chân chính của sinh mệnh.

Chúng ta đã nói mười hai bài, lại quay trở lại vấn đề nguồn gốc, chính là làm thế nào để nhận thức bản thân, đây là một vấn đề khó nhất. Rất nhiều người không thể nhận thức rõ bản thân, năng lực lớn nhất của một người. Trước đây tôi cũng đã nói, hãy hoàn toàn chấp nhận và công nhận dục vọng của bản thân. Tại sao rất nhiều người lại không có dục vọng? Họ không phải là không có dục vọng, họ đang trốn tránh dục vọng.

Vì vậy, tu chân trong Tu Chân Thượng Cổ, Đại La Thiên nói về điều gì? Nói về việc mượn giả tu chân. Bởi vì thực ra khi chúng ta sinh ra, tôi không phải đã nói sao, trẻ sơ sinh, em bé chỉ có một khuôn mặt ngây thơ, nhưng nội tâm của nó là xấu xa nhất, bởi vì lúc này nó không có gì cả, là tội lỗi, tất cả thủ đoạn của nó đều là vì sinh tồn. Lúc này nó là thật, dần dần tiếp nhận giáo dục của xã hội, nó lại trở thành một cái tôi giả, trong sự pha trộn giữa thật và giả, nó không biết mình rốt cuộc là ai? Trong thế giới ồn ào náo nhiệt này, nó đã đánh mất chính mình. Mà bài học cuối cùng của tôi là để mọi người mượn giả tu chân. Dù bạn đang ở giai đoạn nào trong hồng trần, hãy tìm thấy một cái tôi thật, bạn mới có thể thực sự sống thoải mái, sống tốt.

Vậy tu chân là gì? Mượn giả tu chân, mượn giả là gì? Mượn bốn thứ giả là đất, nước, gió, lửa để tu luyện thành thân thể bất hoại. Mà thân thể thật là gì? Là bản tâm và bản tính của chính mình. Vì vậy, có câu nói như vậy, gọi là minh tâm kiến tính. Từ xưa đến nay không có thân xác bất tử, chỉ có pháp thân vĩnh hằng. Nếu bạn không tìm thấy cái tôi thật, bạn sẽ rất tiếc nuối khi chết. 95% mọi người đều rất hối hận trước khi chết, rất nhiều việc trong đời này đều chưa làm được, bởi vì họ đã từ bỏ việc theo đuổi cái tôi thật, cái tôi thật mà tôi nói không phải là cái tôi thật mà mọi người hiểu, cái tôi thật không phải là nói tôi là người như vậy, bạn thích hay không thích thì kệ, tôi là như vậy. Tôi chính là người như vậy, bạn đến hay không đến thì kệ, thích hay không thích thì kệ, tôi rất phóng khoáng, tôi thẳng thắn, vì vậy có thể làm tổn thương bạn, bạn cũng đừng để ý. Chẳng lẽ đây chính là cái tôi thật sao? Đây không phải là thật.

Mọi người, cái tôi thật thực sự cần phải tu luyện, bạn không trải qua một phen lạnh lẽo thấu xương, bạn không thể đạt đến thân thể thật sự chân thật của

bạn. Con người là gì? Con người? Là tâm cảnh hòa hợp, có thể nghịch thiên, chống lại tạo hóa, tạo ra trái tim bảy lỗ thông minh của bạn, nhưng không phải người phàm nào cũng có thể làm được, hầu hết mọi người đều là phàm nhân của thời đại này, đều là người bình thường, khi trong lòng bạn cho rằng mình là người bình thường, bạn thực sự là người bình thường. Khi bạn là người bình thường, bạn nhất định phải sống một cuộc đời bình thường. Cả đời này của bạn nhất định là tầm thường, nhất định không thể có thành tựu lớn, nhất định sẽ không quá trọn vẹn. Hầu hết mọi người sẽ nói với bạn, bình bình đạm đạm cũng rất tốt. Thực ra đây không phải là suy nghĩ thực sự trong lòng họ, họ không thể không nói như vậy, nếu họ không nói như vậy, chẳng phải là tự vả vào mặt mình vì đã sống mấy chục năm trên đời này sao? Con người vĩnh viễn không thể phủ nhận chính mình.

Vì vậy, tôi nói làm thế nào là một quá trình tu chân, điều kiện tiên quyết của tu chân là bạn phải hiểu rõ cái tôi thật là gì, cái tôi thật là bạn trong trạng thái lý tưởng, là bạn mà bạn muốn trở thành, nhưng bây giờ người đó vẫn chưa phải là bạn, người đó không dễ tồn tại trong thực tế, nhưng đồng thời bạn lại luôn so sánh cái tôi thật này với chính mình, bạn làm thế nào để đạt được nó? Bạn phải biết có cái tôi thật còn có cái tôi bản ngã, cái tôi bản ngã là gì? Là nguyên thủy, là tầng thấp nhất của bạn, là bản năng và nhu cầu thuần túy nhất của bạn, là bản năng động vật, là thuần túy. Những người theo chủ nghĩa hưởng thụ này chỉ biết hưởng thụ trước mắt, nếu không được thỏa mãn, sẽ lập tức nổi giận. Giống như trạng thái của trẻ sơ sinh, không được thỏa mãn, không được bú no sẽ khóc, không cho nó ăn nó sẽ giành lấy đúng không? Nó không quan tâm bạn sống chết ra sao, đây là trạng thái bản ngã của bạn.

Mà hầu hết mọi người sống trong trạng thái nào? Sống trong trạng thái tự tôi, tự tôi là do bản thân bạn thể hiện ra, là bạn, bạn xem tôi nói mỗi người đều là diễn viên, đóng vai khác nhau trong các ngành nghề khác nhau, tình huống khác nhau, vai trò khác nhau, nhưng thực ra không phải là bạn, rốt cuộc bạn là ai? Rất nhiều người vĩnh viễn sống ở giai đoạn thứ hai, không dám đối mặt với bản tính của mình, đồng thời luôn che giấu bản thân, sống như một diễn viên.

Vì vậy, tôi nói diễn viên vĩ đại nhất trên thế giới này không phải là những ngôi sao, mà là chính bạn, bạn là một vai trước mặt lãnh đạo, là một vai trước mặt cha, là một vai trước mặt người yêu, là một vai trước mặt người lạ, nhưng đó đều không phải là bạn, đó là diễn xuất. Tôi đã nói nhiều như vậy, chẳng phải rất khó hiểu sao? Thực sự không dễ hiểu. Khi cấp bậc của bạn chưa đủ, khi kinh nghiệm sống của bạn chưa đủ, bạn rất khó hiểu những gì tôi nói. Nếu bạn có thể thực sự hiểu được vào một ngày nào đó, chứng tỏ ít nhất bạn đã có khả năng giác ngộ. Nếu bây giờ bạn tạm thời chưa hiểu được, nếu bây giờ bạn còn nhỏ, hoặc bạn lớn tuổi hơn tôi, nhưng năng lượng của bạn không đủ nhiều, bạn cũng chưa được giác ngộ, chưa được khai sáng, bạn sẽ không hiểu được. Nhưng mọi

người hãy tìm hiểu trước, sau này nghe lại, đến một ngày nào đó đột nhiên khai sáng, bạn sẽ thấy hóa ra thực sự là như vậy.

Nếu những gì tôi nói bạn đều hiểu được, đều nằm trong phạm vi nhận thức của bạn, vậy thì cần tôi làm gì nữa? Vì vậy, làm thế nào mới có thể tu chân? Chúng ta phải thoát ra khỏi cái tôi giả, thoát khỏi sự ràng buộc của cái tôi giả này, rồi trong quá trình không ngừng tạo dựng cái tôi thật để tiếp cận cái tôi bản ngã, quá trình này mới gọi là tu chân, mới trở thành một cái tôi thật. Đây là một quá trình theo đuổi cực hạn đúng không, tất cả đều lấy sự thật làm tiêu chuẩn, không thêm bớt một chút nào, bởi vì dục vọng của bạn vẫn còn đó, bạn phải bình tĩnh đối mặt với nó, đây cũng là điều tôi đã nói, chúng ta phải nhập thế để tu luyện, bạn trốn tránh thế tục, trốn tránh dục vọng vốn có, vậy thì không phải là bạn, bạn không thể tu luyện được. Mượn giả tu chân chính là mượn cái tôi giả của bạn để tu luyện thân thể thật, bốn thứ giả là bốn thứ giả nào? Đất, nước, gió, lửa, đất là gì? Đất tạo thành xương và nội tạng của bạn, nước tạo thành máu trong cơ thể bạn, gió tạo thành hệ hô hấp của bạn, lửa trở thành nhiệt độ cơ thể bạn, bạn phải mượn bốn thứ giả này để tu chân. Nếu bạn rời xa cái giả, bạn sẽ không thể tu luyện thân thể thật. Vì vậy, tôi chưa bao giờ dạy mọi người làm gì, đoạn tuyệt dục vọng, tuyệt đối đừng làm như vậy, bởi vì đó đều là giả, giả không thể thành thật, dục vọng không thể đoạn tuyệt, đoạn tuyệt dục vọng bạn không thể trở thành con người.

Con người là con người chính là vì có dục vọng đúng không? Bạn không có dục vọng, bạn còn là con người sao? Bạn là xác sống, bạn là thây ma, bạn không phải là người đúng không? Chính vì có dục vọng, chúng ta mới có thể phát triển từ một bộ lạc nhỏ ở châu Phi thành một bộ lạc lớn của ngôi làng trái đất siêu cấp với 7 tỷ dân số. Nghe đến đây vẫn còn mơ hồ sao? Tôi nói một cách dễ hiểu hơn, bạn thấy rất nhiều người mượn rượu giải sầu, sầu càng sầu. Mọi người, tại sao họ lại làm như vậy? Tại sao họ lại ăn chơi hưởng lạc? Tại sao họ lại sống qua ngày? Bạn có biết tại sao không? Bởi vì họ đã từ bỏ dục vọng của mình, họ không dám đối mặt với dục vọng của mình, dục vọng mà họ đang làm bây giờ không phải là dục vọng thực sự của họ, vẫn đang tu luyện trong cái tôi giả, ai mà không muốn thành công, ai mà không muốn có tiền bạc, chỉ là họ đã hoàn toàn đoạn tuyệt. Họ đã từ bỏ, họ cảm thấy mình không có được, họ không dám đối mặt với cuộc sống thê thảm của mình, họ không dám khơi dậy dục vọng của mình, họ không dám lợi dụng dã tâm của mình, họ không dám trả giá, họ cũng không thể có được kết quả mình muốn. Vì vậy, liền mượn rượu giải sầu, sầu càng sầu, liền sống một cuộc sống qua ngày, nằm im, bởi vì họ đã hoàn toàn từ bỏ. Tôi nói như vậy, hy vọng mọi người có thể hiểu một chút.

Mọi người, sống qua ngày, ăn chơi hưởng lạc không phải là thật, bạn cũng chỉ là đang trốn tránh thế tục trong cái tôi giả mà thôi. Đương nhiên, mức độ này rất khó nắm bắt, bạn không thể không có dục vọng, nhưng bạn cũng không thể rơi vào cạm bẫy của dục vọng, bạn không thể trở thành nô lệ của dục



vọng, bạn không thể bị dục vọng cuốn đi. Mọi người, bạn là chủ nhân của dục vọng, bạn biết rất rõ dục vọng là để bạn sử dụng, chứ không phải trở thành nô lệ của nó. Nếu bạn trở thành nô lệ của nó, dùng máu của bạn để cúng tế nó, bạn sẽ rơi vào một số cạm bẫy của chủ nghĩa tiêu dùng, cạm bẫy của ăn chơi hưởng lạc, bạn sẽ rơi vào một số tình thế tiến thoái lưỡng nan, thực sự rất khó, không có một chút tu vi và năng lượng nhất định. Thực sự không hiểu, khi bạn có thể kiểm soát dục vọng, vượt lên trên dục vọng, lúc này dục vọng chính là công cụ tốt nhất của bạn. Vì vậy, cái tôi thật không phải là không che giấu, cũng không phải là thể hiện sự xấu xí của mình, cũng không phải là coi con người sa đọa của mình là người tốt, mà là đối mặt với linh hồn của mình, nhìn thấy dục vọng của mình, đừng trốn tránh. Nếu bạn có thể đối xử tốt với dục vọng của mình, dục vọng của bạn sẽ có thể thành toàn cho bạn ngược lại, bạn sẽ biết tất cả những gì bạn theo đuổi đều không phải là ảo tưởng, chỉ cần bạn cần cù tiết kiệm, bạn sẽ có thể tìm thấy trạng thái cái tôi thật của bạn. Mà cái tôi thật là trạng thái bất khả chiến bại, bạn sẽ sống rất thẳng thắn, sống rất trọn vẹn. Hy vọng trái tim theo đuổi cái tôi thật của tất cả chúng ta sẽ luôn trường tồn.

Nhập Thế Mười Ba Kiếp kết thúc.